Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 14 (172)
3 красавіка 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 5000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✻ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

Беларусь: между прошлым и будущим

Из СССР — в ССР

Выступая в первоапрельский вечер по национальному телевидению с представлением содержания договора между Беларусью и Россией о создании Сообщества суверенных республик, Президент нашей страны А.Лукашенко подвел итоги своей восточной политики за последний год. "Самый наглядный результат этой политики — свет, тепло, горячая вода в эту страшную, суровую зиму. Мы добились одинаковых для белорусских и российских субъектов хозяйствования цен на энергоносители и сырье. Нефть, газ, другие товары, получаемые из России, — по ценам значительно ниже мировых. Ежегодная экономия только за счет этого сравнима с кредитом МВФ, предоставление которого обставляется условиями, не всегда приемлемыми для Беларуси, не всегда учитывающими интересы простых людей".

А.Лукашенко сообщил телезрителям, что Договор от 2 апреля создаст "качественно новые возможности" для развития белорусско-российских отношений. В Сообществе гражданам Беларуси и России "гарантируются абсолютно равные права в вопросах социального обеспечения, трудоустройства, здравоохранения, приобретения имущества и строительства жилья". Кроме того, устраняются барьеры, разделявшие образовательные системы двух государств.

В Сообществе Беларусь и Россия будут вместе продвигаться по пути совершенствования экономики. "Белорусские субъекты хозяйствования будут во всем, в том числе по ценам на сырье, энергоносители, находиться в равных условиях с россиянами. А это означает, что белорусские товары будут конкурентоспособны на необъятном российском рынке". Намечается реализация совместных программ в экономической, научной, социальной и других областях. Предполагается, что для этого будут созданы совместные бюджетные фонды. Первой из таких программ явится программа по минимизации последствий чернобыльской катастрофы.

В Сообществе будет создана совместная система органов власти. Самые важные вопросы будет рассматривать Совет, в который войдут главы государств, парламентов и правительств двух стран. Учреждается межпарламентский конгресс для унификации белорусского и российского законодательств. Постоянно действующим органом Сообщества станет Исполнительный комитет, состоящий из равного количества представителей государств. Исполком будет формироваться президентами Беларуси и России. При всем при этом, по словам А.Лукашенко, "в Сообществе и Беларусь, и Россия останутся и свободными, и суверенными, после подписания Договора наша республика будет самостоятельно определять свою внутреннюю и внешнюю политику".

***

2 апреля Договор между Республикой Беларусь и Российской Федерацией о создании Сообщества суверенных республик в Большом Кремлевском дворце подписали президенты Александр Лукашенко и Борис Ельцин. Подписание состоялось с благословения Патриарха Московского и Всея Руси Алексия II. Затем на Соборной площади Кремля в присутствии представителей общественных организаций обеих республик Борис Ельцин и Александр Лукашенко ознакомили присутствующих с направленностью заключенного Договора.

Телевидение и радио вели прямую трансляцию торжественного события, поэтому уверены, что большинство наших читателей смогли познакомиться с его деталями.

Торговать с ЕС станет выгоднее?

На прошлой неделе правительственная делегация Беларуси посетила страны Бенилюкса. Главной целью визита, как сообщил журналистам во время своей пресс-конференции глава делегации Михаил Чигирь, было подписание временного Соглашения о торговле с Европейским Союзом. Этот документ, считает премьер-министр, позволит закрепить положительные тенденции в торговле нашей страны с европейскими государствами. На сегодняшний день, подчеркнул он, Беларусь имеет устойчивую тенденцию такого роста. За 1995 год внешнеторговый оборот со странами ЕС вырос в 1,6 раза. Временное Соглашение предполагает снять проблемные вопросы, стоящие на пути наращивания объемов торговли некоторой белорусской продукцией.

В ходе визита М.Чигирь встретился с руководителем Европейской Комиссии, главами правительств Бельгии, Нидерландов и Люксембурга. В беседах с ними, отметил премьер-министр, он находил поддержку инициативам экономического сотрудничества Беларуси с Западом. Подписано Соглашение о взаимной защите инвестиций с Бельгийско-Люксембургским союзом. Экономические связи нашей страны с Нидерландами пополнились Соглашением об избежании двойного налогообложения. Кроме того, с этой страной Беларусь подписала протокол о намерениях, предусматривающий ее включение в нидерландскую программу технического содействия государствам Восточной Европы. Страны Бенилюкса выразили готовность оказать содействие нашей стране в преодолении последствий чернобыльской катастрофы.

"Гражданское действие": бюджетный закон вызовет рост цен

Верховный Совет страны завершил рассмотрение ее главного закона на ближайшую перспективу — о государственном бюджете Беларуси на 1996 год. С комментарием для средств массовой информации его особенностей выступила парламентская фракция "Гражданское действие", в которую входят наиболее сильные экономисты из числа депутатов. По словам лидера фракции доктора экономических наук Станислава Богданкевича, оценившего работу ВС по формированию бюджетного закона как "совершенно неудовлетворительную", в нем полностью сохранены прежние подходы налоговых поступлений. В результате хозяйствующие субъекты, прежде всего промышленной сферы, будут испытывать огромные трудности в своей деятельности. Это произошло, по мнению представителей фракции, из-за лоббирования своих интересов депутатами, представляющими агропромышленный сектор страны. "Аграрии вместе с коммунистами проголосовали за счет промышленности, промышленного рабочего за направления огромных сумм на поддержание неэффективного сельскохозяйственного производства".

По оценке С.Богданкевича, около "тринадцати триллионов рублей за счет бюджета, внебюджетных фондов и просто за счет включения печатного станка будет направлено на поддержание неэффективных структур на селе". В результате граждане страны будут вынуждены компенсировать эти расходы на АПК дополнительными налоговыми отчислениями из своих доходов. Аргументы депутатов-промышленников остались неуслышанными вследствие их меньшинства в ВС. Ведь из-за пассивного отношения городского населения Беларуси в высший законодательный орган страны недоизбрано 63 члена парламента.

Представители "Гражданского действия" считают, что исполнение закона о государственном бюджете РБ на 1996 год в принятом ВС виде вызовет рост цен и инфляции.

Емельян МИХАЛИЧ

ОФИЦИАЛЬНО

Было консульство, стало – посольство

Правительство республики своим постановлением (N 194 от 20.03.96г.) преобразовало генеральные консульства Беларуси в Риме (Италия), Бухаресте (Румыния), Гааге (Королевство Нидерланды) и Торонто (Канада) в посольства.

Повышение статуса наших дипломатических представительств за рубежом свидетельствует о том, какое значение придается у нас взаимоотношениям с данным государством.

В свою очередь, так сложилось в международной практике, в этих вопросах действует принцип паритета: если мы повышаем уровень своего официального представительства, то и противоположное государство должно поступить адекватно. Иначе говоря, возможно, в Минске появятся в дополнение к имеющимся канадское и голландское посольства.

Внимание: новинка!

Среди новых поступлений литературы в "Книжный киоск "НЭГ" — 1-й и 2-й выпуски **Комплекта нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету.** Они изданы Белорусской ассоциацией бухгалтеров, Аудиторской палатой РБ. Цена одного комплекта каждого выпуска — 50000 руб.

Информация о другой литературе, имеющейся в "Книжном киоске "НЭГ", на 30-й стр.

ИТОГИ ПОДПИСКИ на 2-й квартал 1996 г. на деловую прессу Республики Беларусь

Газеты	
"Нацыянальная эканамічная газета"	37.854 экз.
"Белорусский рынок"	7.601
"Белорусский предприниматель"	6.505
"Гандлёвая газета"	1.499
"Белорусская торговая газета"	1.316
"Коммерсант Беларуси"	1.152
Журналы	
"Человек и экономика"	4.618
"Дело" (Восток+Запад)	1.339

По сравнению с первым кварталом "НЭГ" увеличила свой подписной тираж почти на 5000 экземпляров. У остальных изданий количество подписчиков изменилось несущественно.

ПРИМЕЧАНИЕ: в таблицу не включались издания, набравшие менее 1.000 подписчиков.

Нелли КЛИМОВИЧ,
начальник участка РО "Белпочта"

ПОПРАВКА

О среднемесячной заработной плате рабочих и служащих

Министерство статистики и анализа Республики Беларусь сообщает, что средняя заработная плата рабочих и служащих в феврале 1996 года составила 1089878 рублей (в январе была 1017271 рубль). В январе—феврале 1996 года она составила 1054252 рубля и возросла по сравнению с соответствующим периодом прошлого года в 2,6 раза.

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ

ФАКТЫ

МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

ПРЕЗЕНТАЦИИ

Из Белостока в Минск по делу...

Почти на 90% — до 408 млн. долл. США — увеличился в прошлом году по сравнению с 1994г. товарооборот Беларуси с Республикой Польша. При этом экспорт превысил 210 млн. долл., что в два раза больше, чем год назад. Судя по всему, динамизм белорусско-польских деловых отношений сохранится и впредь. Свидетельством тому стала и проведенная 27—29 марта встреча предпринимателей нашей республики с фирмами и компаниями граничащего с Беларусью Белостокского воеводства, проведенная под патронажем Минского отделения Белорусской торгово-промышленной палаты и аналогичной организации Белостока.

В переговорах участвовали представители 17 польских фирм и около 120 предприятий различных форм собственности нашей республики. Особенностью встречи стало не только заключение конкретных договоров, но и обсуждение благоприятных, но не используемых пока возможностей для ведения взаимовыгодного совместного бизнеса.

В ближайшие месяцы аналогичная встреча будет проведена с фирмами Варшавского воеводства, а от предпринимателей Белостока управляющий Минским отделением БТПП господин Юшкевич получил приглашение незамедлительно навестить местную палату, чтобы согласовать план дальнейшего сотрудничества.

Федор ЗАЯЦ

СЕМИНАРЫ

Государство на биржу не спешит

"Формирование фондового рынка в Республике Беларусь" — представительный международный семинар с такой темой состоялся в Раубичах. Его организовали Агентство международного развития США и Институт приватизации и менеджмента. Участники семинара анализировали эффективность подготовки специалистов для молодых фондовых рынков ряда стран СНГ.

На итоговой пресс-конференции белорусскую сторону представляли Валентин Шухно, начальник Инспекции по ценным бумагам Министерства финансов РБ и Евгений Куколко, директор Белорусской фондовой биржи, польскую — директор Варшавской фондовой биржи Иринуш Лазар и заместитель председателя Польской комиссии по ценным бумагам Яцек Йонак, Республику Словению — министр финансов Бозо Ясович.

По оценкам зарубежных гостей, белорусский фондовый рынок только зарождается. Основные финансовые институты уже созданы, однако для более эффективной работы необходимо снять многие искусственные проблемы. Вызывает, в частности, недоумение тот факт, что государство не спешит воспользоваться услугами фондовой биржи для продажи своих ценных бумаг (что сделано, например, в Словении). Такой шаг ускорил бы развитие не только фондового рынка, но и экономики в целом за счет привлечения значительных инвестиций, в том числе иностранных. Вторая проблема — принятие государством и выполнение всеми участниками рынка ценных бумаг международных стандартов работы. Ясность правил, целенаправленность развития прогрессивных технологий и создание новых институтов фондового рынка — все это, несомненно, определит дальнейшую судьбу белорусского фондового рынка, позволит ему прочно стать на ноги.

Елена БУРМИСТРОВА

В КОНСТИТУЦИОННОМ СУДЕ

В ближайших планах — рассмотрение двух дел

На очередном заседании Конституционного суда возбуждены производства по делам о соответствии Конституции и законам Республики Беларусь:

— постановления Верховного Совета от 11 июня 1993 г. "О порядке купли-продажи квартир (домов) в Республике Беларусь" и Временного положения по этому вопросу, утвержденного постановлением Совета Министров N 589 от 31 августа 1993 г.;

— статьи 70 Жилищного кодекса Республики Беларусь, согласно которой наниматель или члены его семьи при отсутствии свыше шести месяцев утрачивают право на жилое помещение;

— статьи 88 Закона "О пенсионном обеспечении" и статьи 56 Закона "О пенсионном обеспечении военнослужащих, лиц начальствующего и рядового состава органов внутренних дел", которыми предусмотрено приостановление в случае лишения пенсионера свободы выплаты назначенной ему пенсии на время лишения свободы.

Суд назначил рассмотрение двух дел:

— на 3 апреля 1996 г. — возбужденного по предложению Генерального прокурора дела о соответствии Конституции норм Кодекса законов о труде (пункт третий часть вторая статьи 214, часть вторая статьи 2) и постановления Пленума Верховного суда по этому вопросу от 17 июня 1994 г. N 5, регламентирующих порядок трудовых споров о восстановлении на работе членов кооперативов, предприятий и товариществ коллективных форм собственности;

— на 10 апреля 1996 г. — возбужденного по предложению Комиссии по законодательству Верховного Совета 12-го созыва, подтвержденного Комиссией по законодательству Верховного Совета 13-го созыва, дела о конституционности положений постановлений Кабинета Министров N 406 от 31 июля 1995 г. "О внесении изменений в постановление Кабинета Министров от 5 января 1995 г. N 7" и N 707 от 30 декабря 1995г. "О повышении размера минимальной заработной платы и усилении стимулирования труда", которыми установлено, что для расчета пенсий военнослужащим, сотрудникам органов внутренних дел и Комитета государственной безопасности применяется коэффициент 0,8 по отношению к должностному окладу и выплате за воинское (специальное) звание.

О результатах рассмотрения дел "НЭГ" сообщит.

Олег МОСКАЛЕВ

КОНТАКТЫ

Как экспортировать в Швейцарию?

Об этом вы можете узнать, посетив работающую сейчас ярмарку "Мінскі кірмаш".

На этой ярмарке есть экспозиция, где Швейцария представлена не своими товарами, а обширной информацией о возможностях выхода на ее рынок наших производителей. Почему проблема проникновения белорусов в Швейцарию волнует ту сторону? Понятное дело, не потому, что там дефицит товаров или услуг. В первую очередь, из-за диспропорций в товарообмене. Если в 1995 году мы поставили туда продукции на 3 млн.швейцарских франков, то получили оттуда — на 21 миллион.

На сегодняшний день между нашими странами есть необходимая правовая основа для развития экономических отношений : заключены договоры о торговом и экономическом сотрудничестве, об охране инвестиций — так оценил ситуацию посол Швейцарской конфедерации в Польше и Беларуси г-н Жан Оливье Кэнш, который выступил накануне открытия "кірмаша" перед представителями белорусских деловых кругов на специальном семинаре по экспортным возможностям Беларуси, проведенном Белорусской торгово-промышленной палатой.

Г-н посол выразил также надежду, что экономические реформы у нас будут развиваться, так как это важнейшее условие дальнейшего успешного сотрудничества.

Федор ВАРВАРИН

P.S. *"Мінскі кірмаш" работает с 3 по 6 апреля в выставочном комплексе "Минскэкспо" по адресу: пр-т Машерова, 14. Информационный стенд Швейцарского общества содействия торговле находится в центральной части экспозиции.*

Развивается сотрудничество со Словакией

В МВЭС прошло второе заседание совместной белорусско-словацкой комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, сопредседателями которой являются зам.министра внешних экономических связей РБ В.Ярмолик и государственный секретарь Министерства экономики Словацкой Республики П.Грмо.

В предыдущем году в отношениях двух наших стран наблюдалось значительное увеличение товарооборота, имеются потенциальные возможности для его дальнейшего роста.

В рамках Комиссии решено создать рабочие группы по сотрудничеству в области сельского, лесного хозяйства, легкой промышленности. Признано также необходимым развивать контакты между торгово-промышленными палатами обеих стран в сфере организации выставок, деловых визитов, вплоть до создания белорусско-словацкой торгово-промышленной палаты.

В связи с планируемым в мае 1996 года визитом премьер-министра Словацкой Республики В.Мечьяра в Беларусь необходимо ускорить подготовку к подписанию соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, о международном автомобильном сообщении, о сотрудничестве в военной области, в области образования, строительства, а также Договора о дружбе и сотрудничестве между нашими республиками.

Кроме того, Комиссия полагает необходимым разработать и подготовить к подписанию соглашения о сотрудничестве в области туризма, культуры, об избежании двойного налогообложения, о международных комбинированных перевозках и другие.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

В Орше делятся опытом приватизации

Витебский облисполком провел выездное заседание по изучению оршанского опыта приватизации коммунальной собственности. На него были приглашены руководители областных торговых объединений, председатели райисполкомов, директора государственных и приватизированных предприятий, эксперты Международной финансовой корпорации.

Участники семинара получили полезную информацию о ходе малой приватизации в республике и за рубежом из сообщения руководителя проекта МФК в Беларуси Юлии Цетиной, побывали на 13-м оршанском аукционе, посетили частные магазины города и предприятия сферы обслуживания.

В Мингосимуществе

❑ Государственную регистрацию (21.03.96 г. N 1341) прошли два новых документа, согласованных с министерствами экономики и финансов: Положение об аукционах и Положение о конкурсах по продаже объектов государственной собственности.

Продолжается работа над проектом "Временного положения о порядке проведения реструктуризации объединений и предприятий, находящихся в республиканской собственности, акционерных обществ с контрольным пакетом акций, находящимся у государства".

❑ В целях привлечения инвестиций для структурной перестройки производства и в соответствии с распоряжением Президента Республики Беларусь (N 22рп от 25.01.96 г.) 25 апреля 1996г. министерство проводит конкурс по продаже пакетов акций АО "Ритм" (г.Речица) и Новогрудского завода газовой аппаратуры. В конкурсе согласно белорусскому законодательству могут принять участие все субъекты приватизации.

❑ Могилевоблимущество заключило договоры-поручения с директорами девяти акционерных обществ, образованных на базе областной коммунальной собственности, для продажи акций за деньги, а также их обмена на именные приватизационные чеки "Имущество".

❑ 22 апреля 1996 г. состоится конкурс по продаже и отчуждению объектов коммунальной собственности г.Минска, на который выставляются:

— магазин N 21, ТП "Спажытак", ул.Октябрьская,6;

— магазин N 2, РПТ Заводского р-на, ул.Голодеда,7;

— столовая, ул.Кальварийская,60;

— свиноферма (д.Курганы Минского р-на, незавершенное строительство).

25 апреля 1996 года — конкурс по продаже объектов коммунальной собственности незавершенного строительства. На нем предлагаются:

— здание поликлиники (пос.Михановичи — 5% готовности);

— городские дома культуры (г.Заславль — 11% готовности и г.Любань — 9% готовности);

— участковая больница (д.Пуховичи Пуховичского р-на — 20% готовности).

СТАТИСТИКА

Заработки новые — проблемы старые,

или Что мы покупаем на зарплату

В январе — феврале 1996 г., по данным Минстата Беларуси, денежные **доходы** населения составили 15388 млрд. руб. и увеличились по сравнению с теми же месяцами прошлого года в 2,3 раза, что соответствует росту потребительских цен на товары и услуги за рассматриваемый период. Реальные же доходы (скорректированные на индекс потребительских цен) возросли на 2,8%. В расчете на душу населения в феврале они составили 791 тыс. руб. против 699 тыс. в январе.

Основным источником образования наших денежных доходов по-прежнему является **заработная плата**, на долю которой в январе — феврале пришлось 53,9% их общего объема. Доходы от так называемой официально неучтенной предпринимательской деятельности и другие "прочие поступления" заняли 22,5%, пенсии, пособия и стипендии — 19,1%.

Расходы населения в январе — феврале 1996 г. по сравнению с двумя первыми месяцами года прошлого увеличились в 2,5 раза. На покупку товаров и услуг они возросли в 2,1 раза, заняв в структуре общих расходов 72,3%, на обязательные платежи и добровольные взносы — в 2,5 раза (6,3%). Накопления сбережений во вкладах и ценных бумагах, а также покупка валюты увеличились в 6,3 раза (22,2%).

Средняя **заработная плата** рабочих и служащих в феврале 1996 г. составила 1089878 руб. против 1017271 руб. в январе. Наиболее высокой за январь — февраль она оказалась у работников авиационного транспорта (2208,8 тыс. руб.), у банковских служащих (2056 тыс.) и работников судебных и юридических учреждений (1633,2 тыс.руб.). Наименьшей — у работников социального обеспечения и колхозников (соответственно 475,4 и 496,4 тыс.руб.).

Вклады населения в коммерческих банках (остатки средств на счетах до востребования и на срочных счетах в национальной и иностранной валюте) на 1 марта составили 6,1 трлн. руб., что в 4,8 раза выше уровня 1 марта 1995 г.

На что же еще тратили люди свою зарплату и прочие доходы? Как свидетельствует статистика, в январе — феврале 1996 г. населению **продано потребительских товаров и оказано услуг** на 11,6 трлн. руб., или, в сопоставимых ценах, меньше на 4%. **Розничный товарооборот** по официально учтенным предприятиям увеличился в фактических ценах в 1,9 раза, в сопоставимых снизился на 9%. Предприятиями **общественного питания** также реализовано продукции на 8% меньше.

В январе — феврале 1996 г. объем реализации по отношению к тому же периоду года прошлого составил (в %): мяса и мясопродуктов в пересчете на мясо — 96, цельномолочной продукции — 80, масла животного — 79, растительного — 93, сыра — 68, сахара — 54, рыбы — 214, водки и ликеро-водочных изделий — 45. Сортовой муки населению продано на 30% меньше, крупы — на 35, макаронных изделий — на 20, картофеля — на 37, овощей — на 22%. На городских рынках сельскохозяйственной продукции в сопоставимых ценах реализовано на 67% больше.

Непродовольственных товаров официально учтенными предприятиями продано населению в сопоставимых ценах на 29% меньше, чем в январе — феврале 1995 г. При этом продажа обуви сократилась на 68%, одежды и белья — на 66, шелковых тканей — на 54, мыла и синтетических моющих средств — на 43, чулочно-носочных изделий — на 31, трикотажных изделий — на 49%. Продажа холодильников увеличилась на 42, телевизоров — на 33%. Объем **платных услуг** по всем каналам реализации возрос на 4%, при этом в системе бытового обслуживания населения он уменьшился на 24%.

Федор ЗАЯЦ
(по данным Минстата Республики Беларусь)

Чем палата богата...

Белорусской торгово-промышленной палате в силу ее статуса общественной организации и проистекающей отсюда близости к “низам” хорошо известны беды, переживаемые отечественной экономикой, ее производственными структурами, относящимися к так называемому микроуровню. Вполне естественно и стремление БТПП внести посильный вклад в оздоровление народного хозяйства страны. О возможных направлениях и сути этой работы рассказывает президент палаты Владимир ЛЕСУН.

Стратегической функцией Белорусской торгово-промышленной палаты было и остается содействие развитию внешнеэкономических связей республики, реализации ее экспортного потенциала, привлечению в экономику страны иностранных инвестиций. Приоритетное внимание в этой работе мы отдаем непосредственно предприятиям и фирмам, для чего существенно повышена роль областных отделений в организации внешнеэкономической деятельности в регионах. Все они теперь имеют хорошую материальную базу, подготовленные кадры и в состоянии оказывать заказчику широкий комплекс услуг, связанных с экспортно-импортными отношениями.

В дополнение к традиционным видам услуг БТПП — разработка и регистрация товарных знаков, перевод на иностранные языки коммерческой и товарно-сопроводительной документации, декларирование таможенных грузов, предоставление ценовой информации — появились новые: оформление “паспортов-сделок”, а также выдача различных форм сертификатов, имеющая, на наш взгляд, особое значение для хозяйствующих субъектов республики. Скажем, сертификация происхождения товаров дает им право беспошлинно или на льготных условиях поставлять свою продукцию партнерам в США, Канаду, Мексику, Японию, в страны ЕС и СНГ. В 1995 г. специалистами палаты удостоверено около 107 тыс. таких сертификатов, что в 1,6 раза больше, чем за 1994 г.

Второй разновидностью сертификации является подтверждение принадлежности продукции, производимой негосударственными предприятиями, а также предприятиями с иностранными инвестициями. Констатация факта, что данный товар является продукцией собственного производства, освобождает экспортера от уплаты налога на прибыль. Таких сертификатов палатой выдано в прошлом году более 2 тыс. (по сравнению с 1994 г. рост 57%), что свидетельствует об увеличении вклада частного сектора экономики в укрепление экспортной базы республики.

Самый новый вид услуг — сертификация соответствия товара, подтверждающая безопасность продукции и дающая право владельцу на ее реализацию внутри республики и за ее пределами. Функция делегирована палате Белгосстандартом, с которым мы заключили соглашение о творческом сотрудничестве. В настоящее время в качестве органов по сертификации аккредитованы все наши отделения, за исключением Витебского.

В последние годы существенные изменения произошли в экспертной деятельности палаты, которая также в значительной мере “нацелена” на продвижение белорусских изделий на внешний рынок. Этому, в частности, содействуют такие виды услуг, как определение кода товаров в соответствии с их номенклатурой, экспертиза происхождения, оформление “паспорта-сделки”, оценка стоимости имущества предприятий и организаций для получения кредитов в банках под залог.

Возросла и защитная функция экспертизы. Достаточно сказать, что экспертами палаты в прошлом году было забраковано более чем на 175 млрд.руб. импортного оборудования, около 100 тыс.м тканей, более 6 тыс.т свежих фруктов и овощей.

В компетенцию БТПП входит и подтверждение форс-мажорных обстоятельств и арбитрирование возникающих между партнерами хозяйственных споров. Создан и второй год функционирует Международный арбитражный суд, за это время в него поступило 45 дел, многие из которых уже рассмотрены. В пользу белорусских истцов с зарубежных партнеров взыскано в виде штрафов более $1,5 млн., DM 700 тыс., 450 млн.российских рублей. Наибольшее количество ответчиков приходится на Польшу — 12, Болгарию и Россию — по 4, Украину, Венгрию и Германию — по 2.

Гарантией к исполнению решений Арбитражного суда является то, что он действует на основе подписанных Беларусью международных конвенций. Заметно повысился статус суда с принятием 12 февраля 1996г. Кабинетом Министров республики постановления N 89 “О Международном арбитражном суде при Белорусской торгово-промышленной палате”, предусматривающего создание арбитражной комиссии для рассмотрения споров, связанных с морскими перевозками.

Не уменьшая важности и значимости Арбитражного суда, хочу сказать, что он не панацея от всех бед. В случаях когда торговые сделки осуществляются на доверительном, а не на правовом начале, суд бессилен чем-то помочь. Можно привести десятки примеров, когда при оформлении документов на куплю-продажу не предъявляются четкие требования к качеству товара, срокам его поставки, не предусматриваются арбитражные оговорки и форс-мажорные обстоятельства.

Поэтому подготовка кадров, способных успешно работать в рыночных условиях, находилась и будет находиться в поле зрения президиума палаты. Достаточно сказать, что первый общественный институт по изучению иностранных языков с уклоном переводческой и предпринимательской деятельности, а также первая школа менеджеров в республике были созданы по нашей инициативе.

Освоили мы и такой вид услуг, как предоставление участникам внешней торговли информации о ценах, сложившихся на мировом рынке на тот или иной товар. Отработан механизм получения информации об экономическом состоянии зарубежной фирмы, ее надежности как партнера. Заканчивается формирование банка данных о международных выставках, проводимых в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Постоянное внимание уделяем развитию рекламно-издательской деятельности палаты, в частности, обеспечению белорусских экспортеров и потенциальных зарубежных инвесторов печатной информацией, способствующей развитию их торгового бизнеса и выгодному вложению капитала: бюллетеня “Меркурий” и особенно каталога участников внешнеэкономических связей, который пользуется большим спросом у зарубежных партнеров. Издается каталог на английском языке с указанием всех реквизитов предприятия, его экспортной программы и предложений по сотрудничеству, что позволяет оперативно и без посредников налаживать партнерские связи, находить общие интересы, планировать встречи и деловые переговоры. Намерены также продолжить практику подготовки и издания на английском языке сборников законов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность в республике. Уже на выходе второй такой сборник, в котором учтены все изменения, произошедшие в национальном законодательстве.

Весьма важным инструментом содействия развитию внешнеэкономических связей, установлению партнерских контактов на уровне предприятий и фирм является проведение в республике Дней экономики и торговых миссий зарубежных стран. В соответствии с планом в текущем году в Минске будут проведены Дни экономики земли Баден-Вюртемберг и Бранденбург, а также торговых миссий из Румынии, Словакии, Швейцарии, Швеции, Китая, Турции, Португалии, Великобритании.

Повышенный интерес президиум палаты намерен проявить к латиноамериканскому континенту, где пока слабо знают о нас и наших возможностях. Начало сотрудничеству со странами данного региона положено встречей нашего Президента с делегацией деловых кругов Америки. После нее деловые американцы не только зачастили в республику, но и открыли здесь свою торговую палату, с которой мы также наладили сотрудничество. Получен список деловых предложений, с которым можно ознакомиться у нас. Американцы ждут от нас встречных предложений и готовы опубликовать их в прессе, а также распространить среди предпринимательских структур.

Новый мощный импульс белорусско-германскому сотрудничеству придали визит в республику по приглашению Президента представительной германской делегации, а также подготовка к участию белорусских предприятий, производящих наукоемкую продукцию, в Ганноверской универсальной ярмарке, которая откроется 22 апреля 1996г. В ее рамках предусмотрено и проведение Дней белорусской экономики.

В 1997г. предусмотрено проведение выставки белорусских товаров в Китайской Народной Республике. Изучаются возможности участия белорусских предприятий в выставках, проводимых в странах Южной Азии (Индии и Вьетнаме), а также в странах СНГ, особенно в России. Начало этому уже положено. Палата совместно с Минским горисполкомом организовала и провела в феврале с.г. выставку-продажу белорусских товаров в Мурманске. Интерес к ним был огромным. Россиян устраивает качество, ассортимент белорусской продукции.

Мурманское мероприятие — только начало освоения российского рынка. В контексте договоренностей, достигнутых президентами России и Беларуси, мы намерены регулярно обмениваться с аналогичными нашей структурами не только выставками, но и деловой, коммерческой информацией. И в этом отношении уже проделана определенная работа: подписано соглашение с российской ТПП о размещении сведений о белорусских предприятиях в ее базе данных, а также получении аналогичной информации о российских партнерах.

Соглашение о сотрудничестве имеется и с ТПП Казахстана. Емкость рынка этой страны, а также удачное взаимодополнение национальных экономик Беларуси и Казахстана делают перспективу взаимного сотрудничества привлекательной. И весьма отрадно, что во время недавно состоявшегося совета БТПП его члены поддержали идею создания общего палатовского пространства стран, подписавших соглашение о Таможенном союзе. Ее суть не в образовании какого-то надстроечного органа, а в заключении соглашения, предусматривающего приоритетное обслуживание хозяйствующих субъектов стран, вошедших в союз.

Прошлый год был довольно насыщен выставочными мероприятиями, проводимыми в самой республике. Однако их масштабность, отдача, количество участников оставляют желать лучшего. Дело в том, что выставками теперь занимаются многие, в т.ч. и те, кто хочет сделать на этом свой маленький бизнес. Отсюда параллелизм, дублирование в тематике выставок, а проще говоря — растаскивание их по разным углам.

Назрело время ускорить принятие специального нормативного акта, возможно, сначала в форме постановления Кабинета Министров, а затем и закона “О выставочной деятельности в Республике Беларусь”, который бы предусматривал как координацию, так и правительственную поддержку этого вида деятельности. Следует отметить, что проект такого документа, в подготовке которого активное участие принимала палата, уже имеется. Дело за Кабинетом Министров.

И еще одно предложение. Мы много и часто говорим о значительном экспортном потенциале республики, о наличии у нас конкурентоспособной продукции. Но где с ней можно ознакомиться зарубежному экспортеру, подписать контракт на ее закупку? Речь идет о необходимости создания постоянно действующей выставки экспортной продукции. Наилучшим местом для ее размещения было бы, на мой взгляд, помещение бывшей ВДНХ.

Развитию экспортной деятельности в республике несомненно будет способствовать присуждение на конкурсной основе звания “Лучший экспортер года” с вручением победителям Хрустальных кубков и памятных жезлов Меркурия. В 1995г. лучшими стали завод имени Дзержинского НПО “Интеграл”, могилевское народное предприятие “Веснянка” и завод “Крион”.

На 28,8 млрд.руб. реализовали услуг в прошлом году подразделения палаты, прибыль при этом составила 7,5 млрд. Контакты и контракты, заключаемые хозяйствующими субъектами республики при нашем посредничестве, дают основания полагать, что и нынче внакладе БТПП не окажется.

ЖИЛЬЕ

С 9 по 11 апреля по инициативе Министерства архитектуры и строительства состоится саммит представителей банковских структур, органов государственного управления Беларуси и экспертов Федеративной Республики Германии по проблемам кредитования жилищного строительства. Основная цель его проведения — определить наиболее перспективные направления и выработать совместные меры их решения.

Нужны альтернативные формы кредитования

В прошедшем году из предусмотренных для строительства жилья 100 млрд.руб. и 10 млн. долл. правительственных кредитов было выделено лишь около четверти. Из-за чего фактически приостановлено возведение более чем 400 многоквартирных домов ЖСК и КИЗ и 15 тыс. домов частной застройки. В результате в 1995г. жилья введено в два раза меньше, чем в 1994. Президентским указом о некоторых мерах по развитию жилищного строительства и постановлением Кабинета Министров о порядке финансирования жилищного строительства в 1996г. предусмотрено выделить из бюджета на эти цели 1 трлн.400 млрд.руб. Из этой суммы 500 млрд. приходится на безвозмездные субсидии и 900 млрд. — на строительство жилья для льготной категории граждан. Кроме того, для сдачи домов ЖСК и КИЗ, начатых до 1 января 1995г. предусмотрено выделение 600 млрд.руб льготных кредитов. Следует отметить, что эти кредиты носят эмиссионный характер, т.е. ложатся налогом на всех граждан республики с последующим ростом инфляции и соответствующими последствиями в экономике в целом.

Очевидно, что ситуация вынуждает искать альтернативные пути финансирования жилищного строительства. Специалистам хорошо известны две “импортные” схемы, которые и в Беларуси могут стать источником привлечения денежных средств — американская ипотека и немецкая система стройсбережений.

По заокеанской модели нуждающийся с определенным уровнем ежегодного дохода приобретает готовое жилье, оплачивая собственными сбережениями незначительную часть его стоимости. Остальное — заемными деньгами специализированного ипотечного банка, которые выдаются под залог приобретаемой недвижимости. Срок возврата кредита — 15—30 лет. Принципиальный момент заключается в том, что ипотечный банк, перепродавая закладные на недвижимость финансовым корпорациям, специализирующимся на выпуске высоколиквидных ценных бумаг, получает новые средства для дальнейшего кредитования. То есть начинает работать вторичный рынок, на котором вышеупомянутые корпорации продают ценные бумаги страховым компаниям, пенсионным фондам и т.д.

Немецкой схеме стройсбережений характерно то, что нуждающийся вступает во взаимоотношения с финансово-кредитной компанией за 5—8 лет до начала строительства жилья. Он вносит деньги на счет специальной строительной сберегательной кассы. Накопив 40% средств от стоимости квартиры, получает право на государственную субсидию (до 10%) и льготный кредит для оплаты недостающей части. Кредит погашается в течение 10—15 лет.

В России обе системы внебюджетного финансирования строительства жилья получили достаточно широкое распространение. В условиях нашей республики их применение до последнего времени было ограничено. Как подчеркнул в беседе с журналистом начальник управления государственных и инвестиционных программ и рыночной инфраструктуры Минстройархитектуры Сергей Лачков, аналогичные способы решения жилищной проблемы в их классическом исполнении эффективно могут работать при годовом уровне инфляции в 7—10%. Экономика Беларуси таких показателей пока не достигла. Однако нет правил, из которых бы не было исключений. Во всяком случае и банковским структурам республики необходимо быть готовыми к долгосрочному кредитованию.

**Владимир ХРАМЕНКОВ,
пресс-центр Министерства
архитектуры и строительства**

С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ ПЕРИФЕРИИ

ВЕРТИКАЛЬ И ПАРАЛЛЕЛИ

Разговор этот откладывался много раз, в основном по объективным причинам. Но тема его отнюдь не потускнела. Скорее наоборот. В республике мало-помалу сложилась по-своему уникальная ситуация: чем дольше буксует экономика, тем больше у нее нянек... Сегодня промышленными предприятиями руководят уже не только свои министерства, но все чаще и напрямую Администрация Президента, он сам. Все "круче" берутся за них различные контрольные органы, а в последнее время и местные власти.

Мнение директорского корпуса на сей счет в общем-то известно: от необыкновенно живучей надежды на помощь государства или, на худой конец, разделения ответственности — до крайней досады. А что же местные власти? Не тесновато ли в такой толчее у экономического руля? В силах ли они со своего уровня хоть как-то влиять на ситуацию? Ответить обозреватель "НЭГ" А.ГЛАДЫШЕВА попросила заместителя председателя Мозырского исполкома по экономике Тамару ШКРЕД.

— И в силах, и должны. Но осторожно. По принципу, главенствующему у хирургов, — не навреди. Т.е. с учетом специфики, технологических тонкостей, обстоятельств, рыночной конъюнктуры и т.д.

Экономическая ситуация сама не выпрямится, рынок не образуется. Его становлением надо управлять со всех уровней и желательно согласованно. Сегодня это понимают уже все директора (к слову, директорский корпус в нашем городе достаточно высокопрофессиональный и сильный). А ведь поначалу, после выхода закона о предприятиях, давшего хозяйственникам немало свобод и самостоятельности, некоторые из них в какой-то эйфории отмахивались от нашего "вмешательства". Сейчас сами идут в исполком и с проблемами, и с идеями. Полагаю, этот факт — лучший ответ на вопрос, уместны ли местные органы власти у "экономического руля".

Теперь о том, чем они там занимаются. Достаточно долго мы ставили самим себе в пример Запад, который, дескать, плановой экономики не имел и не имеет, а живет припеваючи. Лукавили. На Западе тоже существует планирование, но качественно иное, чем то, что ведомо нам. Текущее, прогнозное, ресурсное... Вот в этой-то сфере и кроется главная точка соприкосновения или взаимодействия местных органов власти и руководства предприятий — в выработке стратегических планов каждого из них. Или, выражаясь современным языком, бизнес-планов, а также в их "подгонке" друг к другу и к интересам региона и государства.

— Как на практике выглядит это взаимодействие?

— Возьмем для наглядности наиболее яркий пример: самое крупное наше предприятие — нефтеперерабатывающий завод, задумавший реконструкцию с целью углубления переработки нефти, увеличения конкурентоспособности своей продукции и завоевания новых рынков сбыта. Казалось бы, это личное дело НПЗ, который к тому же сегодня — акционерное общество. Или дело межгосударственного объединения "Славнефть", куда он входит, наконец, государства, поскольку речь идет о стратегическом для экономики всей республики производстве. Но нет. И само акционирование, и планы предприятия осуществить оказалось бы гораздо труднее, если бы горисполком не развязал ему руки. Не взял на свой баланс социальную сферу завода — жилье, бассейн, другие объекты. Сообща, с участием исполкома, президентской вертикали, самого Президента, администрация НПЗ обсуждала вопрос, продавать ли нам свою долю "Славнефти" или не продавать. Вместе мы добивались временного снятия для завода налога на добавленную стоимость, чтобы изыскать и таким образом средства на реконструкцию — она очень дорогостоящая. Вместе искали способ уменьшить госпошлину за привоз необходимого оборудования. Обсудили также все "за" и "против" нашего участия в создании славянского нефтебанка. Простая логика: преобразовывая НПЗ, мы преобразовываем часть города и даже людские судьбы. Ведь от его развития и процветания зависит внушительная часть бюджетных поступлений, в т.ч. в городскую казну, появление новых рабочих мест, развитие городской инфраструктуры и многое другое. Сказанное, хотя и в иной степени, относится и ко всем другим предприятиям. Я уже не говорю о том, что местные власти могут и должны способствовать созданию качественной экспертизы бизнес-планов, развитию сети организаций и фирм, специализирующихся на их разработке.

Да, мы сегодня начали следить и за выполнением плановых, точнее будет сказать, прогнозных или ориентировочных показателей, поскольку руководство республики ставит задачу хотя бы на процент поднять за год объемы производства товарной продукции. И особенно — за регулярностью или равномерностью движения промышленности к обозначенному президентским указом ориентиру.

В январе предприятия Мозыря до него не дотянули. Проще простого было бы по старинке вызвать "на ковер" директоров и как следует "пропесочить". Сложнее разобраться, кого звать, а кого и не надо. Как, например, руководство того же НПЗ, для которого показатели января, а может быть, и марта, и июня — нехарактерное явление. Особенности его технологии таковы, что периодически произведенный предприятием продукт попадает в отчет следующего месяца. В результате у него с показателями то густо, то пусто. Вряд ли это тема для местного органа власти, скорее для законодателя и разработчиков отчетности.

Иначе обстоят дела у завода "Мелиормаш", которого буквально вчера (на момент разговора — А.Г.) слушали на облисполкоме в Гомеле. Однако и допущенному им спаду есть свое объективное объяснение. По согласованию с городскими властями это предприятие фактически не работало первый месяц года. Поскольку еще в конце прошлого взяло кредит и занялось мини-переоборудованием производства, реставрацией практически отказавшей уже гальваники и "переездом" на так называемую малую площадку, в старый цех. Дело в том, что для "Мелиормаша" на данном этапе стали неподъемными затраты на содержание более крупных и, возможно, лучших цехов, в т.ч. и энергозатраты. И кроме того он перестраивается на выпуск другой продукции. Прежде завод укомплектовывал российские тракторы навесным оборудованием. Теперь их и не за что покупать, и Россия сама управляется с этой работой. Однако и наш завод нашел свою нишу — принял участие в двух российских программах по развитию производства техники для лесного хозяйства и полувагонов. Планируют увеличить здесь и выпуск садово-огородного инвентаря, необходимого не только мозырянам. Месяц разрешенного предприятию "отпуска" по всем расчетам окупится к концу года. Иначе говоря, в том году оно работало на показатели, в этом — на договоры.

Совсем в другом ключе мы строим диалог с фирмой "Надэкс", бывшей нашей швейной фабрикой. Из-за недоступных для многих покупателей цен (дорогое сырье, энергоносители) спрос на выпускаемые ею рубашки и блузы для отечественного рынка практически угас. Фирма работает в основном на иностранных заказах. А это и хорошо, и плохо. По качеству, изяществу, сложности моделей она ушла в значительный отрыв от недавней самой себя. Сохранен производственный потенциал и кадры, есть работа. Но трудоемкость иноизделий более чем втрое выше нашей. Такой нюанс: предприятие работает лучше, чем прежде, а в стоимостном выражении — хуже: до "нормы" по товарной продукции не дотягивает. И без знания подобных тонкостей на каждом конкретном предприятии ни управление, ни помощь ему со стороны невозможны.

— Если выстроить "лесенку": законодательная власть, собственно законодательство, в частности, закон о местном управлении, и президентская вертикаль, то кто или что из них более всего способствует участию местных властей в делах производственных?

— Лесенку придется перевернуть. Более всего — вертикаль, менее всего — законодательство. Последнее в объективно сложившихся условиях — безнадежно долгий путь решения проблем, возникающих в современной практике хозяйствования. Вертикаль же как проводник президентских указов — гораздо более оперативный и действенный инструмент управления, позволяющий решать те же проблемы уже через месяц—два, а не через год и более.

Не спорю, возможны ошибки, но возможно и быстрое их исправление. Не скрою, есть и определенное дублирование других звеньев исполнительной власти. Например, в том же "слежении" за экономическими успехами и неуспехами предприятий. Но, думаю, это лучше бездействия в ожидании хороших законов. На мой взгляд, вертикаль как инструмент оперативного управления нам понадобится на весь период становления президентской и парламентской власти, а также становления профессионального и качественного законотворчества. Но не более того и не в застывшем виде, а в развитии. Я лично считаю, что Президент должен построить логически законченную систему вертикали, не отказываясь при этом от уже опробированных жизнью элементов соподчиненности. Чтобы каждая ее ступень могла управлять следующей и ее контролировать. Ведь даже самый гениальный человек не в состоянии лишь по нисходящим от него "лучикам" управлять напрямую каждым населенным пунктом и тем более предприятием. Это невозможно физически. И, кроме того, может получиться не вертикаль, а нечто иное. Ведь сотни и тысячи линий "Президент — город" (или район) рано или поздно потребуют астрономической армии помощников в аппарате Президента, все равно не способных на расстоянии ориентироваться в региональных и локальных городских проблемах так, как их знают на местах. Но не стоит и спешить с совершенствованием вертикали и реорганизацией традиционных структур исполнительной власти. На уровне область — город, район существующую соподчиненность убирать преждевременно.

И еще несколько слов об оперативности. Указы Президента в сочетании с деятельностью вертикали — это, если так можно выразиться, управление "сегодня на сегодня". И все же. На днях мы получили телеграмму из "центра" с предписанием приостановить регистрацию и перерегистрацию субъектов хозяйствования негосударственных форм собственности и предпринимателей без образования юридического лица. Хорошо бы, однако, чтобы следом так же оперативно пошли и другие нормативные документы и распоряжения, раскрывающие государственные замыслы и соображения. Возможно, в экономической структуре республики образовался "перебор" каких-то уже не нужных ей предприятий. Возможно, есть необходимость "разобраться" с теми из них, кто годами не работает, а лишь числится и потихоньку занимается темными делами. В таком случае давайте проверим их. Праведным разрешим увеличить уставные фонды и работать. Неправедных отсеем и, если необходимо, какое-то время не будем выдавать разрешения на те или иные виды деятельности, т.е. сказав "А", надо сказать и "Б". Чтобы структуры эти не стояли, не несли убытки и не причиняли их бюджету. И не трещала по швам идея самозанятости безработного населения. Я не думаю, что существует некое неведомое народу тайное внутреннее распоряжение на сей счет под условным названием "не пущать!". Вероятнее всего неоперативно сработали другие звенья в высших эшелонах исполнительной власти, что для нашего государства отнюдь не новость.

— В этой связи вопрос о личном участии А.Лукашенко в решении местных производственно-экономических проблем. Тем более, что совсем недавно Президент посещал ваш город.

— Визит этот был конструктивным для города. Кроме уже упомянутых проблем окончательно разрешились и некоторые другие, весьма для нас непростые. В частности, Минфин нашел возможность выделить средства для погашения долга за пользование ведомственной котельной для обогрева жилья и других социально значимых объектов. (Такова объективно сложившаяся ситуация: альтернативных этому источников у города нет, но нет и средств, чтобы покупать мазут или платить за него поставщику тепла.) Разрешилась и такая наша проблема, как освобождение на 10 месяцев завода кормовых дрожжей от уплаты акцизного налога, чтобы направить "сэкономленные" таким образом средства на закупку оборудования для производства собственного спирта для алкогольных напитков. И тоже есть все основания ожидать, что до конца года он вернет долг государству за счет стопроцентного прироста товарной продукции. Возможно, присутствие в этой "сделке" алкоголя покажется сомнительным аргументом для тех, кто не знаком с историей ЗКД, едва не завершившейся полным крахом: с его бывшей продукцией, и не по собственной вине, произошло то же, что с изделиями швейной фабрики, причем и на внутреннем, и на внешних рынках. Теперь у предприятия с его спецификой и почти двухтысячным коллективом наконец-то появился реальный шанс выжить и сохранить свой потенциал до лучших времен. Есть и ряд других преимуществ в таком решении вопроса. Но, как вы понимаете, будь наше налоговое законодательство более гибким, а чиновничество более решительным и не боящимся ответственности, то личное участие Президента в решении этой локальной проблемы, возможно, и не понадобилось бы.

— Однако вернемся к проблемам самоуправления. Даже беглый взгляд на таблички в коридорах вашего здания заставляет думать о том, что современное "устройство" горисполкома не очень-то способствует глубокому проникновению последнего в сферу хозяйствования.

— Да, есть проблемы и у нас. Из 72 "исполкомовцев" экономикой в том или ином виде занимаются лишь 10 (остальные — социальная сфера, образование и т.д.). Для города со 110-тысячным населением и относительно крупным производственным потенциалом явно мало. Особенно это видно на примере торговли, которой занимаются всего два специалиста. А ведь это еще более сложная и неспокойная сфера, чем производство. К сегодняшнему дню торговые предприятия города на 90% отданы в аренду трудовым коллективам, 1-2% преобразованы в другие формы собственности. Остальные 7 государственных — убыточные. В основном это бывшие тресты, на балансе которых остались пустующие ныне склады и холодильники.

Но есть "убыточники" и среди более мобильных и предприимчивых арендаторов. По двум причинам. Три года назад, когда согласно постановлению Совмина расформировывались торги, мы упустили два существенных, как оказалось потом, момента. Не обратили должного внимания на один из пунктов документа, предписывающий рассмотреть вопрос о соответствии руководящих кадров работе в новых условиях. И (в масштабах всей республики), разрушив отраслевые управленческие звенья, не создали альтернативные им координирующие структуры при исполкомах. Теперь возвращаемся к тому, на чем остановились. В облисполкоме уже действует более полновесное управление торговли. Совершенно очевидно, что необходимо оно и в гор- и райисполкомах. Ведь ситуация в торговле изменилась и количественно, и качественно. В Мозыре за это время появилось около полусотни новых коммерческих магазинов и "точек". И среди них постепенно растет численность тех, кто по-настоящему повернулся лицом к покупателю. Я имею в виду фирмы, которые взялись торговать молоком, хлебом, другими продуктами и товарами первой необходимости в районах, насыщенных общежитиями, на отдаленных от "большой торговли" улицах. Их тоже надо инспектировать, ревизовать, помогать с подбором ассортимента и экспертной оценкой товаров. Но не силами же двух человек.

Кто-то должен также позаботиться о том, чтобы у торговых предприятий, не в зависимости от формы собственности, а от запросов сложившегося круга покупателей, хватало оборотных средств на приобретение нужных товаров. Наконец, кто-то должен организовать с аукциона — другого пути я лично не вижу — продажу неисправимо убыточных торговых предприятий. Кто, как не местные власти, должен управлять всем этим хозяйством? Но, повторяю, при определенном переустройстве и действуя весьма осторожно. С учетом специализации торговых предприятий, нагрузок на одного продавца и многих других факторов.

— Надо ли понимать все сказанное так, что Мозырский горисполком и вы лично решились извлечь из прошлого наиболее ценные или позабытые там под давлением обстоятельств элементы взаимодействия исполнительной власти и субъектов хозяйствования?

— Именно так. Но это "явление" наблюдается не только в Мозыре. И я бы не спешила его однозначно и безапелляционно расценивать как "откат назад".

НА ПУТИ К РЫНКУ

На Ямайке инвестиции работают, в Беларуси работают... над механизмом их привлечения

Одним из важнейших условий эффективного привлечения и использования иностранных инвестиций, формирования имиджа государства, доброжелательного к частному предпринимательству, является функционирование соответствующего организационно-экономического механизма. В последнее время в Беларуси также ведется работа по созданию единого органа для координации привлечения иностранных инвестиций.

ГОВОРЯ об участии государства в управлении потоками иностранных инвестиций, можно выделить два основных подхода. Первый заключается в установлении государством рамочных условий привлечения и деятельности иностранных инвесторов независимо от сфер приложения капитала. Второй подход связан с установлением такого режима, при котором требуется согласование и одобрение иностранных инвестиций уполномоченными правительственными органами. Он характерен для развивающихся стран и стран с переходной экономикой и может быть принят на вооружение нашим государством. Данный подход в свою очередь может существовать в следующих двух вариантах.

При первом, централизованном варианте,все функции по регулированию иностранных инвестиций сосредоточены в одном государственном органе, который уполномочен решать самостоятельно все организационные и законодательные вопросы, связанные с этим процессом.

При втором — децентрализованном — иностранный инвестор должен проводить переговоры и заручиться одобрением различных инстанций (включая согласования с министерствами финансов, торговли, промышленности, Национального банка), не получая нигде окончательного ответа. Система, схожая с децентрализованным вариантом, действует и у нас в республике.

Нельзя отдать предпочтение какому-то одному варианту. Каждая страна в силу специфики своего развития выбирает свой способ привлечения и регулирования иностранных инвестиций, наиболее точно отражающий поставленные перед собой цели реформирования экономики. Выбор конкретного направления предопределяет и структуру регулирующего и координирующего органа. Покажем это на примере функционирования национальных систем привлечения иностранных инвестиций.

Так, в Великобритании, Канаде, Индонезии и Таиланде за поиск и привлечение иностранных инвестиций отвечают государственные органы управления. В Таиланде и Индонезии это агентства, непосредственно подчиняющиеся офису премьер-министра или президента. В Великобритании и Канаде данные формирования находятся в составе министерства промышленности. Такие структуры финансируются государством, функционируют в соответствии с требованиями, предъявляемыми к государственным органам, и выполняют роль контроля, регулирования и анализа. Недостатком такой системы является ее излишняя бюрократизация. Государственные структуры часто могут подвергаться влиянию политической конъюнктуры, лоббированию. Сотрудники, неплохо зная аппаратную работу, слабо знакомы со спецификой функционирования частного сектора и особенностями маркетинга, их деятельность сильно зарегламентирована. А ведь иностранный инвестиционный капитал в подавляющем большинстве своем по форме собственности является частным. Поэтому данная система претерпевает в последнее время определенные изменения.

Вторая группа стран — Ямайка, Ирландия, Малайзия, Шотландия и Сингапур — избрала путь создания квазиправительственных структур. Данные организационные структуры сочетают в своей деятельности формы и методы работы как частных, так и государственных организаций. Они управляются советом директоров и подотчетны правительственным органам. Таким организациям предоставлены широкие возможности по привлечению для выполнения работ сторонних экспертов и консультантов, включая иностранных. Они автономны в принятии решений, гибки в выработке тактических задач, установлении поощрений для сотрудников. Квазиправительственные структуры в отличие от государственных выполняют весь спектр работ, связанный с поиском, привлечением иностранных инвестиций и их регулированием. Например, шотландская организация по привлечению иностранных инвестиций является совместным предприятием, созданным двумя государственными структурами, — департаментом промышленности и Шотландской администрацией развития. Заработная плата сотрудников данного агентства на 30—40% выше, чем у государственных служащих, около 40% его доходов обеспечивается за счет оказания услуг на коммерческой основе. В то же время организация не ставит перед собой основной целью извлечение прибыли любым способом. В квазиправительственной организационной форме удачно сочетаются стратегические цели государства, интересы агентства и его сотрудников.

Третью группу из десяти рассматриваемых стран представляет Коста-Рика. Здесь функционирует частное национальное агентство по привлечению иностранных инвестиций. Следует отметить, что возлагаемые на него функции не являются типичными для государственных структур. Они больше характерны для частных фирм. Именно этим можно объяснить появление чисто предпринимательской костариканской структуры, занимающейся проблемами инвестиций. Слабым звеном в работе этой организации является отсутствие надлежащих контактов с правительственными структурами. Поэтому агентство вынуждено заключать контракты с государственными органами, такими как МИД, для выполнения определенной работы за рубежом. Однако, несмотря на все усилия руководителей этой организации, она не смогла до конца достичь поставленных целей. Кроме того, агентство постоянно испытывает определенное давление со стороны государственных органов, что не могло не наложить отпечаток на характер его деятельности. Все это не позволяет работать с достаточной степенью эффективности.

АНАЛИЗ показывает, что квазиправительственные структуры являются наиболее приемлемой формой организации поиска, привлечения иностранных инвестиций и регулирования их потоков со стороны государства. Думается, что этот практический вывод может оказаться полезным при принятии решения о наиболее оптимальной форме управления инвестиционными потоками и в нашей республике. Мировой опыт, накопленный другими странами на протяжении многих десятилетий, может достаточно эффективно использоваться при формировании национальной белорусской программы привлечения инвестиций.

Необходимо отметить еще одну важную, на наш взгляд, особенность, которую следует учитывать при создании системы управления инвестициями. Она важна для любой организационной формы работы с иностранными инвесторами. Все государства, серьезно решающие вопросы привлечения иностранных инвестиций, создают и развивают широкую сеть зарубежных представительств, финансируют их деятельность. Зарубежные представительства могут быть независимыми или работать по контракту, но без них нельзя рассчитывать на успех.

Практика показывает, что внешнеполитические и внешнеэкономические государственные структуры, такие как посольства, консульства и торговые представительства, являются менее эффективными, чем независимые представительства квазиправительственных организаций. Работа в таких организациях требует высокого профессионализма и занятости полный рабочий день, чего не могут себе позволить сотрудники дипломатических миссий, обремененные и другими не менее важными задачами. Работа в квазиправительственных агентствах по привлечению иностранных инвестиций требует обширных специальных знаний в сфере маркетинга, промышленного потенциала собственного государства и страны потенциального инвестора, частного бизнеса, финансов и банковского дела, налогового законодательства, международного права, на приобретение которых у дипломатических работников попросту не хватает времени. Кроме того, конечную и эффективную работу организации по привлечению инвестиций определяют не отдельные работники, а слаженный коллектив из различных специалистов, содержать который при чисто "бюджетном подходе" не сможет позволить себе чисто государственная структура.

СЛЕДУЮЩИЙ весьма важный, на наш взгляд, элемент в отработке принципов привлечения иностранных инвестиций — это учет соотношения между выпуском экспортоориентированной и импортозамещающей продукции в структуре иностранных инвестиций. Опыт зарубежных стран показывает, что эффективность использования иностранных инвестиций зависит от того, какое из этих двух направлений собирается развивать государство. Эффективность использования иностранных инвестиций, как показали исследования экспертов ОСЭР и ЮНКТАД, в сфере производства импортозамещающих товаров примерно на 30—35% ниже, чем в сфере производства экспортной продукции. Другими словами, почти третья часть всех импортозамещающих проектов была экономически невыгодной для стран — получателей инвестиций.

Таким образом, можно сделать еще один вывод. Чем меньше экономический протекционизм внутри страны, тем эффективнее могут быть использованы иностранные инвестиции.

Авторы полагают, что с учетом экономического и геополитического положения Беларуси нам следует принять концепцию развития экспортопроизводящих предприятий, привлекательность которых для западного инвестора заключается в дешевой рабочей силе, развитой инфраструктуре, хорошей транспортной сети и предоставлении коммуникационных услуг.

По данным журнала "Business Central Evrope", в Беларусь привлечено около 400 млн.долл.США западных инвестиций, а, по оценкам самих западных инвесторов, из них реально работают только 20 млн. Эти цифры наглядно показывают, каков наш международный имидж как государства, привлекающего внешние инвестиции. Поэтому и необходимы меры, и в первую очередь организационного характера, по изменению сложившегося положения.

Анатолий АРБИНОВИЧ,
Владимир ЕЛЬСУКОВ

И нам нужен мониторинг

Простых решений выхода из сложившегося в республике кризисного положения нет. Процесс реструктуризации народного хозяйства не имеет аналогов по своим масштабам и сложности. И тут неизбежны ошибки. Но чтобы их было меньше, необходимо иметь наиболее полное представление о социально-экономических последствиях принимаемых управленческих решений, т.е. обеспечить обратную связь.

Важнейшим звеном ее в социально-экономической сфере является статистика. Сформированная в годы планово-распределительной системы хозяйствования, она строилась на принципах, отличных от существующих в странах с рыночной экономикой. Преследовалась цель обеспечения необходимой информацией быстро развивающееся производство материальных благ и услуг, в первую очередь в натуральном выражении, в то время как статистика "рыночных" государств стремилась более точно описать процессы стихийно развивающегося рынка с целью изучения его закономерностей, отдавая предпочтение стоимостным показателям.

Приоритет натуральных показателей над стоимостными не давал необходимых представлений об эффективности хозяйственной деятельности как внутри страны, так и на внешнем рынке. В таких условиях, занимаясь преобразованиями, трудно оценить последствия принимаемых решений.

В переходный период, характеризующийся сосуществованием структур с различными формами собственности, должны отражаться эти различия не только как совокупность экономической информации, но и как направления, дающие ясное представление о различных механизмах хозяйственной системы. Для этого необходима более тесная связь статистики с ее потребителями.

Например, изменение стоимости набора из продуктов питания по разным городам республики выглядит следующим образом (в набор вошли: рыба мороженая, масло растительное, сахар, хлеб, рис, свинина и говядина по 1 кг).

тыс.руб.

	1995г.			
	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь
Брест	125,6	128,5	136,7	143,2
Витебск	127,4	127,5	136,7	135,4
Гродно	114,7	123,4	126,4	128,9
Минск	114,3	125,8	128,4	129,5

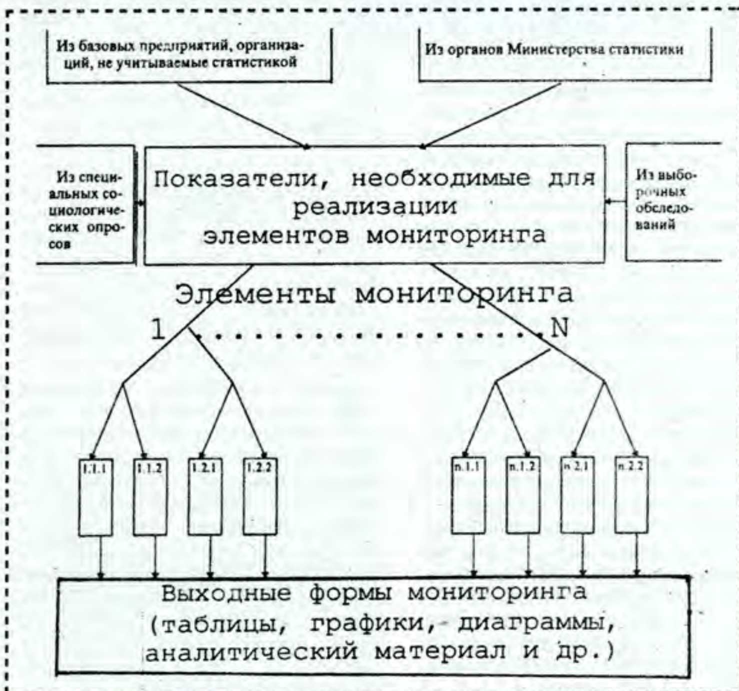
Вместе с тем такие данные в республиканской статистике получить невозможно. А они нужны и при регулировании средств на оплату, установлении минимальной заработной платы, заключении соглашений по социальному партнерству... И не случайно во многих странах с рыночной экономикой органы статистики труда являются функциональными подразделениями министерств труда, т.е. потребителей.

В настоящее время создалась потребность в новых подходах к сбору, обработке, анализу социально-экономической информации о быстро меняющихся во времени сложных объектах исследования. В мировой практике такие подходы реализуются посредством мониторинга, представляющего систему оперативного сбора информации о сложных явлениях с целью анализа и прогноза динамики объекта исследования.

В России по предложению Министерства труда мониторинг организован постановлением правительства "Об организации Всероссийского мониторинга социально-трудовой сферы" в 1994 году.

На наш взгляд, целесообразно опыт соседей использовать и в Беларуси. Объектами мониторинга у нас могут быть коллективы предприятий, учреждений и организаций всех форм собственности, регионы, отрасли экономики, отдельные социально-демографические и профессиональные группы населения.

Схема мониторинга может выглядеть следующим образом: ☞



Основными направлениями (элементами) мониторинга социально-трудовой сферы могут быть: занятость и безработица; социальное партнерство; уровень жизни населения; социальная защита; социально-демографические и миграционные процессы; условия и охрана труда; общественное мнение о социально-трудовых процессах.

Цель мониторинга социально-трудовой сферы — способствовать принятию министерствами оперативных решений по выявленным проблемам; обеспечивать Президента и правительство республики, органы местной власти аналитической информацией о фактическом положении дел в социально-трудовой сфере, возникающих противоречиях и негативных тенденциях.

Основными задачами мониторинга для достижения поставленной цели могут быть: постоянный анализ ситуации в социально-трудовой сфере; систематизация информационных потоков; разработка методологии прогнозирования развития процессов по республике в целом, по отдельным регионам, а также краткосрочное прогнозирование развития важнейших процессов в социально-трудовой сфере; своевременное выявление негативных тенденций и возникающих проблем; отслеживание эффективности и полноты выполнения принимаемых и ранее принятых решений руководящих органов; разработка рекомендаций по решению выявленных проблем и тенденций.

Мониторинг целесообразно проводить Министерством труда и статистики по единой системе показателей совместно с министерствами экономики, социальной защиты и другими заинтересованными органами исполнительной власти. Использование вычислительной техники, каналов модемной связи позволяет эффективно организовать его в масштабах республики.

Валентин ЛОКТЕВ,
кандидат технических наук

СУБЪЕКТИВНЫЕ ЗАМЕТКИ

Государственное регулирование:

реальность, проблемы, перспективы

ПОПЫТКИ решить экономические проблемы республики путем усиления государственного влияния на все стороны экономической жизни обусловлены прежде всего стремлением остановить кризис и предложить хоть какие-то меры для выхода из него. Большинство государственных промышленных предприятий находятся в очень сложном положении и практически не платят налоги в бюджет. По сравнению с 1994 годом доля убыточных предприятий в промышленности, торговле и общественном питании выросла почти в 4 раза, в сельском хозяйстве — более чем в 2, в строительстве — в 3 раза.

Причины кризиса известны: чрезмерная материало- и энергоемкость белорусской продукции, слабая адаптация производственников к рыночным методам регулирования, их надежды на списание просроченной задолженности, отсутствие механизма банкротства. Однако основной удар по товаропроизводителям нанесло искусственное поддержание курса рубля в условиях постоянного роста затрат, что привело к практической убыточности многих производств. Рентабельность экспортных мотоциклов ММВЗ, например, снизилась с 14,5% в декабре 1994г. до минус 37,8% в ноябре 1995г., так как затраты за этот период выросли в 3,1 раза, а контрактная цена увеличилась всего в 1,5. По минским холодильникам "Минск-215" за тот же период затраты выросли в 3,2 раза, а контрактная цена — в 1,3. В результате рентабельность упала с 76,3% до минус 17,8%.

Обычно убыточные предприятия "вытягиваются" за счет бюджета. Тем более, что в виде централизованных финансовых ресурсов государства аккумулируется более 50% ВВП. Но уже сейчас ясно, что госбюджет-96 будет исполнен со значительным дефицитом и составит немногим более $10 млрд., или менее $1000 на душу населения. Минимальный же потребительский бюджет на ту же "душу" на $140 выше. Следовательно, чтобы свести концы с концами и выжить, в текущем году наша республика будет вынуждена изыскать средства или "проесть" ранее созданные материальные блага в совокупности на $1,5 млрд.

Тем не менее, даже в такой ситуации правительство планирует направить на финансирование народного хозяйства около 20% расходной части бюджета. В то время как, например, Польша — не более 5%.

В отличие от России 20—30-х годов в республике нет и золотого запаса, распродажа которого позволила бы обеспечить стартовый толчок для развития экономики. На зарубежные инвестиции также не приходится рассчитывать. Реально не может дать денег и активизация приватизации.

В ЭТИХ УСЛОВИЯХ банковская сфера (последняя, которая пока не разорилась) кажется исполнительной власти чуть ли не единственным источником средств для безвозвратного финансирования стагнирующей экономики. Но она не так уж и состоятельна. По словам Т.Винниковой, действующие в республике 40 банков обладают суммарным собственным капиталом в $270 млн. — показатель, которым располагают десяток отдельных российских банков.

Попытки объединения банков или их огосударствления серьезного положительного эффекта не дадут. Можно согласиться с депутатом ВС П.Данейко, отметившим, что в управленческой теории есть закон: если человек, ответственный за решение каких-то проблем, не понимает их сути, он придумывает дополнительные, решить которые ему по силам. А управленческим органам по силам объединять и огосударствлять банки, после чего направлять их средства на дальнейшее поддержание искусственного курса белорусского рубля, разоряющего экспортеров, и одновременно на оказание безвозвратной финансовой помощи государственным предприятиям, хотя они не способны решать реально стоящие перед народным хозяйством и банковской сферой проблемы.

Будут, очевидно, попытки изъять деньги и у предпринимателей. Не случайно начальник аналитического центра Администрации Президента П.Капитула заметил, что "... можно посадить за различные налоговые ухищрения 95% коммерсантов". Причем обращает на себя внимание тот факт, что в своей деятельности он не намерен руководствоваться законами, так как "чтобы изменить соответствующие законы, требуется время и время. Поэтому, если будем выполнять соответствующие законы в области экономики, в конце концов придем в тупик".

В результате появляются проекты по ликвидации неподконтрольного администрации предпринимательства путем проведения перерегистрации субъектов хозяйствования, предоставления вопреки действующему законодательству исполкомам права прекращать без суда деятельность субъектов хозяйствования, ограничения размеров сделок в зависимости от уставного фонда и т.д.

Естественно, что при таком подходе к предпринимателям со стороны государственных инстанций надежд на нормальную работу в республике практически нет. И многие предприниматели, которые в иных условиях работали бы честно, предпочитают переводить деньги за границу и уезжать следом.

После того как банковская система республики и предпринимательская сфера за счет усиления государственного вмешательства будут доведены до банкротства, следующей жертвой может стать население. Сбережения граждан Беларуси в коммерческих банках страны, в том числе на валютных депозитах, составляют примерно $350 млн. Такая сумма может показаться исполнительным органам достаточной для поддержания курса белорусского рубля. И уже сейчас предпринимаются попытки перетянуть деньги населения в АСБ "Беларусбанк" из других банков. Остается лишь надеяться, что до централизованного замораживания вкладов и принудительных займов дело не дойдет.

КАК ВИДИМ, нынешние попытки усилить роль государства в аккумулировании финансовых ресурсов несостоятельны и бесперспективны. Как и чиновничьи идеи по государственному регулированию других сторон экономической жизни. Они лишь отсрочивают принятие реальных мер по выходу из кризиса. Так, может быть, лучше совсем "без руля и без ветрил"? Ни в коем случае. Мировой опыт показывает, что государственное регулирование необходимо и должно быть развито, однако настолько, насколько это необходимо для обеспечения развития, а не ухудшения рыночных методов хозяйствования. Именно государственное регулирование позволило экономически развитым ныне странам решить свои проблемы. Должна быть и у нас разработана государственная программа внедрения рыночных отношений, обеспечивающих саморегулирование экономики под контролем государства.

Полезным мероприятием в этом плане была бы разработка госпредприятиями бизнес-планов финансового оздоровления. При отсутствии таковых или их невыполнении, при убыточности предприятий государство должно безжалостно объявлять эти предприятия банкротами и передавать в частную собственность за символическую цену (например, за 1000 рублей).

В сфере денежно-кредитного обращения необходим постепенный переход от административного распределения финансовых ресурсов к регулируемому денежному рынку. Его целесообразно осуществлять по мере устранения диспропорций национальной экономики, повышения заинтересованности коммерческих банков в проведении эффективной для республики кредитной политики и долгосрочного кредитования.

Вместе с тем, учитывая социально-политическую обстановку в РБ, на какое-то время необходимо сохранить такие формы контроля над операциями кредитных учреждений, как прямое ограничение объема кредитов, установление предельных размеров процентных ставок, ограничений по видам финансовой деятельности банков и т.д.

Из инструментов косвенного регулирования в переходный период на первый план выходит учетная ставка Национального банка, которая в настоящее время существенно занижена в связи с тем, что привязана к официальным, а не реальным темпам инфляции. Для поощрения долгосрочного кредитования целесообразно начислять проценты в размере ставки рефинансирования на резервы банков, в портфеле которых доля долгосрочных кредитов превышает 15%. Целесообразно также отменить нормы резервных требований на депозиты со сроком погашения свыше 12 месяцев. Это даст возможность поднять проценты по данному виду депозитов и, следовательно, повысить их привлекательность, увеличивая тем самым уровень сбережений, которые могут быть использованы для инвестиций. Права субъектов хозяйствования (в том числе и государственных предприятий) в выборе банков, в которых они хотели бы открыть счета, не должны ограничиваться. Те государственные (или околгосударственные) банки, которые находятся в сложном финансовом положении, следует разукрупнить и оказать им финансовую помощь для успешного функционирования на финансовом рынке.

В РЕСПУБЛИКЕ практически отсутствует рынок ценных бумаг. Его реальное развитие возможно только в "атмосфере" быстрого акционирования государственных предприятий с куплей-продажей их акций на вторичном рынке ЦБ. Между тем даже если возобновится приватизация и будут устранены многие тормозящие ее факторы, на ее первом этапе повышения курса акций ожидать не следует, так как руководство преобразованных в акционерные общества госпредприятий будет заинтересовано в скупке акций с наименьшими расходами. Рост курса акций возможен только после передела собственности, когда начнется борьба за финансы на проведение реконструкции. Причем в деятельности на фондовом рынке наиболее перспективна возможность получения дохода за счет роста стоимости акций по сравнению с номинальной вследствие несоответствия покупной и рыночной цены на момент продажи. Этот доход чаще всего связан с возможностью спекуляции акциями. Бытующее в обыденном сознании и активно культивируемое сторонниками уравнительного распределения благ отрицательное отношение к этому понятию негативно влияет на развитие общественного производства и рыночных отношений. В условиях рынка спекуляции принадлежит важная роль в перемещении капиталов в наиболее эффективные сферы деятельности. Именно благодаря спекулятивным операциям стимулируется финансирование наиболее эффективных производств и выравнивание доходности по различным отраслям.

Субъекты производственных отношений непосредственно заинтересованы в развитии только тех элементов рыночных отношений, которые приносят стабильный и достаточный доход. Однако же развитие отдельных составных элементов рыночной инфраструктуры может оказаться малодоходным или даже убыточным. Им необходима целенаправленная государственная поддержка, главная составляющая которой — гибкая и разумная налоговая политика, т.е. качественно иная, чем наша, превратившаяся ныне в чисто фискальный инструмент. Наша налоговая система перегружена платежами, что усложняет механизм налогообложения, увеличивает затраты по их взиманию. А постоянные изменения в ней, часто вводимые "задним числом", делают бессмысленной постановку вопроса о каких-либо гарантиях стабильности условий хозяйствования.

Более половины доходов бюджета-96 предполагается формировать за счет различных косвенных налогов. Удельный вес их даже возрастает. Если в прошлом году за счет НДС предполагалось формировать 25% доходной части бюджета, то в этом — до 27,4%. Почти в три раза (до 8,5%) увеличивается по плану доля таможенных пошлин. 10,8% доходной части бюджета будет сформировано за счет взимания акцизов.

Как отмечают эксперты, преобладание косвенных налогов свидетельствует о слабости экономической системы. В экономике нормально развивающихся стран более половины бюджетных доходов приходится на поступления от прямых налогов, а подоходный налог с граждан дает до четверти бюджетных поступлений. В Беларуси, например, физические лица формируют лишь 8% бюджета, а в Польше — около 30%. Такая дифференциация обусловлена, в первую очередь, различием в уровне благосостояния народов двух стран и степенью искренности к своим гражданам правительственных инстанций.

Серьезнейшим недостатком косвенных налогов является отсутствие у них стимулирующей функции. Если прямые налоги вынуждают производителей находить источники повышения эффективности производства, то повышение ставок косвенных — полностью компенсируется увеличением стоимости продукции, за что в конечном итоге рассчитывается потребитель — население.

Для повышения эффективности налоговой системы государство должно прежде всего обеспечить снижение налоговой нагрузки и упростить саму налоговую систему за счет отмены малоэффективных налогов и отчислений в бюджет и внебюджетные фонды. Должны быть также ограничены льготы, которые необходимо распространять не на отдельных субъектов хозяйствования, дружественных исполнительной власти, а на виды деятельности. Новые налоги должны вступать в действие не ранее чем через месяц после опубликования. Если они ухудшают положение субъекта хозяйствования, ему должен быть предоставлен адаптационный период от 3 до 6 месяцев, в течение которого он может осуществлять свои операции в прежнем режиме.

ДЛЯ РЕШЕНИЯ проблемы неплатежей в республике целесообразно развивать вексельное кредитование. Его плюс в том, что вексельный кредит выдается под значительно более низкий процент, чем денежный, и, следовательно, вернуть такой кредит легче. Такой вид кредитования имеет перспективы прежде всего для предприятий, связанных между собой по технологической цепочке. Однако же он может получить развитие только при отработанности соответствующей нормативной базы.

Привлечение иностранного капитала должно основываться прежде всего на безусловном исполнении законов Республики Беларусь, их приоритете перед указами и распоряжениями исполнительной власти.

Необходимо также активнее бороться с преступлениями в хозяйственной сфере, и прежде всего с крупной организованной преступностью. Было бы полезно также посмотреть, как используется государственное имущество, сменившее в последние годы своих хозяев, выяснить куда идут средства от его использования.

Словом, государственное управление экономической жизнью станет результативным и дальновидным только тогда, когда будет направлено преимущественно на создание здоровых условий хозяйствования, исключающих развитие негативных явлений, а не на регламентацию каждого шага, а то и грабеж субъектов хозяйствования.

Александр ЛУЧЕНОК,
зав.отделом рыночной инфраструктуры Института экономики АН Беларуси



Обратитесь в райотдел социальной защиты

Засчитается ли мне в трудовой стаж и в стаж работы, дающей право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда по Списку 2 в полуторном размере, время работы в зоне последующего отселения в командировках?

Включается ли время моей работы в качестве мастера-строителя в стаж, дающий право на пенсию по указанному Списку?

В.М.БРАГИН, г.Дрогичин

В соответствии со статьей 51 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" работникам, занятым в зоне последующего отселения, время работы засчитывается в трудовой стаж в полуторном размере. В это время включаются также и периоды пребывания в этой зоне в командировках. Включение этого времени в стаж, дающий право на пенсию по Списку N 2, указанной статьей закона не предусмотрено.

Право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда независимо от места последней работы по Списку N 2 производств, работ, профессий, должностей и показателей устанавливается при выполнении следующих условий:

наличие профессии, должности или вида работ (производств) в Списке;

с учетом результатов по аттестации рабочих мест.

Порядок проведения аттестации рабочих мест по условиям труда утвержден постановлением Кабинета Министров N 409 от 02.08.95 г., а методика ее проведения — постановлением Минтруда N 74 от 04.09.95 г.

В соответствии с пунктом 2 постановления Кабинета Министров N 408 от 2.08.95 г. "Об утверждении Списков производств, работ, профессий, должностей и показателей, дающих право на пенсию за работу с особыми условиями труда" (Списки N 1 и N 2) в "стаж работы для назначения пенсий в связи с особыми условиями труда засчитывается работа, предусмотренная Списками, протекавшая в период действия этих Списков".

Учитывая, что в заявлении не указаны периоды работы, в порядке информации доводится до сведения, что за период с 1956 г. эти Списки пересматривались 4 раза. Списки 1956 г. действовали до 01.01.92 г. В 1992 г. они действовали один год, с 01.01.93 г. были заменены новыми, действие которых было отменено постановлением Кабинета Министров N 408 от 02.08.95 г., утвердившим действующие в настоящее время Списки.

Согласно Списку N 2 за 1956 г., разделу XXIX "Строительство зданий и сооружений: промышленных, энергетических, гидротехнических, дорожно-мостовых, транспорта и связи, жилых и культурно-бытовых, а также надземных зданий и сооружений шахт, рудников и коммуникаций", подразделу б) "Инженерно-технические работники" мастера (десятники) и прорабы имели право на льготное пенсионное обеспечение.

Аналогичное право за 1992 год определено Списком N 2 в разделах:

X. "Химическое производство",

XXVII. "Строительство, реконструкция, техническое перевооружение, реставрация и ремонт зданий, сооружений и других объектов",

XXVIII. "Транспорт"

и Списках 1993—1995 годов и действующих в настоящее время только с учетом аттестации рабочих мест.

При этом зачет времени работы в зонах первоочередного и последующего отселения в трудовой стаж осуществляется в полуторном размере.

Кроме того, статьей 12 (последний абзац) Закона "О пенсионном обеспечении" досрочная пенсия может быть установлена за счет средств предприятий и организаций, предназначенных на оплату труда.

По вопросам о льготном исчислении стажа вашей работы в зоне последующего отселения и возможности установления пенсии по указанному Списку N 2 следует обратиться в районный отдел социальной защиты по месту жительства или работы.

Иван СЕКАЧ,
начальник управления Минтруда

В соответствии с КЗоТом

Почему "алименты полученные", а "зарплата начисленная", а не полученная?

Зарплату, начисленную за сентябрь 1995г., рабочие нашего хозяйства получили 5 февраля 1996г. За 1994г. задержки по выплате заработной платы были меньшими, да и сама зарплата была в 8—9 раз ниже невыданной за сентябрь—декабрь 1995г. Следовательно, рассчитанный по рекомендациям совокупный доход семьи выше фактически полученного дохода на 20—25%.

Г.В.ФРОЛОВА

Согласно ст.96 КЗоТ выплата заработной платы должна производиться не реже одного раза в месяц. В соответствии с этим и был разработан действующий порядок исчисления совокупного дохода на члена семьи при назначении государственных пособий на детей.

Валентина ЛОДЫЖЕНКО,
начальник управления Минсоцзащиты

Отсутствующие не учитываются

Я получил квартиру из 3 комнат жилой площадью 45,3 м² для семьи из 4 человек. В нашем населенном пункте норма жилплощади на 1 человека — 12м².

На момент подачи заявления на безналичную жилищную субсидию в квартире прописаны я и моя жена, т.к. сын призван и служит в армии, дочь учится в техникуме за пределами нашего населенного пункта.

При подсчете субсидии из расчета нормативной стоимости по квартплате и отоплению были исключены и сын, и дочь, хотя разъяснили, что на время службы в армии и учебы за ними сохраняется жилая площадь. Должны ли учитываться при расчете субсидии сын и дочь?

А.Н.РЫБАК, г.п. Зельва Гродненской обл.

Согласно решению республиканского координационного центра по предоставлению безналичных жилищных субсидий при Минэкономики от 28 ноября 1995 г. N 2 при начислении субсидий в составе семьи не учитываются временно отсутствующие длительный срок лица, за которыми сохраняется право на жилую площадь в соответствии со статьей 70 Жилищного кодекса Республики Беларусь.

Одновременно напоминаем, что указанные лица не учитываются и при начислении платежей за холодное и горячее водоснабжение, канализацию и газоснабжение.

Вахтанг ВОЛОЖИНЕЦ,
начальник управления экономики Министерства жилищно-коммунального хозяйства

Вина нанимателя

— Когда трудовое увечье считается наступившим по вине нанимателя?

Если оно произошло вследствие необеспечения им здоровых и безопасных условий труда (несоблюдение правил охраны труда, техники безопасности, промышленной санитарии и др.).

В соответствии со ст. 139 КЗоТ наниматель обязан создавать работникам здоровые и безопасные условия труда, внедрять новейшие средства и технологии, обеспечивающие соблюдение санитарно-гигиенических норм и требований стандартов по охране труда. Следовательно, повреждение здоровья на производстве объективно ставится в вину нанимателю во всех случаях, если он не докажет, что вред причинен не по его вине. В спорных случаях не работник должен доказывать вину, а наниматель — отсутствие своей вины.

Для возложения на нанимателя материальной ответственности за причинение вреда работнику имеет значение сам факт установления его вины. Степень вины (т.е. привлечение его работников к уголовной, административной или дисциплинарной ответственности) не играет решающей роли. Вне зависимости от степени своей вины наниматель обязан полностью возместить материальный ущерб. Лишь в тех случаях, когда увечье или иное повреждение здоровья работника причинено не только по вине нанимателя, но и вследствие грубой неосторожности самого работника, размер ответственности нанимателя частично уменьшается с учетом степени вины потерпевшего (т.е. применяется смешанная ответственность). Однако вина потерпевшего при наличии одновременно и вины нанимателя не освобождает последнего от ответственности за причинение вреда. Степень вины нанимателя в этом случае влияет лишь на размер возмещения, но не разрешает проблемы самого возмещения, поскольку этот вопрос предрешен установлением вины нанимателя (см.пункт 4 Правил возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью гражданина).

Наниматель может быть освобожден от ответственности за причинение вреда только в тех случаях, когда вред причинен не по его вине. Иными словами, наниматель не несет материальной ответственности перед потерпевшим за невиновные действия.

Деятельность многих нанимателей связана с повышенной опасностью для окружающих. Это, например, транспортные организации, промышленные предприятия, стройки. Для владельцев источников повышенной опасности установлены более жесткие условия ответственности за причинение вреда: они несут ее в любом случае, если не докажут, что вред причинен вследствие непреодолимой силы или умысла потерпевшего (пункты 17 и 19 Правил).

Вина нанимателя рассматривается как вина тех его работников, которые не обеспечили безопасные условия труда. Так, согласно ст.443 Гражданского кодекса организация обязана возместить вред, причиненный по вине ее работников при исполнении ими своих трудовых (служебных) обязанностей.

Вина нанимателя может заключаться как в действиях, так и в бездействии. Вред причинен виновными действиями, если поступки работника (как умышленные, так и неосторожные) противоречат установленным правилам охраны труда, техники безопасности и производственной санитарии (например, введение в эксплуатацию станка без защитных приспособлений). Виновное бездействие имеет место, когда работники умышленно или неосторожно не выполнили обязанности, возложенные на них правилами охраны труда, техники безопасности и производственной санитарии (например, не провели инструктаж по технике безопасности, не оборудовали вентиляцию и т.п.). И виновное действие, и виновное бездействие, вызвавшие причинение вреда, влекут за собой обязанность нанимателя возместить потерпевшему вред.

Вина выражается в форме умысла или неосторожности. Под умыслом или неосторожностью нанимателя, как уже отмечалось, необходимо понимать умысел или неосторожность конкретных виновных работников.

Умышленным действие гражданина является в том случае, если он предвидел опасные последствия своих действий и желал или сознательно допускал наступление этих последствий. Предвидение последствий с желанием их наступления является прямым умыслом; предвидение последствий с сознательным допущением их наступления является косвенным умыслом.

Неосторожность действий проявляется в том, что работник не предвидел последствий своих поступков, хотя должен был их предвидеть (небрежность), или в том, что он предвидел эти последствия, но легкомысленно рассчитывал их предотвратить (самонадеянность).

Для признания вины нанимателя по Правилам форма вины безразлична. Вред, причиненный умышленными или неосторожными действиями, подлежит возмещению. Не имеет значения и форма умысла или неосторожности. Во всех случаях, когда установлена вина работников нанимателя в причинении вреда, в какой бы форме эта вина ни выражалась, она влечет за собой обязанность возместить потерпевшему причиненный вред.

Умышленное причинение вреда или иного повреждения здоровья, связанного с работой, практически не встречается. Как правило, причинение вреда является следствием неосторожных действий или бездействия.

Вопрос о вине и формах вины самого потерпевшего имеет значение при решении вопроса о возможности применения смешанной ответственности (пункт 4 Правил).

Определенную сложность представляет установление вины нанимателя в наступившем профессиональном заболевании. Профессиональными признаются заболевания, которые свойственны исключительно работе, связанной с определенными профессиональными вредностями, а также заболевания, встречающиеся при работе с данными вредностями во много раз чаще, чем при иных условиях.

Несчастный случай на производстве происходит в краткий промежуток времени, и необеспечение нанимателем здоровых и безопасных условий труда должно быть зафиксировано именно в этот момент. Иначе обстоит дело с профессиональными заболеваниями. Они возникают в результате более или менее длительного пребывания работника в определенных производственных условиях, поэтому факты необеспечения нанимателем здоровых и безопасных условий труда должны быть зафиксированы в эти более длительные отрезки времени. Если возникновение профессионального заболевания или его обострение произошло вследствие несоблюдения нанимателем правил охраны труда (техники безопасности, промышленной вентиляции, производственной санитарии), то на нанимателя возлагается ответственность за повреждение здоровья.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Если соглашение о сроке контракта не достигнуто...

Указом Президента N 521 от 29.12.95г. нанимателю дано право заключать контракты с работниками, достигшими пенсионного возраста.

Прошу разъяснить, следует ли из этого, что работник обязан заключать такой контракт?

Какие возможны последствия, если соглашение между нанимателем и работником по срокам заключения контракта (наниматель предлагает 1 месяц, а работник — 2 года) не достигнуто?

Л.Н.ЛИТОШКО, г.Речица

Указом Президента Республики Беларусь N 521 от 29.12.95г. внесены изменения в пункт первый Указа N 350 от 01.09.95г., которыми по-новому урегулированы вопросы заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию. Если раньше нанимателю предписывалось заключить контракты с работниками, имеющими право на пенсию, то теперь положение иное.

Нанимателям предоставлено право заключать контракты с работниками, достигшими пенсионного возраста (мужчины — 60 лет, женщины — 55 лет) и имеющими право на полную пенсию, а также с лицами, не достигшими указанного возраста, но получающими пенсии (кроме трудовых пенсий по инвалидности, по случаю потери кормильца и социальных пенсий).

То есть наниматель не обязан заключать контракты со всеми пенсионерами, а имеет право в зависимости от потребности в том или ином работнике, имеющем право на пенсию, решить вопрос о том, заключать с ним контракт или сохранить трудовые отношения без каких-либо ограничений.

Таким же образом решается вопрос при приеме пенсионера на работу.

О заключении контракта работник должен быть поставлен в известность в соответствии с ч.3 ст.25 КЗоТ не позднее одного месяца.

При отказе работника от предложений нанимателя заключить контракт, так же как и при недостижении соглашения между сторонами о двухлетнем сроке контракта, установленного Положением о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию, Трудовой договор может быть прекращен по основанию, предусмотренному п.6 ст.29 КЗоТ, т.е. "по причине отказа работника от продолжения работы в связи с изменением существенных условий труда". При этом выплачивается выходное пособие в размере не менее двухнедельного среднего заработка работника (ст.36 КЗоТ).

Инесса ЧИСТЯКОВА,
зам.нач.юридического управления Минтруда

Отчет о прибылях и убытках за 1995 год

Страховое общество "Забудоваинвест"

г.Минск млн.руб.

Прибыль		Убытки (расходы)	
1. Страховые взносы по прямому страхованию	219,4	1. Выплаты страхового возмещения и страховых сумм	—
2. Средства, привлекаемые из резервов по накопительным и рисковым видам страхования	—	2. Расходы на ведение дела	169
		3. Отчисления в резервы по накопительным и рисковым видам страхования	167,4
3. Страховые взносы, полученные от перестраховочных операций	1,4	4. Уплаченные страховые взносы по рискам, переданным в перестрахование	20
4. Прочие доходы от страховой деятельности	3,5	5. Отчисления в фонд предупредительных мероприятий	—
5. Доходы от внереализационных операций	432,7	6. Прочие расходы	7,3
Итого доходов	657	**Итого расходов**	363,7
6. Убытки	—	7. Прибыль	293,3
Всего	**657**	**Всего**	**657**

Годовой баланс за 1995г.

Актив		Пассив	
1. Расчетный счет	3,2	1. Уставный капитал	1100
2. Валютный счет	14,1	2. Резерв по имущественному страхованию и страхованию от несчастных случаев	167,4
3. Счета в банке по средствам резервов платежей	167,4		
4. Касса	—	3. Резерв по страхованию жизни, пенсий и медицинскому страхованию	—
5. Основные средства и другие долгосрочные активы	93,4	4. Фонды и резервы специального назначения	181,2
6. Дебиторы	11,7	5. Средства в расчетах	4,6
7. Прочие активы	1278,5	6. Прочие пассивы	115,1
Баланс	**1568,3**	**Баланс**	**1568,3**

Достоверность баланса подтверждена независимым аудитором Кисель Т.Ф., лицензия АП N 61 от 15.02.93 г.

ИНФОРМБАНК

НЭГ

№ 14
Апрель' 96

документы
комментарии
реклама

О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 114 от 20 марта 1996г.

В целях обеспечения благоприятных условий для экономического развития регионов Республики Беларусь, привлечения зарубежных инвестиций, создания новых рабочих мест, ускорения научно-технического прогресса, развития торгово-экономического сотрудничества с другими государствами ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Установить, что:

1.1. свободной экономической зоной (далее — СЭЗ) является часть территории Республики Беларусь с точно обозначенными административными границами и специальным правовым режимом, включающим льготные условия хозяйственной и иной деятельности.

В СЭЗ государство обеспечивает инвесторам защиту инвестиций, доходов и гарантирует беспрепятственное осуществление предусмотренных законодательством прав и свобод;

1.2. СЭЗ создается Президентом Республики Беларусь по инициативе Кабинета Министров Республики Беларусь, облисполкома или Минского горисполкома.

Положение о СЭЗ утверждается Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Координация работы по созданию и развитию СЭЗ на территории Республики Беларусь возлагается на Министерство внешних экономических связей и Министерство экономики;

1.3. правовой режим, условия хозяйственной деятельности белорусских и иностранных субъектов хозяйствования на территории СЭЗ до принятия закона Республики Беларусь о свободных экономических зонах определяются настоящим Указом, положением о СЭЗ и иными актами законодательства;

1.4. СЭЗ имеет предусмотренный законодательством статус свободной таможенной зоны. В СЭЗ в установленном порядке проводится обязательное таможенное оформление товаров и иного имущества, ввозимых на территорию СЭЗ, а также вывозимых с ее территории;

1.5. СЭЗ имеет самостоятельный бюджет и валютный фонд, входящие соответственно в состав республиканского бюджета и валютного фонда;

1.6. на территории СЭЗ действует национальная денежная единица Республики Беларусь.

Операции в иностранной валюте производятся банками (отделениями банков), расположенными на территории СЭЗ, на основании соответствующих лицензий Национального банка;

1.7. льготный порядок налогообложения устанавливается для каждой зоны положением о СЭЗ в зависимости от целей и задач СЭЗ;

1.8. разгосударствление и приватизация на территории СЭЗ осуществляются в приоритетном порядке;

1.9. органом управления на территории СЭЗ является администрация СЭЗ, образуемая Кабинетом Министров Республики Беларусь. Администрацию СЭЗ возглавляет руководитель, утверждаемый Кабинетом Министров Республики Беларусь по представлению облисполкома или Минского горисполкома.

Администрация СЭЗ является юридическим лицом, действует на основании законодательства Республики Беларусь и положения об администрации СЭЗ, утвержденного Кабинетом Министров Республики Беларусь.

Администрация СЭЗ:

совместно с местными органами управления и самоуправления организует работу по развитию СЭЗ, реализует социально-экономические программы развития зоны;

осуществляет все виды государственной регистрации белорусских и иностранных субъектов хозяйствования, а также регистрирует субъекты хозяйствования в качестве резидентов СЭЗ и представительства нерезидентов СЭЗ на основании поданных ими заявлений с приложением документов, указанных в положении о СЭЗ;

регистрирует образуемые на территории СЭЗ банки и другие финансово-кредитные организации в качестве резидентов зоны после их регистрации в установленном порядке за пределами СЭЗ;

от имени соответствующих государственных органов предоставляет инвесторам в аренду земельные участки, а также другие природные ресурсы;

выступает в качестве арендодателя в отношении имущества, находящегося в республиканской и коммунальной собственности, на территории СЭЗ, если такое имущество передано администрации СЭЗ в оперативное управление соответствующими государственными органами в порядке, предусмотренном законодательством. При этом инвесторам, осуществляющим капиталовложения в приоритетные отрасли экономики, могут быть уменьшены суммы арендных платежей;

организует взимание налогов и сборов в республиканский и местные бюджеты, а также в бюджет СЭЗ в соответствии с нормативами, установленными законодательством;

осуществляет иные полномочия, делегированные ей центральными органами государственного управления, а также местными органами управления и самоуправления.

Администрация СЭЗ для рассмотрения вопросов развития СЭЗ может создавать консультативную комиссию из представителей администрации СЭЗ, других государственных органов, субъектов хозяйствования, в том числе иностранных.

Администрация СЭЗ, а также ее органы без разрешения Кабинета Министров Республики Беларусь не имеют права заниматься хозяйственной деятельностью, а также выступать в качестве учредителей и участников юридических лиц, которые осуществляют хозяйственную (предпринимательскую) деятельность в СЭЗ и за ее пределами.

Финансирование органов управления и контроля СЭЗ производится за счет средств бюджета СЭЗ.

Государственные органы, подведомственные Президенту Республики Беларусь, действуют на территории СЭЗ с учетом особенностей, предусмотренных положением о СЭЗ;

1.10. местные органы исполнительной власти соответствующих административно-территориальных единиц на территории СЭЗ обеспечивают соблюдение законности, прав и свобод граждан, осуществляют в полном объеме иные полномочия, за исключением делегированных администрации СЭЗ;

1.11. субъекты хозяйствования, расположенные в СЭЗ, кроме государственных предприятий, учреждений и организаций энергетики, железнодорожного, воздушного, другого магистрального транспорта и связи, перечень которых определяется в приложении к положению о СЭЗ, регистрируются в качестве резидентов зоны в порядке, установленном этим положением;

1.12. обеспечение СЭЗ трудовыми ресурсами осуществляется и регулируется центром занятости населения, действующим на ее территории, путем привлечения в приоритетном порядке местных трудовых ресурсов, а также по желанию нанимателя и по согласованию с администрацией СЭЗ трудовых ресурсов других регионов республики и иностранных работников.

Субъекты хозяйствования на срок функционирования СЭЗ заключают контракты со всеми категориями работников в соответствии с трудовым законодательством. При этом в положении о СЭЗ устанавливаются:

минимальная заработная плата в СЭЗ не ниже 120 процентов от минимальной заработной платы в Республике Беларусь;

выходное пособие в случае ликвидации СЭЗ, ликвидации субъекта хозяйствования или сокращения штатов в размере шести среднемесячных заработных плат;

пособие по безработице в размере среднемесячной заработной платы.

Иностранным работникам гарантируется беспрепятственный перевод за границу их доходов, полученных от работы в СЭЗ;

1.13. в СЭЗ действует упрощенный режим въезда в зону и пребывания в зоне иностранных граждан, лиц без гражданства;

1.14. СЭЗ может быть ликвидирована только по решению Президента Республики Беларусь.

2. Создать СЭЗ "Брест" на территории и в границах, устанавливаемых Кабинетом Министров Республики Беларусь.

3. Кабинету Министров Республики Беларусь в двухмесячный срок:

3.1. утвердить:

положение о СЭЗ "Брест", в котором указать: точное название зоны; особенности ее специального правового режима; сроки функционирования зоны; цели и задачи, осуществляемые в ней; перечень, структуру и компетенцию органов управления и контроля зоны; способы их взаимодействия с другими государственными органами и субъектами хозяйствования, действующими в СЭЗ;

положение об администрации СЭЗ "Брест";

3.2. совместно с соответствующими местными органами управления и самоуправления, действующими на территории СЭЗ "Брест", решить вопрос о передаче в ведение администрации этой зоны объектов, находящихся в республиканской и коммунальной собственности, в порядке, установленном законодательством.

4. Предложить Национальному банку учредить в случае необходимости в СЭЗ "Брест" свои отделения и решить вопрос о лицензировании операций с иностранной валютой, осуществляемых банками (отделениями банков), расположенными на ее территории.

5. Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации совместно с администрацией СЭЗ "Брест" в двухмесячный срок утвердить перечень объектов, находящихся в государственной собственности, подлежащих первоочередной приватизации на территории СЭЗ.

6. Местным исполнительным и распорядительным органам, действующим на территории СЭЗ "Брест", делегировать администрации СЭЗ полномочия, предусмотренные настоящим Указом, в том числе право на осуществление государственной регистрации субъектов хозяйствования, на предъявление искового заявления в суд о приостановлении или прекращении деятельности субъектов хозяйствования — резидентов зоны, а также деятельности их представительств в СЭЗ при нарушении ими требований законодательства.

7. Настоящий Указ вступает в силу со дня его опубликования.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О развитии фирменной торговли

Указ Президента Республики Беларусь N 113 от 20 марта 1996г.

В целях насыщения рынка республики товарами народного потребления, улучшения торгового обслуживания населения, расширения рынков сбыта продукции отечественного производства ПОСТАНОВЛЯЮ:

1. Одобрить развитие фирменной торговли в Республике Беларусь.

2. Разрешить в 1996 году учредителям фирменных магазинов направлять вне установленной очередности платежей, за исключением отчислений в бюджет, до 30 процентов денежных средств, полученных этими магазинами от реализации продукции их учредителей (кроме пива, алкогольных и табачных изделий), на:

погашение задолженности по выплате заработной платы;

приобретение сырья, материалов и комплектующих изделий, используемых для собственного производства.

3. Министерствам, другим центральным органам управления Республики Беларусь, местным исполнительным и распорядительным органам:

3.1. принять дополнительные меры по расширению сети фирменных магазинов, утвердив планы ее развития на 1996—1997 годы;

3.2. с учетом предложений фирменных магазинов и их учредителей в месячный срок в установленном порядке обеспечить:

отчуждение, сдачу в аренду, субаренду или передачу в безвозмездное пользование помещений объектов торговли, общественного питания, бытового обслуживания населения и других помещений, предназначенных для размещения фирменных магазинов;

ведение перечней объектов торговли и общественного питания, в которых могут быть организованы отделы (секции) фирменной торговли;

внесение в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения о перепрофилировании объектов незавершенного строительства, подлежащих консервации или законсервированных в г.Минске, областных и районных центрах, в фирменные магазины;

предоставление в г.Минске, областных и районных центрах земельных участков для строительства и эксплуатации фирменных магазинов и домов торговли.

4. Министерству торговли совместно с Министерством экономики, Министерством статистики и анализа предусмотреть, что фирменный магазин:

создается и действует в качестве юридического лица или структурного подразделения предприятия (объединения, организации, учреждения);

имеет право на использование части вспомогательных и (или) производственных площадей учредителя (учредителей) и на мелкооптовую торговлю его (их) продукцией;

обеспечивает высокую культуру обслуживания покупателей;

реализует преимущественно продукцию, произведенную его учредителем (учредителями) или полученную им (ими) в обмен на такую продукцию;

обязан осуществлять предпродажную подготовку и гарантийное обслуживание товаров, организовывать изучение спроса населения на них и торговлю товарами по его заказам.

5. Министерству внешних экономических связей с участием торговых и дипломатических представительств Республики Беларусь обеспечивать распространение информации о конъюнктуре рынка, возможностях и условиях реализации товаров белорусских предприятий за границей, оказывать им необходимую помощь в организации фирменных магазинов в иностранных государствах, и в первую очередь входящих в состав Содружества Независимых Государств, а также в Литве, Латвии, Эстонии.

6. Министерству по антимонопольной политике обеспечивать контроль за соблюдением антимонопольного законодательства субъектами хозяйствования, осуществляющими фирменную торговлю.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

О совершенствовании внешнеэкономической деятельности

Указ Президента Республики Беларусь N 108 от 19 марта 1996 г.

В целях стимулирования производства и экспорта продукции, совершенствования внешнеэкономической деятельности **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Отменить квотирование и лицензирование при экспорте нефти и нефтепродуктов (коды по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности 2709, 271000, 271210, 2713).

Министерству внешних экономических связей в установленном порядке осуществлять регистрацию контрактов при экспорте нефти и нефтепродуктов (коды по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности 2709, 271000, 271210, 2713), которые являются собственностью Республики Беларусь.

2. Разрешить:

без регистрации контрактов экспорт углеводородного сырья — бензола, стирола, фенола, анилина (коды по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности 290220, 290250000, 290711000, 292141000);

вне установленных квот без лицензий и регистрации контрактов по поручению собственника и по согласованию с Белорусским государственным концерном по производству химической и нефтехимической продукции вывоз субъектами хозяйствования — производителями азотных и фосфорных удобрений этой продукции, произведенной ими из сырья и материалов, находящихся в собственности заказчика — нерезидента республики.

3. Внести в указы Президента Республики Беларусь следующие изменения и дополнения:

3.1. абзац седьмой пункта 7 Указа Президента Республики Беларусь от 8 февраля 1995г. N 52 "Об установлении порядка регулирования экспортно-импортных и валютных операций и повышении ответственности за нарушение законодательства в области внешнеэкономической деятельности" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 5, ст.98) изложить в следующей редакции:

"за нарушение установленного порядка перемещения товаров через таможенную границу Республики Беларусь (отсутствие лицензии, разрешения или регистрации контракта при осуществлении внешнеторговой операции) в размере стоимости ввозимых или вывозимых товаров";

3.2. в Указе Президента Республики Беларусь от 19 апреля 1995г. N 151 "О некоторых вопросах таможенного регулирования" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 16, ст.358):

абзац десятый пункта 10 Временного положения о видах таможенных режимов в Республике Беларусь после слов: "таможенными пошлинами" дополнить словами: "и налогами";

абзац пятый пункта 5 Временного положения о таможенных платежах в Республике Беларусь после слов: "Национального банка" дополнить словами: "при ввозе в Республику Беларусь комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции, таможенными органами в порядке, который определяется Государственным таможенным комитетом по согласованию с Министерством финансов, предоставляется отсрочка уплаты таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость, взимаемых при ввозе, до 6 месяцев без уплаты процентов. В случае вывоза этих товаров в составе готовой продукции в названные сроки или использования их для изготовления экспортной продукции таможенные пошлины и налог на добавленную стоимость не взимаются. Решение о предоставлении отсрочки уплаты ввозных таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость без уплаты процентов при ввозе по договорам аренды (лизингу) технологического оборудования и транспортных средств, кроме легковых автомобилей, на срок действия заключенных договоров, но не свыше трех лет, принимается Государственным таможенным комитетом по согласованию с Министерством финансов";

3.3. из абзаца пятого пункта 1 Указа Президента Республики Беларусь от 17 мая 1995г. N 191 "Об упорядочении распоряжения государственным имуществом" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 15, ст.331) исключить слова: "нефти и продуктов ее переработки".

4. Кабинету Министров Республики Беларусь в двухнедельный срок:

утвердить перечень остродефицитных товаров, по которым возвращаются ввозные таможенные пошлины и налог на добавленную стоимость, выплаченные при таможенном оформлении, и определить порядок возврата этих платежей. В случае вывоза товаров, по которым предоставлена льгота при ввозе в соответствии с указанным перечнем, ввозные таможенные пошлины и налог на добавленную стоимость не возвращаются, а в случае возврата — повторно выплачиваются в установленном законодательством порядке;

внести Президенту Республики Беларусь предложения об освобождении субъектов хозяйствования от уплаты таможенных пошлин и налога на добавленную стоимость за предметы, ввезенные на таможенную территорию Республики Беларусь по контрактам, платежи по которым вносятся за счет иностранных кредитов, выданных под правительственные гарантии, и бюджетных ссуд;

обеспечить приведение законодательства в соответствие с этим указом.

5. Для упрощения таможенных процедур Государственному таможенному комитету ввести систему предварительного декларирования на основании паспорта сделки.

6. В целях содействия движению товаров белорусских субъектов хозяйствования на внешние рынки Министерству внешних экономических связей создать фонд поддержки выставочной деятельности за счет добровольных взносов субъектов хозяйствования и совместно с заинтересованными в двухмесячный срок представить Кабинету Министров Республики Беларусь на утверждение положение об этом фонде.

7. Местным исполнительным и распорядительным органам с учетом местных и отраслевых особенностей осуществить мероприятия по расширению производства и экспорта продукции.

8. Указ ввести в действие со дня его опубликования.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О составе Совета Безопасности Республики Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 111 от 20 марта 1996г.

1. В соответствии с пунктами 6—8 Положения о Совете Безопасности Республики Беларусь, утвержденного Указом Президента Республики Беларусь от 19 января 1996г. N 28 "О Совете Безопасности Республики Беларусь", утвердить следующий состав Совета Безопасности Республики Беларусь:

ЛУКАШЕНКО Александр Григорьевич — Президент Республики Беларусь

ШАРЕЦКИЙ Семен Георгиевич — председатель Верховного Совета Республики Беларусь

ЧИГИРЬ Михаил Николаевич — премьер-министр Республики Беларусь

МЯСНИКОВИЧ Михаил Владимирович — глава Администрации Президента Республики Беларусь

ШЕЙМАН Виктор Владимирович — государственный секретарь Совета Безопасности Республики Беларусь

МАЛЬЦЕВ Леонид Семенович — министр обороны

АГОЛЕЦ Валентин Степанович — министр внутренних дел

СЕНЬКО Владимир Леонович — министр иностранных дел

ДИК Павел Владимирович — министр финансов

МАЦКЕВИЧ Владимир Александрович — председатель Комитета государственной безопасности

ВИННИКОВА Тамара Дмитриевна — председатель правления Национального банка

КАПИТАН Василий Степанович — Генеральный прокурор

КАРАВАЙ Владимир Сергеевич — председатель Верховного суда

БОЙКО Владимир Васильевич — председатель Высшего хозяйственного суда.

2. Настоящий Указ вступает в силу со дня его подписания.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

ПОРЯДОК реализации иностранных кредитов, привлекаемых в республику под гарантии правительства Республики Беларусь

(кредитов, привлекаемых в рамках межправительственных кредитных соглашений, соглашений с международными финансово-кредитными учреждениями, а также прямых иностранных кредитов юридическим лицам Республики Беларусь, требующих платежной гарантии правительства республики)

Утвержден министерствами экономики, финансов, внешних экономических связей и Национальным банком

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 5.02.96 г., рег.N 1286/12

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1.1. Иностранные кредиты, привлекаемые в рамках межправительственных соглашений, соглашений с иностранными и международными финансовыми организациями и банками под гарантии правительства Республики Беларусь (далее — **"Иностранные кредиты"**), предоставляются юридическим лицам Республики Беларусь независимо от формы собственности (далее — **"Заемщикам"**) решением Кабинета Министров Республики Беларусь по рекомендации Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров после согласования с Президентом Республики Беларусь и в пределах лимита, утвержденного Верховным Советом Республики Беларусь.

1.2. Иностранные кредиты предоставляются через банки — правительственные агенты, уполномоченные правительством республики обслуживать конкретный иностранный кредит (далее — **"Банк"**) на условиях, определенных межправительственными и межбанковскими соглашениями.

Плата за кредит складывается из процента по конкретному иностранному кредиту, первоочередных и обязательных платежей, включая комиссионные и страховые сборы, плату по обязательствам и другие платежи в соответствии с кредитным договором, а также маржи Банка за обслуживание этого кредита.

1.3. Иностранные кредиты предоставляются на сумму контракта с инофирмой, но не выше суммы залога Заемщика, который не может быть продан, передан или заложен другому юридическому лицу до полного погашения кредита.

1.4. Заемщик обязан использовать предоставленный ему кредит в иностранной валюте строго по целевому назначению, обеспечить своевременное выполнение работ и мероприятий по финансируемому проекту согласно графику реализации проекта и осуществить выплаты по схеме погашения задолженности по кредиту, утвержденными в соответствии с настоящим Порядком.

1.5. Консультации Заемщика по вопросам, связанным с подготовкой проекта и его финансированием, осуществляются Министерством внешних экономических связей, Министерством экономики и Министерством финансов.

2. ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ, ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ ЗАЕМЩИКОМ

2.1. Для рассмотрения просьб о финансировании проектов за счет средств иностранных кредитов Заемщик представляет следующие документы:

а) заявку-ходатайство на почтовом бланке Заемщика, в которой отражается цель получения кредита, сумма и срок, на который испрашивается кредит. Для ведомственных предприятий заявка согласуется с руководителем ведомства;

б) технико-экономическое и финансовое обоснование проекта (для ведомственного предприятия — прошедшее ведомственную экспертизу) по предложенной структурной схеме — Приложение 1*;

в) финансовый прогноз деятельности Заемщика на весь период реализации кредита, в котором должны быть указаны оценочные данные по росту объема реализации продукции/услуг, цены, валовая прибыль, другие финансовые показатели и их обоснование, которые показывали бы, что Заемщик действительно может реализовать проект и погасить свою задолженность в установленный срок.

г) копии контрактов, предконтрактных документов или другие подтверждения осуществления проекта и реализации продукции.

д) справку о внешнеэкономической деятельности Заемщика за последние 3 года;

е) паспорт проекта (краткое описание проектных данных) — Приложение 2*;

ж) разрешение местных органов власти на реализацию проектов по строительству новых производственных мощностей;

з) обязательства Заемщика в осуществлении предварительных и обязательных платежей по кредиту, подтвержденные соответствующими документами;

и) платежную гарантию Банка по установленной форме — Приложение 3*;

к) заключение по результатам ведомственной экспертизы проекта, заверенное руководителем отраслевого министерства, и протокол рассмотрения проекта на заседании коллегии министерства.

2.2. Указанные документы должны быть подготовлены в трех экземплярах и подписаны руководителем предприятия/организации-Заемщика и главным бухгалтером.

3. ОТБОР ПРОЕКТОВ

3.1. Критериями отбора инвестиционных проектов для финансирования их за счет средств иностранных кредитов являются:

а) валютоокупаемость проекта (за исключением кредитов, привлекаемых для решения острых социальных, экологических проблем и ликвидации последствий чернобыльской катастрофы);

б) возможность Заемщика самостоятельно рассчитаться по запрашиваемой сумме кредита и исполнить кредитные обязательства в соответствии с условиями кредитного договора;

в) социально-экономическая значимость реализации проекта.

При решении вопроса о предоставлении Заемщику иностранного кредита или платежной гарантии правительства особое внимание обращается на наличие источников и гарантий погашения кредита Заемщиком, а также на возможность своевременного выполнения им и возможным гарантом обязательств перед кредитором и правительством по погашению запрашиваемых кредитов.

3.2. Министерство экономики на основании представленных Заемщиком документов готовит заключение по проектам с учетом их экономической эффективности, а также приоритетных направлений развития отраслей и структурной перестройки экономики республики.

Все проекты, прошедшие рассмотрение в Министерстве экономики, регистрируются в банке данных инвестиционных проектов Республики Беларусь.

3.3. На основании проведенного анализа Министерство экономики подготавливает и направляет соответствующее заключение по проекту в Министерство финансов и Министерство внешних экономических связей для последующего рассмотрения проекта этими министерствами.

3.4. Министерство финансов анализирует финансовое обоснование проекта, возможности самостоятельного погашения Заемщиком (его спонсорами и/или гарантами — при наличии таковых) запрашиваемых кредитных средств в соответствии с условиями кредитного соглашения.

По результатам рассмотрения проекта Министерство финансов подготавливает и направляет свое заключение по проекту в Министерство внешних экономических связей.

3.5. Министерство внешних экономических связей проводит всестороннюю проверку всех аспектов проекта (технико-экономического, финансового, организационного) в соответствии с установленными критериями отбора инвестиционных проектов (пункт 3.1.), а также завершенности работы над ним, готовности к реализации, осуществляет проверку и уточнение расчетов и готовит заключение по проекту для Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров.

3.6. Министерство экономики, Министерство внешних экономических связей и Министерство финансов имеют право запрашивать у Заемщика дополнительную информацию, необходимую для подготовки решения о возможности предоставления иностранных кредитов, и привлекать для проверки любой информации о Заемщике официально зарегистрированные аудиторские организации. При этом оплата услуг аудиторских организаций производится за счет Заемщика.

3.7. Министерство внешних экономических связей сообщает Заемщику о результатах рассмотрения проекта и необходимости проведения его независимой комплексной экспертизы.

3.8. Для проведения независимой комплексной экспертизы Министерство внешних экономических связей направляет проекты в специализированные организации, осуществляющие такой вид деятельности.

Экспертиза проводится на основании трехстороннего договора между организацией-экспертом, Министерством внешних экономических связей и Заемщиком. Договор предусматривает определение взаимных прав, обязанностей и ответственности за результаты проведенной экспертизы проекта.

Все затраты, связанные с проведением экспертизы, несет Заемщик.

В качестве независимых экспертов могут выступать банки-агенты правительства, обслуживающие иностранные кредиты.

3.9. На основании заключений Министерства экономики, Министерства финансов и с учетом заключения независимой экспертизы Министерство внешних экономических связей подготавливает и выносит соответствующие предложения по представленным проектам на рассмотрение Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров Республики Беларусь.

Министерство внешних экономических связей сообщает Заемщику о дате рассмотрения его проекта на заседании Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров.

(См. 11 стр.)

3.10. Отбор проектов и подготовка материалов для рассмотрения на очередном заседании Валютно-кредитной комиссии Кабинета Министров должны осуществляться в течение не более трех месяцев со дня предоставления Заемщиком пакета документов по проекту (пункт 2.1.) в соответствующие министерства. В случаях сложных проектов, требующих углубленной экспертизы, этот срок может быть продлен, но не более чем до 6 месяцев.

3.11. Рекомендация Валютно-кредитной комиссии о финансировании проекта Заемщика за счет средств иностранных кредитов согласовывается в установленном порядке с Президентом Республики Беларусь и при положительном решении утверждается распоряжением Кабинета Министров.

4. ГАРАНТИИ ПРАВИТЕЛЬСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

4.1. Платежная гарантия Правительства по кредитам, привлекаемым в рамках межправительственных соглашений, и прямым иностранным кредитам, предоставляемым юридическим лицам Республики Беларусь, выдается по проектам, получившим в соответствии с процедурами, предусмотренными данным Порядком, одобрение Валютно-кредитной комиссии и утвержденным распоряжением Кабинета Министров Республики Беларусь после заключения соглашения между Министерством финансов, банком-агентом Правительства и Заемщиком о порядке погашения и обслуживания кредита с обязательным приложением к последнему платежных гарантий банка-агента и Заемщика. Решение о выдаче платежной гарантии принимается Кабинетом Министров после обязательного согласования с Президентом Республики Беларусь.

4.2. Проекты, финансируемые за счет прямых иностранных кредитов (т.е. кредитов, предоставляемых иностранными финансовыми учреждениями непосредственно белорусским субъектам хозяйствования), требующие платежной гарантии правительства Республики Беларусь, проходят рассмотрение в соответствии с требованиями и процедурами, изложенными в разделах 2 и 3.

5. ПОРЯДОК ОТКРЫТИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ УТВЕРЖДЕННЫХ ПРОЕКТОВ

5.1. На основании распоряжения Кабинета Министров Республики Беларусь о финансировании проекта за счет средств иностранного кредита (пункт 3.11.), между Министерством финансов, Банком и Заемщиком подписывается кредитное соглашение установленного образца (Приложение 4*).

5.2. Финансирование проекта за счет средств иностранного кредита осуществляется после проведения тендера по закупкам для проекта и подписания в соответствии с результатами конкурсных торгов контракта (контрактов) на поставку товаров, оборудования, выполнение работ и оказание услуг.

5.3. Проведение тендера по закупкам проекта должно осуществляться Заемщиком или уполномоченной им внешнеторговой организацией в соответствии с действующим законодательством. Расходы по организации и проведению тендеров оплачиваются Заемщиком.

5.4. Министерство внешних экономических связей контролирует правильность подготовки и проведения тендера Заемщиком (или уполномоченной внешнеторговой организацией). При необходимости оказывает консультационную помощь.

Результаты проведения тендера по закупкам проекта должны быть представлены Заемщиком в Министерство внешних экономических связей.

5.6. При финансировании проектов за счет кредитов иностранных и международных финансово-кредитных учреждений (например: Европейского банка реконструкции и развития, Мирового банка), включающих необходимость проведения международных торгов, проведение тендера осуществляется Заемщиком в соответствии со специальными требованиями указанных учреждений и контролируется представителями учреждения-кредитора и Министерством внешних экономических связей.

6. ПОРЯДОК ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И ПОГАШЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ КРЕДИТОВ

6.1. Использование и погашение иностранных кредитов и процентов по ним осуществляется согласно индивидуальному кредитному соглашению в соответствии с установленными условиями межбанковского соглашения.

6.2. Кредитные обязательства должны быть обеспечены через залог имущества и собственных средств Банка и Заемщика за исключением проектов, выплаты задолженности по которым осуществляются в соответствии с решением Кабинета Министров за счет средств государственного бюджета.

6.3. Заемщик обязан открыть валютный счет в Банке, обслуживающем расчеты по кредиту, из которого финансируется проект. На этот банковский счет зачисляются все поступления Заемщика в свободно конвертируемой валюте до полного погашения кредита.

Заемщик предоставляет Банку право безусловного списания средств с его валютного счета в суммах, необходимых для своевременного погашения кредита.

7. УЧЕТ И КОНТРОЛЬ ЗА ПОГАШЕНИЕМ ИНОСТРАННЫХ КРЕДИТОВ, ВЫДЕЛЕННЫХ ДЛЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРОЕКТОВ. КРЕДИТНЫЕ САНКЦИИ

7.1. Учет задолженности республики по иностранным кредитам, привлекаемым под гарантии правительства республики, осуществляется Министерством финансов Республики Беларусь и Национальным банком.

7.2. Банк контролирует выполнение Заемщиком условий индивидуального кредитного соглашения, своевременное и полное погашение основного долга, уплату начисленных процентов. О всех нарушениях или отклонениях в выполнении условий индивидуального кредитного соглашения Заемщиком Банк сообщает Министерству финансов и Министерству внешних экономических связей.

7.3. В случае неисполнения Заемщиком кредитных обязательств Министерство финансов имеет право:

а) по поручению Кабинета Министров приостановить дальнейшее предоставление кредита;

б) досрочно взыскать всю сумму задолженности по кредиту с банка;

в) в бесспорном порядке взыскать со счетов Банка сумму просроченной задолженности в валюте или ее рублевом эквиваленте с применением за весь период просрочки штрафных санкций;

г) применять другие санкции в соответствии с действующим законодательством.

Указанные санкции должны содержаться в соответствующем соглашении (п. 4.1.).

8. КОНТРОЛЬ ЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ КРЕДИТНЫХ СРЕДСТВ И РЕАЛИЗАЦИЕЙ ПРОЕКТОВ

8.1. Контроль за целевым и своевременным использованием Заемщиком предоставленных средств иностранных кредитов (мониторинг проекта) осуществляет Министерство внешних экономических связей и Министерство экономики.

На отраслевые министерства, центральные и региональные органы управления, государственные концерны и организации возлагается функция по проведению дополнительного контроля за реализацией проектов Заемщиками, находящимися в их непосредственном ведении.

8.2. Основными задачами контроля за реализацией проекта являются:

— обеспечение достижения целей реализации финансируемого проекта, принятых при его утверждении;

— обеспечение целевого использования кредитных средств на оплату контрактов, заключенных по проекту;

— своевременное определение причин трудностей и задержек, возникающих в ходе реализации финансируемого проекта;

— содействие успешной реализации проекта и исполнения кредитных обязательств Заемщиком.

8.3. Мониторинг проекта осуществляется путем:

а) анализа ежеквартальных отчетов Заемщика о ходе реализации финансируемого проекта, включающего информацию о:

— выполнении графика реализации проекта;

— издержках и затратах (в иностранной и местной валюте); — финансовом состоянии Заемщика, спонсоров и гарантов проекта (при наличии последних);

— наращивании положительных (отрицательных) результатов осуществления проекта;

б) командирования группы специалистов Министерства внешних экономических связей (а при необходимости — специалистов других министерств и организаций) непосредственно на место осуществления проекта;

в) прямых контактов Заемщика и Министерства внешних экономических связей (текущая переписка, телефонные переговоры, встречи исполнителей проекта с ответственными за данный проект лицами);

г) целевых ревизий использования иностранных кредитов и реализации соответствующих инвестиционных проектов.

8.4. Для осуществления контроля Заемщик обязан предоставлять в Министерство внешних экономических связей ежеквартальный отчет о ходе реализации проекта (Приложение 5*).

В случае наличия у Заемщика вышестоящей организации ежеквартальные отчеты должны сопровождаться ее сводным отчетом, включая выводы и предложения по использованию средств кредита.

8.5. Положения пп. 8.1.— 8.4. относятся и к проектам, финансируемым за счет средств прямых кредитов, для привлечения которых выданы платежные гарантии правительства республики.

8.6. На завершающей стадии реализации проекта, после окончания срока предоставления заемных средств, Заемщик готовит отчет о завершении проекта. Отчет о завершении проекта должен содержать оценку окупаемости вложенных финансовых ресурсов (в иностранной и местной валютах), уточненные данные по издержкам на реализацию и эксплуатацию проекта, ожидаемому экономическому эффекту. При необходимости к данной работе могут привлекаться специализированные аудиторские фирмы и организации.

Отчет представляется в Министерство экономики, Министерство финансов и Министерство внешних экономических связей.

9. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНОЕ ПОЛОЖЕНИЕ

С момента регистрации "Порядка реализации иностранных кредитов, привлекаемых в республику под гарантии правительства Республики Беларусь" считать ранее действовавший одноименный документ "Порядок реализации иностранных кредитов, привлекаемых в республику под гарантии правительства Республики Беларусь" (от 29.11.94 г.) и принятые отдельно "Дополнения и изменения к Порядку реализации иностранных кредитов" (от 05.10.95 г.) утратившими силу.

* Приложения 1—5, представляющие формы названных документов, в целях экономии газетной площади в "НЭГ" не публикуются. Ознакомиться с ними можно в отделе реализации проектов, финансируемых в рамках межправительственных соглашений МВЭС.

Основные условия экспортных кредитов

Министерства внешних экономических связей, финансов и экономики сообщают о продолжении в текущем году конкурсного отбора инвестиционных проектов по экспортным кредитным линиям Австрии, Бельгии, Германии, Швейцарии.

По каждому предлагаемому проекту должны быть подготовлены и представлены обосновывающие материалы в соответствии с процедурами и регламентом, изложенным в новой редакции Порядка реализации иностранных кредитов, привлекаемых в республику под гарантии правительства Республики Беларусь (от ред. — см.выше). Полностью с указанным Порядком белорусские субъекты хозяйствования могут ознакомиться в вышеназванных министерствах.*

К рассмотрению будут приниматься инвестиционные проекты, отвечающие предъявляемым требованиям отбора, имеющие валютную окупаемость, реальное самофинансирование, направленные на обновление основных производственных фондов, применение техники и технологий, соответствующих мировому уровню, повышение экспортного потенциала производителей, удовлетворение внутреннего рынка товаров и услуг.

Основные условия экспортных кредитов по странам

АВСТРИЯ: Общая сумма по кредитной линии до 500 млн. долл.

Обеспечение кредита — гарантия Кабинета Министров Республики Беларусь.

Процедура выдачи — открытие аккредитива в пользу поставщика на сумму кредита и его раскрытие по мере поставки товаров.

Банки—кредиторы: Банк Австрия, Кредитанштальт Банкферейн, Райффейзен Центробанк, Обербанк.

Банк — агент правительства Республики Беларусь по обслуживанию кредитной линии — Белвнешэкономбанк.

Размер кредита — 85% от стоимости проекта (предоплата 15%).

Сумма кредита на одного заемщика не установлена. Допустимое соотношение поставок австрийских товаров и из третьих стран по каждому проекту не должно быть ниже чем 80 к 20.

Срок расчетов по кредиту — от 2 до 8,5 лет в зависимости от суммы кредита. Погашение сумм основного долга осуществляется два раза в год равными полугодовыми взносами.

Уплата процентов — каждые полгода, начиная через 6 месяцев после первой выборки средств.

Мораторий по погашению основного долга — 6 месяцев после отгрузки или условной приемки товара.

Процентная ставка — 6—7% годовых.

Комиссия за организацию кредитования — 0,25% от общей суммы кредита. Уплачивается единовременно Белвнешэкономбанку при подписании кредитного соглашения. Возможно увеличение, но не выше 1%.

Комиссия за обязательство — 0,3%. Начисляется с даты заключения кредитного соглашения на невыбранную часть кредита. Уплачивается австрийской стороне.

Ставка штрафных процентов — 2% сверх австрийской ставки prime-rate (средней кредитной ставки).

Плата за гарантию белорусского правительства — 1% от суммы кредита на счет, определяемый Минфином.

Плата за австрийскую экспортную гарантию — 3,5 - 4,0% годовых. Начисляется на непогашенную часть кредита как надбавка к процентной ставке.

Обязательным условием рассмотрения белорусских проектов австрийской стороной после выполнения процедур, связанных с получением гарантии Правительства Республики Беларусь, является наличие контракта с австрийской фирмой.

БЕЛЬГИЯ: общая сумма по кредитной линии до 350 млн. бельгийских франков. После полной выборки этих средств возможно увеличение суммы кредита.

Обеспечение кредита — гарантия Кабинета Министров Республики Беларусь.

Процедура выдачи — открытие аккредитива в пользу поставщика на сумму кредита и его раскрытие по мере поставки товаров.

Банк—кредитор — Кредитбанк.

Банк — агент правительства Республики Беларусь по обслуживанию кредитной линии — АКБ "Беларусь".

Размер кредита — 85% от стоимости проекта (предоплата 15%). Рассматривается возможность включения в предоплату местных расходов.Сумма кредита на одного заемщика не должна быть ниже 3 млн. бельгийских франков (100 тыс. долл.). Разрешается ограниченная поставка товаров небельгийского происхождения.

Срок расчетов по кредиту — от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита. Погашение сумм основного долга осуществляется два раза в год равными полугодовыми взносами.

Уплата процентов — каждые полгода, начиная через 6 месяцев после поставки товаров или после подписания акта приемки-сдачи объекта по строительным проектам.

Мораторий по погашению основного долга — 6 месяцев после отгрузки или условной приемки товара.

Процентная ставка — 7—8,5% годовых.

Плата за гарантию белорусского правительства — 1% от суммы кредита на счет, определяемый Минфином.

После заключения межбанковского соглашения будут уточнены другие обязательные платежи по кредиту (комиссия по обязательствам, плата за гарантию и др.).

Обязательным условием рассмотрения белорусских проектов бельгийской стороной после выполнения процедур, связанных с получением гарантии правительства Республики Беларусь, является наличие контракта с австрийской фирмой.

ГЕРМАНИЯ: на 1996 год Республике Беларусь предоставлен плафонд в размере 100 млн.нем. марок.

Обеспечение кредита — гарантия Кабинета Министров Республики Беларусь. Процедура выдачи — открытие аккредитива в пользу поставщика на сумму кредита и его раскрытие по мере поставки товаров.

Банки—кредиторы: консорциум банков АКА, банк Возрождения (KFW).

Банк — агент правительства Республики Беларусь по обслуживанию кредитной линии — Белвнешэкономбанк. При подписании межбанковских соглашений возможно подключение других белорусских банков, в частности, Приорбанка и Белпромстройбанка.

Размер кредита — 85% от стоимости проекта (предоплата 15%).

Сумма кредита на одного заемщика не должна превышать 20 млн. немецких марок. Допустимое соотношение поставок восточных и западных земель Германии — 70 к 30.

Срок расчетов по кредиту — от 2 до 8,5 лет в зависимости от суммы кредита. Погашение сумм основного долга осуществляется два раза в год равными полугодовыми взносами.

Процентная ставка — 6—7% годовых.

Уплата процентов — каждые полгода, начиная через 6 месяцев после среневзвешенных сроков поставки, готовности к эксплуатации или последней значительной поставки. Определяется характером поставляемого оборудования.

Мораторий по погашению основного долга — 6 месяцев после отгрузки или условной приемки товара. Возможно увеличение по условиям контракта.

Комиссия за организацию кредитования — 0,25% от общей суммы кредита. Уплачивается единовременно Белвнешэкономбанку через месяц после подписания кредитного соглашения. Возможно увеличение, но не выше 1%.

Комиссия за обязательство — 0,25%. Начисляется с даты заключения кредитного соглашения на невыбранную часть кредита. Уплачивается немецкой стороне.

Ставка штрафных процентов — 2% сверх действующей процентной ставки по кредиту.

Плата за гарантию белорусского правительства — 1% от суммы кредита на счет, определяемый Минфином.

Страховые платежи — по расчету в зависимости от суммы кредита. Могут составлять от 5 до 10% .Перечисляются в течение 30 дней после открытия аккредитива.

Обязательным условием рассмотрения белорусских проектов немецкой стороной после выполнения процедур, связанных с получением гарантии правительства Республики Беларусь, является наличие контракта с немецкой фирмой. Страховые, комиссионные и прочие расходы, определяемые по согласованию сторон, могут быть включены в стоимость контракта.

При осуществлении инвестиционных проектов в рамках конверсии промышленных предприятий и по экспортоориентированным проектам допускаются поставки из старых федеральных земель до 50% от общей стоимости проекта. Местные затраты и субпоставки из третьих стран покрываются в исключительных случаях и незначительном объеме.

ШВЕЙЦАРИЯ: общая сумма кредита из программы финансовой помощи на первом этапе составляет 20 млн. швейцарских франков.

Обеспечение кредита — гарантия Кабинета Министров Республики Беларусь.

Процедура выдачи — открытие аккредитива в пользу поставщика на сумму кредита и его раскрытие по мере поставки товаров.

Банки—кредиторы: Юнион Банк Швейцарии, ведется подготовка рамочного соглашения с Кредит Свисс.

Размер кредита — 85% от стоимости проекта (предоплата 5% и 10% по факту отгрузки, безотзывной аккредитив).

Сумма кредита на одного заемщика не должна превышать 5 млн. швейцарских франков.

Срок расчетов по кредиту — от 2 до 5 лет в зависимости от суммы кредита: от 10 до 150 тыс.швейцарских франков — 2 года, от 150 до 250 — 3 года, от 250 до 500 — 4 года и свыше 500 тыс. швейцарских франков — 5 лет. Погашение сумм основного долга осуществляется два раза в год равными полугодовыми взносами.

Процентная ставка — 4,5% годовых плюс 2,125% за администрирование кредита.

Уплата процентов — каждые полгода начиная через 6 месяцев после первой выборки средств.

Мораторий по погашению основного долга — 6 месяцев после отгрузки или условной приемки товара. Комиссия за организацию кредитования — 0,5% от общей суммы кредита. Уплачивается единовременно при подписании кредитного соглашения. Возможно увеличение, но не выше 1%.

Комиссия за обязательство — нет.

Ставка штрафных процентов — 2,125% сверх 3-месячной ставки LIBOR в швейцарских франках. Плата за гарантию белорусского правительства — 1% от суммы кредита на счет, определяемый Минфином.

Плата за швейцарскую экспортную гарантию — определяется по дополнительным соглашениям между экспортером и импортером.

Страховые взносы — выплата может распределяться по договоренности в равной степени между экспортером и импортером, полностью покрываться экспортером или включаться в стоимость контракта. При базовой 90-процентной гарантии правительства Швейцарии страховой взнос от суммы кредита составляет в зависимости от срока расчетов: при 24 месяцах — 2,44%, 36 месяцах — 3,54% и при 60 месяцах — 4,42%.

Обязательным условием рассмотрения белорусских проектов швейцарской стороной после выполнения процедур, связанных с получением гарантии правительства Республики Беларусь, является наличие контракта со швейцарской фирмой.

* * *

Одновременно могут подаваться предложения по экспортным кредитным линиям Италии, Турции, Франции и других стран для формирования базы данных проектов и оценки перспективности открытия указанных кредитных линий.

Кредитно-инвестиционное управление МВЭС

О прогнозе социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 год

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 206 от 22 марта 1996 г.

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 30 января 1996 г. N 36 "Об утверждении важнейших параметров прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 год"

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Одобрить подготовленные Министерством экономики основные целевые показатели прогноза социально-экономического развития Республики Беларусь на 1996 год.

Министерству экономики в недельный срок утвердить и довести основные целевые показатели прогноза до министерств, других центральных органов управления, облисполкомов и Минского горисполкома.

Министерствам, другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому обеспечить разработку и реализацию мер по выполнению показателей прогноза.

Министерству экономики совместно с Министерством статистики и анализа контролировать ход выполнения основных целевых показателей прогноза.

2. Одобрить подготовленный Министерством экономики перечень государственных заказчиков по поставкам товаров, работ и услуг по направлениям на 1996 год.

Министерствам, другим центральным органам управления — государственным заказчикам:

в месячный срок сообщить Министерству экономики предложения по поставкам товаров, работ и услуг для республиканских государственных нужд на 1996 год, а также объем средств, направляемых на их финансирование, по источникам;

обеспечить размещение заказов на поставку товаров, работ и услуг для республиканских государственных нужд на конкурсной основе в соответствии с положением о подготовке и проведении тендеров на закупку товаров за счет средств республиканского бюджета, а также по проектам, финансируемым за счет средств иностранных кредитов, привлекаемых под гарантии Правительства Республики Беларусь. До утверждения указанного положения конкурсы по выбору поставщиков (подрядчиков) товаров, работ и услуг проводить в порядке, установленном действующими нормативными актами;

ежеквартально, не позднее 10-го числа месяца, следующего за кварталом, представлять Министерству экономики сведения по заключенным государственным контрактам на поставку товаров, работ и услуг для республиканских государственных нужд.

3. Министерствам, другим центральным органам управления, облисполкомам и Минскому горисполкому представить государственному объединению "Белвтормет" сведения о распределении по подведомственным объединениям, предприятиям и организациям объемов поставки (сдачи) лома и отходов черных и цветных металлов, а Комитету по драгоценным металлам Министерства финансов — драгоценных металлов в виде лома и отходов.

4. Рекомендовать облисполкомам при формировании объемов поставки зерна для местных нужд учитывать потребность в нем животноводческих комплексов, расположенных на территории области.

5. Министерству экономики, Министерству финансов, Министерству внешних экономических связей в месячный срок разработать и утвердить положение о подготовке и проведении тендеров на закупку товаров за счет средств республиканского бюджета, а также по проектам, финансируемым за счет средств иностранных кредитов, привлекаемых под гарантии Правительства Республики Беларусь.

6. Министерству экономики, Министерству финансов в двухнедельный срок после принятия Верховным Советом Республики Беларусь Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год" представить Кабинету Министров Республики Беларусь согласованный с заинтересованными проект постановления Кабинета Министров Республики Беларусь по объемам поставок товаров для республиканских государственных нужд, инвестиционную программу, лимиты централизованно распределяемых ресурсов.

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

О ПРОГРАММЕ ПЕРВООЧЕРЕДНЫХ МЕР по совершенствованию порядка размещения, финансирования и осуществления индивидуального жилищного строительства

РАСПОРЯЖЕНИЕ Президента Республики Беларусь N 65рп от 20 марта 1996 г.

Утвердить прилагаемую Программу первоочередных мер по совершенствованию порядка размещения, финансирования и осуществления индивидуального жилищного строительства.

Кабинету Министров Республики Беларусь, облисполкомам и Минскому горисполкому обеспечить реализацию указанной Программы.

Президент Республики Беларусь А.ЛУКАШЕНКО

ПРОГРАММА первоочередных мер по совершенствованию порядка размещения, финансирования и осуществления индивидуального жилищного строительства

Содержание мер	Ответственные за реализацию мер	Наименование документа и срок реализации мер (представления материалов в Кабинет Министров Республики Беларусь)
Совершенствование механизма предоставления территорий (земельных участков) для индивидуального жилищного строительства		
Провести инвентаризацию и анализ застройки территорий, предоставленных для индивидуального жилищного строительства, с целью изучения сложившейся в градостроительстве ситуации, обеспечения рационального использования территориальных ресурсов. Проанализировать разработанную для районов индивидуального жилищного строительства проектно-планировочную документацию в части соответствия ее природоохранным, санитарно-эпидемиологическим нормам, современным требованиям градостроительной и технической политики и принять решения об усилении ответственности соответствующих служб местных органов управления за соблюдение установленного порядка разработки, согласования, утверждения и реализации указанной документации.	облисполкомы, Минский горисполком, горисполкомы, райисполкомы, Минстройархитектуры	решения облисполкомов, Минского горисполкома, горисполкомов, райисполкомов, май 1996 г.
В целях обеспечения дальнейшего развития индивидуального жилищного строительства, определения дополнительных территорий для размещения индивидуальных жилых домов и соблюдения соответствующего законодательства произвести корректировку генеральных планов городов и городских поселков.	облисполкомы, Минский горисполком, горисполкомы, райисполкомы	решения облисполкомов, Минского горисполкома, горисполкомов, райисполкомов об утверждении откорректированных генеральных планов, 1996—1997 годы
Разработать проект примерного положения о формировании и использовании фонда градостроительного развития области (г.Минска) .	Минстройархитектуры, Минфин, облисполкомы, Минский горисполком	апрель 1996 г.
Правовое обеспечение индивидуального жилищного строительства		
Подготовить предложения по внесению в Кодекс Республики Беларусь о земле и в Положение о порядке изъятия и предоставления земельных участков изменений, направленных на усиление контроля за использованием земельных участков, выделяемых для индивидуального жилищного строительства, и сокращением сроков их предоставления.	Минприроды, Минстройархитектуры, облисполкомы, Минский горисполком	проекты законов Республики Беларусь, ноябрь 1996 г.
Проанализировать действующий порядок выдачи паспорта застройщика и разрешения на право производства строительных работ и при необходимости подготовить соответствующие нормативные акты для обеспечения целевого использования отводимых земельных участков.	Минстройархитектуры, облисполкомы, Минский горисполком	приказ Минстройархитектуры об утверждении соответствующих нормативных актов, май 1996 г.
Для обеспечения комплексного социального развития территории в ходе индивидуального жилищного строительства подготовить предложения по изменению порядка использования средств, поступающих в республиканский бюджет от платежей за землю, установленного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 20 мая 1992 г. N 297 "Об утверждении Порядка использования средств, поступающих в республиканский бюджет от платежей за землю".	Минфин, Минстройархитектуры, Минюст, Минприроды	проект постановления Кабинета Министров Республики Беларусь, апрель 1996 г.
Подготовить и представить на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по совершенствованию системы платежей за земли населенных пунктов на основе их экономической и градостроительной оценки.	Минстройархитектуры, Минфин, Минприроды, Минэкономики, облисполкомы, Минский горисполком	декабрь 1996 г.
Рассмотреть вопрос о целесообразности создания единого административного органа управления территорией г.Минска и Минского района и внести в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения с соответствующими обоснованиями.	Минский горисполком, Минский облисполком, Минэкономики, Минстройархитектуры, Минприроды	июль 1996 г.
Разработать и утвердить примерные правила застройки городов и пригородных зон.	Минстройархитектуры, облисполкомы, Минский горисполком	приказ Минстройархитектуры, август 1996 г.
Разработать и утвердить правила застройки городов и пригородных зон.	облисполкомы, Минский горисполком	решения облисполкомов, Минского горисполкома, второе полугодие 1996 г.
Разработать проект положения о перспективной черте городов.	Минстройархитектуры, Минприроды, облисполкомы, Минский горисполком.	проект постановления Кабинета Министров Республики Беларусь, ноябрь 1996 г.
Подготовить предложения по внесению изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях, имея в виду усилить ответственность за нецелевое использование земельных участков, нарушение должностными лицами порядка их изъятия и предоставления, отвод земельных участков без утвержденной в установленном порядке градостроительной документации, самовольное строительство и отступление от архитектурных и строительных проектов.	Минстройархитектуры, Минюст, Минприроды, облисполкомы, Минский горисполком	проект закона Республики Беларусь, декабрь 1996 г.
Подготовить и представить на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по внесению изменений и дополнений в законы и иные нормативные акты, регламентирующие порядок признания граждан нуждающимися в улучшении жилищных условий, имея в виду предусмотреть дифференцированный подход к учету таких лиц для предоставления жилых помещений, выделения земельных участков, оказания государственной финансовой поддержки при самостоятельном решении ими своей жилищной проблемы.	Минстройархитектуры, Минприроды, Минжилкомхоз, Минюст, Минфин, облисполкомы, Минский горисполком	июнь 1996 г.
Разработать проект положения о проведении аукционов по продаже земельных участков и представить его на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь.	Минприроды, Мингосимущество, Минфин, Минстройархитектуры, Минюст, облисполкомы, Минский горисполком	ноябрь 1996 г.
Вопросы финансирования индивидуального жилищного строительства		
В целях широкого развития индивидуального жилищного строительства разработать порядок и условия его финансирования и кредитования, учитывающие, в частности, индексацию платежей в соответствии с уровнем инфляции, а также необходимость завершения в первую очередь начатых строительством до 1 января 1996 г. индивидуальных жилых домов.	Кабинет Министров Республики Беларусь, комиссия по изучению проблем жилищного строительства в Республике Беларусь	проект указа Президента Республики Беларусь, май 1996 г.
Разработать и утвердить программы внебюджетного финансирования жилищного строительства, предусмотрев участие индивидуальных застройщиков в реализации этих программ (в накоплении средств для строительства или приобретения жилья).	облисполкомы, Минский горисполком	май 1996 г.
Разработать проект нормативного акта, регламентирующего выпуск и обращение жилищных облигаций.	Минстройархитектуры, Минфин	проект постановления Кабинета Министров Республики Беларусь, март 1996 г.
Провести в г.Минске в 1996—1997 годах эксперимент по отработке формы внебюджетного финансирования жилищного строительства, основанной на системе использования сбережений граждан. По итогам эксперимента при необходимости разработать нормативные акты, обеспечивающие активное развитие этой системы.	Минский горисполком, Минстройархитектуры, Минфин, Минэкономики	решение Минского горисполкома и Минстройархитектуры о проведении эксперимента, апрель 1996 г.
Проанализировать результаты выполнения постановления Совета Министров Республики Беларусь от 20 декабря 1993 г. N 850 "О мерах по обеспечению возведения объектов инженерной и социальной инфраструктур в районах индивидуального жилищного строительства" и при необходимости подготовить предложения по внесению в него соответствующих изменений.	Минстройархитектуры, облисполкомы, Минский горисполком	июнь 1996 г.
Усиление антимонопольной политики и развитие конкуренции в жилищном строительстве		
Разработать меры антимонопольного регулирования в отношении предприятий и организаций, осуществляющих строительство жилья и занимающих доминирующее положение на рынке, предусмотрев экономически обоснованное выделение из их состава отдельных подразделений, способных производить готовую строительную продукцию.	Минстройархитектуры, МАП, облисполкомы, Минский горисполком	приказы Минстройархитектуры, МАП, решения облисполкомов и Минского горисполкома, август 1996 г.
Разработать проект программы поддержки малого предпринимательства, создания конкурентной среды в жилищном строительстве и представить его на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь.	Минстройархитектуры, облисполкомы, Минский горисполком, МАП	август 1996 г.
Подготовить и представить на рассмотрение в Кабинет Министров Республики Беларусь предложения по формированию инфраструктуры подрядного рынка в жилищном строительстве, созданию лизинговых, инжиниринговых, консалтинговых и других юридических лиц, обслуживающих строительные организации.	Минстройархитектуры	май 1996 г.

БУМАГА

Бумага для офиса	писчая для кассовых и копировальных аппаратов, принтеров; термобумага, конверты		НТЦ	26-24-15
KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м2, белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	22-38-05
DATA COPY	80г/м2, доставка тыс.руб.	92	Нибелунг	31-13-88
DATA COPY	80 г/м2		Р.Т.С.	36-33-32
DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м2,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м2,цветная		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
DATA COPY	А3, А4, 70—100 г/м2	цены низкие	Барковский	37-98-61
KASKAD COPY	29 цветов, 80 г/м2			
Термобумага	210 мм х 30 м			
Термобумага	216 мм х 30 м, "Labelon", США тыс.руб.	23.2	Белтрансфер	29-54-12 (0222) 22-23-41
Термобумага	210 мм х 30 м	1.8	Белинтерстандарт	36-86-35
Термобумага	доставка тыс.руб.	35	Нибелунг	31-13-88
KYMCOPY	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.3	МЕДХОР	20-23-56 (0172) 10-43-16
KYMCOPY LUX	А4/А3, 500л, 80 г/м2, Финляндия	5.5/10.5		
KYMULTRA COPY	А4, 500л, 80/90 г/м2, Финляндия	5.6/5.7		
ZOOM цветная	А4, 500л, 80 г/м2, Финляндия	7.9		
ЛБК-1-210/420х12"	2000л, перфорация, стопа	15.3/30.6		
DRESCHEP 240x12"/6"	2,3,4,5 слоев, самокопир.	от 55		
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте		от 0.19		
Картон мелованный		от 2493/т	БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный		от 4236/т		
Бумага мелованная		от 2151/т		
Бумага этикеточная		от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"		от 0.48		



Лента бумажная компьютерная в стопе			
ЛБК-1-134х12"	без перфорации, Беларусь, 2000 листов	12.65	
ЛБК-1-210х12"	Сойма Прес, 4000 листов	36	
ЛБК-1-240х12"	Кюмм Дата, 2000 листов	26	
ЛБК-2-240х12"	2 слоя самокопировальная, 900 комплектов	53	
ЛБК-3-240х(6+6)"	3 слоя, самокопировальная, 1200 комплектов	54	
ЛБК-1-375х12"	Латвия, 2000 листов	28.5	
ЛБК-1-390х12"	Латвия, 2000 листов	29.3	
ЛБК-3-380х11"	Латвия, 3 слоя с копиркой, 940 комплектов	30	
ЛБК-1-420х12"	Сойма Прес, 2000 листов	36	
ЛБК-2-420х12"	2 слоя, самокопировальная, 1000 комплектов	93.9	
ЛБК-2-420х12"	Латвия, 2 слоя с копиркой, 860 комплектов	42.5	
ЛБК-4-420х12"	Латвия, 4 слоя, с копиркой, 450 комплектов	44.5	
ЛБК-4-420х12"	4 слоя, самокопировальная, 500 комплектов	93.9	
Лента бумажная компьютерная в рулонах			
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3.58	
Рулон 420	Беларусь, 120 м	7.2	
Лента кассовая и для калькуляторов			
ЛК-40-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.4	
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.43	
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47	
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.65	
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.71	
Бумага писчая и для копировальных аппаратов			
Формат А4	Дата Копи, 500 листов	6.9	
Формат А3	Дата Копи, 500 листов	13.8	
Термобумага			
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.07	
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.8	
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.88	
210мм-50м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	3.05	
210мм-100м-12мм	Финляндия, для телефактов, оптовая	6.42	
57мм-30м-12мм	Финляндия, для кассовых аппаратов	0.77	
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров			



г.Брест (0162) 41-64-07, 22-30-41
г.Гомель (0232) 49-76-04
г.Минск (0172) 30-78-15
г.Могилев (0222) 234438

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г.+ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ	499103
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание тыс.руб.	204	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание тыс.руб.	295		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	570	ДэнимЭкс	33-91-32
БелОКА-500.0	тыс.руб.	6600	V&K	78-24-10
ОКА-500.0	внесен в госреестр тыс.руб.	7000	Командор	65-61-68
Прима	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Olibel CRF-1000	докум.для налог.инспекции, техобслуживание, гар.18 м. тыс.руб.	7390	Климук	25-86-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м. тыс.руб.	7488	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, гар.18мес., тыс.руб.	7488	Орглибер	62-28-24
Olibel CRF-1000	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов тыс.руб.	8000		

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК-3	1г.г. тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы			Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот				
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во России, Украины, Беларуси, Японии		Охранные системы	48-77-47
Сейфы, шкафы	в ассортименте, пр-во Германия, Словакия		РУССА	62-12-79

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ

Ламинаторы, термобиндеры, перфобиндеры, резаки и гильотины, уничтожители, 1г.г.			БИСПРИС	26-25-60 26-34-69
Пленка ламинационная, пружины для перфобиндеров, термообложки				

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 32-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

МЕБЕЛЬ

Мебель для офиса и дома			Евромебель	23-33-05

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	механические, электронные (5, 10, 15, 20, 30, 60, 100,1000 кг)		Климук	25-86-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г. тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г. тыс.руб.	4628		
Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	63-11-07
Весы	ВНЦ-2 стрелочные 200г, макс.2 кг тыс.руб.	1100	V&K	78-24-10
Весы	ВТН-5 стрелочные 500г, макс.5 кг тыс.руб.	1200		
Весы	РП-100, платф.600х460, до 100кг тыс.руб.	2400		
Весы	РП-6Ц, стрелочные, шкала 6 кг тыс.руб.	2100		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс.руб.	4600		
Весы торговые	ВТН-10, электронные, 10 кг тыс.руб.	4600		
Весы торговые	РН-10Ц, стрелочные, до 10 кг тыс.руб.	1250		
Весы торговые	электронные, в ассортименте, 1г.г.	от 350	ДэнимЭкс	33-91-32
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, гар.18мес. тыс.руб.	4300	Орглибер	62-28-24
Витрины "Стекпол"	стекло прозрачное, тонированное, зеркало		Нестор-пресс	34-17-72
Манекены	пластик, женские	15	Командор	65-61-68
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1.82	Нестор-пресс	34-94-27
Торговое оборудование для выставок, магазинов и аптек в ассортименте			Бонк	76-92-68
Ценники, ценникодержатели из оргстекла, сигнальный образец бесплатно			Volume Design	64-22-32
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"				
Торговые прилавки		от 100	КОМАНДОР	65-61-68
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		



Фирма **ПРОДАЕТ** в г.Гродно отдельно стоящее одноэтажное **ЗДАНИЕ** незавершенного строительства с автостоянкой. **Тел./факс (0152) 44-05-90**

Реализуем ШИНЫ 300х508 "Матадор"
Самые дешевые в Беларуси
Тел. в Могилеве (0222) 23-03-46
Тел. в Минске (0172) 51-23-19

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580	ЦТИ, ул.Платонова 38, 5 этаж, 68-40-48, 68-43-07, 68-52-19, Центр Технологических Исследований
	Olibel CRF-100,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580	
	БелОКА-500.0, 8 отд., 2 ленты, гар.18 м.	530	
	денежные ящики к кассовым аппаратам,3-х видов	60—75	
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	120	
	Samsung SQ-1030/1050, рус./лат., коррекция, 1г.г.	170—175	
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	190	
	Citizen RS-150, рус./лат., коррекция, 1г.г.	180	
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4	
Счетчики банкнот	УСДБ-01/МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	205—335	
Телефонные аппараты	FeTap, TRITEL, дисковые, кнопочные, 8 моделей, 1г.г.	15—22	
Бытовая техника	MOULINEX, в ассортименте, 1г.г.	19—233	

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Стекло	тониров.полиров.зеркальное 1.6х1.2м, толщ. 4 мм		БелАДС	33-14-21

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г. тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68
Весы бытовые	НПЦБ-3, настольные, цифербл. тыс.руб.	55	V&K	78-24-10
Телевизор	GoldStar CF-21E20B, рус., мультисистемный, таймер, ДУ	330	Информатика	37-06-62

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Термоструйная печат.головка для касс и принтеров ТСПГ-412			66-84-82, 66-01-22, 66-44-04, Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
Аккумулятор для видеокамер Panasonic VW-VBS2E, 6В, 2.4А тыс.руб.		910	
Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г. тыс.руб.	7540	
Морозильное оборудование	GNAIGE, вертикальный шкаф для напитков	476	
Холодильники низкого энергопотр. для мороженого и мороженных продукт. "GRAM" (Дания)		648—784	
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, до 15 кг тыс.руб.	4600	
Этикет пистолет	МХ-5500, однострочный, с расходными материалами тыс.руб.	702	
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов тыс.руб.	975	
Лента чековая	38—68 мм тыс.руб.	4.5—26	
Термобумага	для факса 210мм х 30м тыс.руб.	37	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США тыс.руб.	1820	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет тыс.руб.	3800	
Источники бесперебойного питания БАРС	АИП250, off-line, аналог Back-UPS	135	
	АИП 250А—1200А,line-interactive,StepWare,аналог Back-UPS	173—562	
	БИП 600—3000, on-line hybrid, 2г.г.	699—2980	
	БИП 600У—15000У, on-line, 2г.г.	850—13390	
Источники бесперебойного питания АРС	Back-UPS 250VA, off-line	158—749	
	Back-UPS Pro-PNP 280—650VA, off-line	220—440	
	Smart-UPS 400—2000VA, line-interactive UPS	313—1606	
	Matrix 3000VA, модульный	3800	
Программное обеспечение для UPS (АРС), БАРС (для любой ОС)		60—100	
Защита портов ПК	ProtectNet P10B, для коаксиала/для витой пары	35/35	
Сетевые фильтры	в ассортименте	25-270	

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Волоконно-оптические системы связи, локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, каблирование), защита информации, ЛИЦЕНЗИЯ			АлтоЛан	(2)78-32-13 24-26-25
Визитки, фирменные бланки, наклейки (шелкография)			Твайс	20-24-38
Копировальные работы (ризография с лазерным качеством) в формате А4, А3			ТИМ на Росгаях	33-36-83
Деловая и технич. докум., фирм. бланки, бланки бух. отч., удостоверений, пропусков, дипломов				
Рекламно-информационные листовки, прайс-листы, учебные пособия, брошюры				
Фирменный стиль, оригинал-макеты любых видов полиграфической продукции				
Почтовая реклама	доставка курьерами		Нибелунг	31-13-88
Печати и штампы			Нестор-пресс	34-94-27
Фирменные бланки, визитки, рекламные листовки				
Реклама в Прибалтике, России, Украине, Беларуси				
Жалюзи			Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные		14.5/м²	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		22—24/м²		
Роллеты защитные		от 150/м²		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Ремонт факсов "Toshiba", "Panasonic", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, техобслуживание копировальной и другой офисной техники			ТОРИС	26-25-19
Ремонт копировальных аппаратов, принтеров, факсов, восстановление и заправка картриджей			Р.Т.С.	36-33-32
Ремонт БП, телефаксов, мониторов, принтеров, головок Epson			БЕЛХАНТ	23-83-78
Ремонт, заправка копировальной техники, лазерных принтеров			Трубач	31-70-82
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
XEROX	ремонт и техническое обслуживание		БИ-Проект	32-43-49
Изготовление оконных решеток, оград			ПАМИЛА	77-30-16
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24
Оригинал-макеты, почтовая реклама, печать на конвертах				
Типографские услуги				
Юридические услуги	субъектам хозяйствования		Правовой альянс	62-51-00
Оформление таможенных документов, растаможивание			Кретис	69-19-40

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ

Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого 18, т.30-36-55
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ

Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис	59-10-95, 59-10-98
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	64-99-74
Аудит предприятий всех форм собственности			ЭлиГраф	20-40-60 20-41-30
Бухгалтерское обслуживание				
Бланки бухгалтерские, 40 наименований, со склада и под заказ			Нестор-пресс	34-94-27
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	комплексный бухучет, экономический анализ и многое другое	150/300	TiCOM	63-52-58
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.5	профессиональный комплекс бухучета, обучение	150	ГОР	54-73-59
МиКоС	автомат. бухгалтерская служба для крупных и средних предприятий	от 1800	Экософт	277-50-52
ТЕЙЛОР	автоматизир. служба экономического и финансового управления	от 1000		
БЭСТ	бухгалтерия и экономика торгово-закупочной деятельности	от 200		
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.хх" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.хх" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Финансы без проблем 4000	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS	80	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 29-08-61
	сетевая версия	495		
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая	80	Белвычтехника	52-00-90
Продажа и обучение "1С бухгалтерия" и "1С зарплата" (Dos, Windows, сеть)		40—360	САНТКОМ	58-60-72
НОВИНКА В МИНСКЕ: мощный и простой бухпакет ABACUS		150—820		
Поможем выбрать и купить копьютеры, мебель под них, объед.в сеть		10—25		
Учет материалов	склад. и бух.учет по складам,прих.,расход,списан.,переоценка руб.	2500000	Инфотех	23-62-81
Расчет заработной платы	комплексная система расчета, более 100 печат.форм руб.	3000000		
Учет акций	реестр акционеров, покупка-продажа акций, выписка сертиф. руб.	3700000		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0 тыс.руб.		150	Полярис	27-06-91

Определяя стратегию реформ...

Преодолеть кризис, инфляционные процессы в белорусской экономике, помочь ей войти в систему международного разделения труда можно только за счет выпуска конкурентоспособной продукции. Таков лейтмотив "Концепции экономической стабилизации предприятий и поддержки производителей конкурентоспособной продукции" и Программы ее реализации. Документы разработаны по инициативе Белорусской научно-промышленной ассоциации с участием Белорусского государственного экономического университета. В творческий коллектив под руководством доктора экономических наук Александра Ковтуненко и доктора экономических наук Николая Зайца вошли ведущие ученые, представители Минфина, Минобразования и науки, МВЭС, ЗАО "Аудит-Консульт" и АСБ "Беларусбанк". Документы обсуждены на заседании президиума БНПА, направлены в Верховный Совет, Администрацию Президента, правительство Республики Беларусь.

Публикация Концепции продиктована желанием привлечь к ее обсуждению, а также обсуждению Программы реализации механизма экономической стабилизации предприятий и поддержки производителей конкурентоспособной продукции как можно больше участников: научные силы академического и отраслевого институтов экономики, а также самих производственников — руководителей и специалистов предприятий республики с тем, чтобы в итоге создать единую, наполненную конкретными мероприятиями программу стабилизации экономики.

КОНЦЕПЦИЯ разработки механизма экономической стабилизации предприятий и поддержки производителей конкурентоспособной продукции

Действующий в Республике Беларусь хозяйственный механизм имеет существенные недостатки, затрудняющие преодоление кризиса и вхождение предприятий в систему международного разделения труда.

Основные направления его совершенствования состоят в следующем.

Организация финансового обеспечения пополнения оборотных средств

Начиная с 1992 года перманентно увеличивается дефицит оборотных средств. Именно эта причина обусловила резкое падение покупательской способности предприятий и, как следствие, разрыв ранее сложившихся республиканских и межреспубликанских кооперационных связей между субъектами хозяйствования. Кроме этого, в условиях продолжающейся инфляции неадекватное пополнение оборотных средств объективно ведет к снижению объема производства, который в 1995 году по отношению к уровню 1991 года снизился в натуральном выражении почти в 5 раз. Действующий с ноября 1994 года порядок включения в себестоимость продукции (работ, услуг) стоимости сырья и материальных ресурсов, основанный на применении одного из трех методов оценки запасов (по средневзвешенным ценам, по учетным ценам с корректировкой их на величину отклонения от фактической стоимости и по ценам последнего приобретения "ЛИФО") не обеспечивает требуемого пополнения оборотных средств.

Механизм решения этой проблемы может формироваться по двум направлениям:

1. Индексации оборотных средств на основе индексов инфляции, определяемых и публикуемых Минстатом РБ. Обязательным условием применения этого метода должно быть ведение нормативного уровня рентабельности.

2. Для предприятий, которые по объективным причинам не могут обеспечивать адекватного инфляции повышения цен на выпускаемую продукцию, необходимо отраслевым органам управления совместно с банками принимать решения о выделении трудовым коллективам долгосрочных кредитов для пополнения оборотных средств. С этой целью для банков целесообразно разработать систему стимулирующих мер. Может для этого использоваться и эмиссия денег, но в каждом случае кредиты должны иметь целевую продуктовую направленность и выдаваться под обеспечение материальных запасов, необходимых для производства конкретной конкурентоспособной продукции. За неосвоение этой продукции или нецелевое использование кредитов предприятия должны нести ответственность.

Развитие системы налогообложения

Основным недостатком действующей в Республике Беларусь системы налогообложения является отсутствие в ней комплексного и целенаправленного подхода к стимулированию создания конкурентоспособной продукции. Кроме того, наложение на прямые и косвенные налоги отчислений во внебюджетные фонды создает эффект превышения разумного барьера налогообложения, после которого субъекты хозяйствования в условиях спада производства лишаются потенциальной возможности рассчитаться с государством в полном объеме.

В связи с этим назрела необходимость реформирования налоговой системы в направлении организации механизма установления преференциальных условий для субъектов хозяйствования, имеющих возможность производить конкурентоспособную продукцию, а также обеспечения правовых гарантий как налогоплательщиков, так и государства.

Это должно быть реализовано через разработку и принятие Налогового кодекса, в котором необходимо более четко определить термины и понятия, применяемые при исчислении налогов, права, обязанности и ответственность как плательщиков, так и налоговых органов, виды налогов и основные правила их исчисления. Установление в законодательном порядке видов и количества налогов и правовое обеспечение их неизменности на протяжении определенного времени позволит достигнуть стабильности системы налогов в государстве, что является одним из гарантов привлечения инвестиций, и в первую очередь отечественного капитала.

Необходимо оптимизировать количество налогов с учетом максимального упрощения системы налогообложения для некоторых категорий плательщиков.

Вместе с тем, необходимо отказаться в законодательном порядке от так называемых внебюджетных фондов, имеющих суть налоговых обязательных изъятий в доход государства. Отказ от многих из них и переименование некоторых в налоги позволит повысить эффективность этих сумм в государственном масштабе.

При реформировании налоговой системы необходимо также учитывать требования, которые предъявляет членство в международных финансовых организациях, а также положения заключенных договоров между Республикой Беларусь и другими государствами.

Назрела необходимость изменения подходов к содержанию оценочных понятий и категорий, применяющихся в мировой практике: прибыль, себестоимость, рентабельность, реализация, капитал и др. Порядок исчисления их в Республике Беларусь существенно отличается от методик, принятых в странах с развитой экономикой. По этой причине затруднено выполнение объективного сравнительного анализа процессов, происходящих в нашем хозяйстве и экономике других государств.

Все это требует коренным образом изменить положения бухгалтерского учета с тем, чтобы показатели прибыли и рентабельности реально отражали состояние хозяйствующих субъектов.

Реструктуризация предприятий

Важным направлением экономической стабилизации предприятий является их реструктуризация. Она должна затронуть как внешний, так и внутренний контуры организационной структуры.

На внешнем контуре необходимо создание условий для привлечения зарубежных передовых технологий, инвестирования со стороны отечественных и зарубежных партнеров из числа финансовых, коммерческих и в отдельных случаях государственных организаций. На отраслевом и межреспубликанском уровнях управления эффективной формой достижения этой цели являются финансово-промышленные группы. При условии участия в них экономически сильных банков и других финансовых структур промышленность не только получает доступ к инвестициям, но и жесткий контроль за рациональностью их использования. Кроме того, белорусские предприятия в процессе создания финансово-промышленных групп могут быть вовлечены в орбиту российских предприятий и банков, что, безусловно, положительно с точки зрения консолидации сил и расширения рынков сбыта.

На уровне объединений и предприятий рациональной формой реструктуризации может явиться создание совместных с финансовыми структурами или зарубежными партнерами предприятий, свободных от излишней производственной структуры и скрытой безработицы. Вместе с тем необходимо учитывать, что в объединениях, при которых создаются такие предприятия, также необходимо проводить структурные и экономические преобразования по высвобождению или консервации излишних производственных мощностей, выведению из состава объединений объектов социальной направленности, а также сокращению скрытой безработицы.

Положительным моментом как в создании финансово-промышленных групп, так и организации совместных предприятий при объединениях является то, что в обоих случаях создается дилерская сеть, целенаправленно работающая над освоением рынка.

На внутреннем контуре организационной структуры и хозяйственного механизма существенным недостатком является неразвитость хозрасчетных отношений, что затрудняет установление тесной связи между результатами труда и его оплатой. Средством повышения ответственности за итоги хозяйственной деятельности и расширения самостоятельности трудовых коллективов может явиться разделение их на структурные подразделения, наделенные текущими или лицевыми счетами, позволяющими на основе применения трансфертных цен соизмерить результаты работы и оплату труда. Вместе с тем этот подход обеспечит единство научно-производственной и технологической политики, а также необходимую для инновационной деятельности концентрацию научного и производственного потенциала.

Регулирование внешнеэкономической деятельности и меры по защите внутреннего рынка

В республике сохраняется несбалансированность внешнеторгового оборота и, как следствие, рост внешнего долга. По-прежнему отсутствует целенаправленная работа по обеспечению конкурентоспособности национальной продукции и созданию действенных стимулов к развитию субъектами хозяйствования экспортного потенциала. Результатом является низкая эффективность внешней торговли, нарастание процесса "бартеризации", невозврата валютной выручки, отток капитала и растрачивание ранее наработанного научно-технического задела. Отрицательное воздействие на производителей отечественной продукции оказывает излишняя либерализация доступа зарубежных товаров на рынки республики.

Для устранения названных недостатков необходимо разработать и реализовать следующие меры:

1. С учетом возможного вступления республики в ВТО разработать предложения по адаптации субъектов хозяйствования к требованиям этой организации, исходя из прогноза поступления на внутренний рынок зарубежных товаров, а также недостаточности и избыточности производства отечественных аналогов.

2. Разработать механизм привлечения внутренних и внешних инвестиций, участия субъектов хозяйствования в создании свободных экономических зон и технопарков. Предложить компенсационные меры в условиях стабилизации курса рубля.

3. Оптимизировать величину критического импорта. С этой целью разработать механизм стимулирования импортозамещения и ресурсосбережения.

4. Определить меры по развитию инфраструктуры, обеспечивающей экспортную деятельность субъектов хозяйствования и в первую очередь в направлении развития маркетинга.

5. Разработать систему мер по более полному использованию возможностей, предоставленных Экономическим союзом СНГ и Таможенным союзом с Российской Федерацией и интеграции усилий независимых государств в продвижении продукции на рынки дальнего зарубежья.

Осуществление разгосударствления и приватизации

До настоящего времени в республике не выработана стратегия разгосударствления и приватизации крупных предприятий, составляющих основу промышленности, на которых на одного работающего приходится от 50 до 200 млн.рублей активов.

Необходимо учитывать, что ни чековая приватизация с ее издержками, ни наличие частных капиталов, включая и зарубежные, не позволят в ближайшие годы персонифицировать государственную собственность таких предприятий. Неизбежным следствием предлагаемого ускоренного процесса их акционирования будет сохранение на ближайшие годы определяющей доли собственности за государством. В итоге практически неизменным останется принцип управления промышленностью и, следовательно, не изменится и отношение трудовых коллективов к используемой ими собственности.

Залогом же преодоления кризиса и развития производства конкурентоспособной продукции является повышение эффективности производства на основе изменения отношения работающих к результатам своего труда.

Для более быстрого проведения разгосударствления и приватизации следует использовать такие формы, как акционирование, выкуп, продажу с аукциона, аренду.

Вместе с тем при осуществлении этого процесса необходимо учитывать государственную значимость приватизируемых предприятий. С этой целью к разгосударствлению субъектов хозяйствования могут быть применены три подхода.

Первый основан на том, что на ряд объектов в связи с их важностью устанавливается государственная монополия. К таким субъектам хозяйствования целесообразно отнести отдельные предприятия базовых для государства отраслей: энергетики, металлургии, отдельные объекты оборонной промышленности и транспорта.

Второй подход к приватизации носит смешанный характер, где преобладает государственная или негосударственная собственность в зависимости от значимости того или иного объекта для государства. Для особо значимых объектов доля государства должна быть существенной, что позволит сохранить управление за государством. На других предприятиях доля государства может быть незначительной.

Третий подход к приватизации состоит в полной приватизации объектов торговли, бытового обслуживания, коммунального хозяйства и др.объектов местных органов власти. Такие предприятия могут быть проданы на аукционах, выкуплены трудовым коллективом, сданы в аренду.

Для разгосударствления и приватизации крупных предприятий заслуживает особого внимания переходная форма персонификации собственности через аренду государственного имущества с развитием внутри трудовых коллективов арендного подряда.

Заключение арендного договора позволит коллективу стать распорядителем предприятия и владельцем всего дохода от производственной деятельности. С учетом этого вновь создаваемое имущество явится собственностью арендаторов и может быть персонифицировано. Арендуемые же основные

производственные фонды по мере износа также поступят в собственность коллектива. В итоге за 5—7 лет государственное имущество может перейти в коллективную собственность.

Естественным развитием арендных договоров может быть переход к открытым акционерным обществам на основе рынка ценных бумаг — акций, которые членами трудовых коллективов могут быть получены взамен сертификатов, подтверждающих их долю собственности в коллективном имуществе.

Применение аренды с правом выкупа позволяет участвовать в процессе разгосударствления и финансовым структурам в рамках финансово-промышленных групп и создания совместных предприятий.

Развитие кадрового потенциала и ответственности руководителей за итоги хозяйственной деятельности

В условиях резкого снижения объема государственных заказов, потери прежних рынков сбыта и поставщиков сырья, материалов и комплектующих изделий от руководителей предприятий требуется овладение новыми навыками организации производства. В первую очередь, это умение предвидеть возможные направления развития рынка и с учетом имеющихся научных, технологических и производственных возможностей трудового коллектива оптимизировать усилия по заполнению наиболее выгодной для предприятия ниши рынка.

Освоение этих методов является задачей не только руководителей предприятия, но и всего коллектива. Необходимо приблизиться к распространенной за рубежом практике "обучающихся предприятий". При этом для каждого уровня управления должна быть разработана своя программа освоения теоретических и практических разделов менеджмента. Рационально возобновить практику кадрового резерва и целевой его подготовки, включая стажировку за границей, к будущей должности в структуре управления производством.

Не менее важным направлением адаптации коллективов и их руководителей к современным условиям является повышение ответственности за принимаемые решения. В первую очередь результаты хозяйственной деятельности должны сказываться на материальном благополучии руководителей верхнего эшелона. Должность руководителя предприятия необходимо сделать престижной и высокооплачиваемой. Уровень оплаты рационально поставить в зависимость от масштаба предприятия, его значимости для народного хозяйства и итогов хозяйственной деятельности.

МЕХАНИЗМ ПОДДЕРЖКИ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОЙ ПРОДУКЦИИ

Механизм отбора инновационных проектов, направленных на создание конкурентоспособной продукции

Достижение экономической стабилизации является необходимым, но недостаточным условием развития экономики и вхождения ее в систему международного разделения труда. Основой преодоления кризиса является обеспечение условий для создания конкурентоспособной продукции. Однако при всеобщем дефиците финансовых и материальных ресурсов помощь может быть оказана только тем инновационным проектам, которые позволяют в короткий срок получить устойчивый сбыт продукции и, желательно, за конвертируемую валюту.

Между тем до настоящего времени не выработан эффективный инструмент отбора нововведенческих проектов, которые нуждаются в поддержке бюджетных фондов и организации для них преференциальных условий. Качественное решение этой задачи невозможно без создания и развития инфраструктуры маркетинга на республиканском и отраслевом уровнях управления, а также в структуре хозяйствующих субъектов. Основную роль в изучении потенциальных возможностей промышленности республики на мировых рынках сбыта должны взять на себя Государственный комитет по внешнеэкономическим связям, Торгово-промышленная палата, Комитет по науке и технологиям, а также внешнеэкономическая разведка. Желательно в этих ведомствах создать специальные подразделения, ответственные за продвижение белорусских товаров на зарубежные рынки. Необходимо шире использовать возможности аппарата СНГ при организации межреспубликанской кооперации. На отраслевом уровне соответствующие подразделения должны быть созданы при отраслевых министерствах. Выбор потенциально конкурентоспособных проектов и разработка предложений по глубине устанавливаемых для них преференциальных условий должны стать основными задачами отраслевых органов управления. При этом их структуру целесообразно трансформировать в научно-технические центры, при которых могут быть созданы экспертные комиссии. Последние должны формироваться из видных ученых, способных оценивать потенциальные возможности предлагаемых инновационными комплексами нововведенческих проектов, экономистов-практиков, владеющих знаниями об организации науки и производства, технологов, производственников и маркетологов. Для того чтобы комиссии при научно-технических центрах были неформально заинтересованы в отборе наиболее значимых проектов, их материальное вознаграждение должно быть увязано с величиной конечной прибыли от проекта.

С целью повышения обоснованности выбора проектов желательно отраслевым органам управления привлекать зарубежные маркетинговые фирмы. Целесообразно, чтобы их услугами пользовались и субъекты хозяйствования, обосновывающие необходимые, на их взгляд, преференциальные условия, а также в тех случаях, когда финансирование осуществляется предприятиями самостоятельно.

Механизм создания преференциальных условий для инновационных проектов

Создание конкурентоспособной продукции невозможно без объединения усилий промышленников, банковских структур и правительства. Последнее должно принять на себя решение задачи по организации притока отечественных и зарубежных инвестиций в промышленность под разработку и производства конкурентоспособных изделий.

Примерами создания преференциальных условий могут явиться следующие. Освобождение от налогообложения в полном объеме прибыли банков, получаемой ими в результате предоставления промышленным предприятиям долгосрочных кредитов под конкретные проекты организации производства конкурентоспособной продукции. Установление банкам права не перечислять в резерв средства от привлеченных ресурсов в объеме предоставленных банком инвестиционных кредитов. Заслуживает внедрения и механизм индексации самой суммы кредита на размер инфляции при одновременном снижении платы за кредит до 5—7% годовых.

С целью привлечения зарубежных и в первую очередь частных инвестиций целесообразно создать Агентство по иностранным инвестициям, которое бы обеспечило не только ознакомление потенциальных инвесторов с информацией о промышленности Беларуси, но и способствовало бы созданию внутри республики благоприятного инвестиционного климата.

Необходимо разработать и систему инновационных стимулов для промышленных предприятий. Составной ее частью может быть освобождение от налогообложения до 100% прибыли, направляемой на развитие производства. Кроме того, на первых три года должна освобождаться от налогообложения прибыль, полученная от производства принципиально новой продукции. Продолжительность освобождения прибыли от налогообложения целесообразно поставить в прямую зависимость от инновационной глубины изделия. Важной стимулирующей мерой может явиться и освобождение предприятий от налога на недвижимость, приобретенную или созданную для инновационной деятельности на кредитные средства до полного погашения кредита, а в случае строительства или приобретения на собственные средства — на два года с момента ввода или покупки.

Необходимо учитывать, что только системная реализация механизма экономической стабилизации предприятий и механизма поддержки конкурентоспособной продукции может обеспечить преодоление кризиса и постепенное вхождение республики в систему мирохозяйственных связей.

ВОПРОС — ОТВЕТ

3. Как применять Списки N 1 и N 2

(Окончание. Начало в № 13)

— На отдельных предприятиях до сих пор так и не провели аттестацию, хотя прошло уже более 4 лет. Будут ли защищены права работников этих предприятий, в частности, право на досрочную пенсию по Спискам N 1 или N 2?

— В соответствии со статьей 76 Закона "О пенсионном обеспечении" и постановлением Кабинета Министров от 2 августа 1995г. N 409 ответственность перед пенсионером, в т.ч. и материальную, за ущерб, причиненный ему несвоевременным и неполным оформлением документов, несет наниматель. Если в период с 1 января 1992 года до 1 января 1996 года аттестация на предприятии не проводилась, то пенсия за этот неаттестованный период, который не может быть зачтен в специальный стаж, необходимый для назначения пенсий в связи с особыми условиями труда, выплачивается из собственных средств нанимателя.

— В Списках N 1 и N 2 по отдельным профессиям и должностям указаны условия. В каких случаях их учитывать и сколько времени в течение рабочего дня они должны действовать на работника?

— В Списках N 1 и N 2 указаны условия не только по отдельным профессиям и должностям, но и по видам работ, производств. Их следует учитывать всегда при определении права на досрочную пенсию по итогам аттестации рабочих мест. При этом условия Списков, так же, как и показатели, должны выполняться в течение полного рабочего дня, т.е. не менее 100 процентов рабочего времени.

— Какие необходимо иметь документы по итогам аттестации рабочих мест?

— Основной документ, утверждаемый по итогам аттестации, — это Перечень рабочих мест, производств, профессий и должностей, работники которых имеют право на пенсию по возрасту в связи с особыми условиями труда. Он хранится в течение срока, установленного для документов о трудовом стаже. Другие же бумаги (результаты инструментальных замеров вредных и опасных производственных факторов, хронометражные наблюдения, Карта условий труда и т.д.) хранятся до следующей аттестации. Разрабатываются и утверждаются также мероприятия по рационализации рабочих мест с целью приведения их к требованиям норм и правил по охране труда. Перечень представляется, кроме того, в областную (городскую) государственную экспертизу условий труда, а второй экземпляр — в орган социальной защиты по месту нахождения предприятия.

— Итоги аттестации показали, что условия труда отдельных рабочих мест оценены в 8 и более баллов. Следует ли их включать в Перечень и предоставлять право занимающим их работникам на досрочную пенсию по Списку N 1?

— Ответить на этот вопрос в двух словах невозможно. Здесь можно выделить следующие ситуации, которые встречаются на практике и требуют правильного применения нормативных документов.

Во-первых, нужно четко усвоить, что право на досрочную пенсию по Спискам N 1 и N 2 предоставляется только по тем профессиям и должностям, которые прямо предусмотрены в первом и втором разделах Списков. При этом должны соблюдаться показатели или условия, указанные в этих профессиях и должностях.

Что касается третьих разделов Списков N 1 и N 2, то такое право предоставляется работникам, непосредственно занятым в технологическом процессе изготовления продукции, на ремонте технологического оборудования или выполняющим другие работы, указанные в соответствующей позиции этих разделов Списков N 1 и N 2.

Вторым условием для включения в Перечень является полная занятость (100% рабочего времени) работников выполнением работ, установленных Единым тарифно-квалификационным справочником (ЕТКС) или Квалификационным справочником должностей служащих (КСДС) по каждой профессии и должности.

Третье условие — общая оценка условий труда в баллах. Для Списка N 1 она должна быть более 8 баллов, для Списка N 2 — от 6 до 8 баллов включительно.

Если хотя бы одно из этих условий не соблюдается, то профессия или должность в Перечень, дающий право на досрочную пенсию по Спискам N 1 и N 2, не включается.

Действительно, на практике иногда общая оценка условий труда по профессиям, включенным в Список N 2, составляет более 8 баллов. Но это совсем не означает, что работникам этой профессии можно предоставить право на досрочную пенсию по Списку N 1.

Если же по профессиям и должностям, не имеющимся в Списках N I и N 2, общая оценка условий труда составляет более 8 баллов, то их вообще нельзя включать в указанный Перечень. В таких случаях можно предоставлять право на досрочную пенсию за счет средств предприятия. Или же, если нет технических решений по улучшению условий труда, входить с соответствующим ходатайством о включении этих профессий или должностей в Списки N 1 и N 2.

— Нужно ли проводить аттестацию в тех случаях, когда наниматель создал нормальные условия труда работникам, профессии и должности которых включены в Списки N 1 и N 2, и знает, что общая оценка условий их труда будет менее 6 баллов?

— В любом случае по всем профессиям и должностям, включенным в Списки N 1 и N 2, проводится аттестация. Другой вопрос, что по тем из них, по которым соблюдены все условия предоставления права на досрочную пенсию, принимается положительное решение и они вносятся в Перечень, дающий это право.

Если же не подтверждается полная занятость или же общая оценка условий труда ниже установленных пределов, то работникам отказывается в предоставлении права на досрочную пенсию по Спискам N 1 и N 2, что также должно быть отражено в приказе по итогам аттестации рабочих мест.

Софья ГОЛЯН,
начальник государственной экспертизы условий труда

Оплата работ различной квалификации

— Как производится оплата труда при выполнении работ различной квалификации?

— В соответствии со ст.86 КЗоТ при выполнении работ различной квалификации труд рабочих-повременщиков, а также служащих оплачивается по работе более высокой квалификации.

Труд рабочих-сдельщиков оплачивается по расценкам выполняемой работы. Там, где по характеру производства рабочим-сдельщикам поручается выполнение работ, тарифицируемых ниже присвоенных им разрядов, выплачивается межразрядная разница, если, конечно, это предусмотрено коллективным договором.

В случаях, когда по характеру производства выполнение работ различных разрядов входит в круг постоянных обязанностей работника, межразрядная разница не выплачивается.

Выплата межразрядной разницы есть доплата рабочему-сдельщику (при индивидуальной оплате труда) к его сдельному заработку в размере разницы между его и тарифной ставкой, по которой расценивается выполняемая работа. Доплата производится за фактически отработанное время при условии выполнения рабочим норм выработки и наличии разницы в разрядах не менее чем в два разряда.

Ст.86 регулирует вопросы оплаты труда в пределах одной профессии, специальности.

Однако при решении вопросов оплаты труда при выполнении работ различной квалификации необходимо иметь в виду, что наниматель обязан организовать труд рабочих и служащих таким образом, чтобы каждый из них выполнял свои трудовые обязанности, определенные трудовым договором. При отсутствии у рабочего-повременщика или служащего нагрузки, достаточной на полный рабочий день, им может быть поручена с их согласия другая работа. За выполнение ее в связи с недостаточной загруженностью работника дополнительная оплата не производится.

При выполнении рабочими-повременщиками нескольких работ различной квалификации, учесть которые по времени их выполнения невозможно, оплата труда производится за всю выполненную работу из расчета ставки, установленной для наиболее квалифицированной и высокооплачиваемой работы. Если же выполнение каждой работы (операции) различной квалификации можно учесть по времени, оплата труда производится по фактически выполняемым работам, но не ниже тарифной ставки того разряда, который присвоен по основной специальности.

Служащие при выполнении нескольких различных по квалификации работ получают оплату за всю порученную им работу, исходя из размера должностного оклада, установленного для вышеоплачиваемой должности. Оплата труда лиц, занимающих должность с двойным наименованием, например, секретарь-машинистка, инструктор-ревизор, производится в размере, предусмотренном штатным расписанием или коллективным договором для этой объединенной должности.

В отличие от оплаты труда рабочих-повременщиков и служащих труд рабочих-сдельщиков оплачивается по расценкам, установленным на каждую фактически выполняемую работу. Наниматель обязан предоставить рабочим-сдельщикам работы, расцениваемые по тем разрядам, которые им присвоены. В тех случаях, когда им поручено изготовление изделий и выполнение операций, расцениваемых иными тарифными разрядами, труд их оплачивается по расценкам, установленным для каждой фактически выполняемой работы.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

НОУ-ХАУ

Бизнес, который идеально упакован

Упаковка, как известно, принадлежит к числу самых древнейших и самых уникальных изобретений человечества. Наши пращуры широко использовали для переноски ягод и фруктов, а также для их хранения шкуры животных или сплетенные из трав и лозы корзины. Восемь тысяч лет назад в Китае впервые применили для этих целей глиняные емкости. Древние египтяне пошли дальше, создав сосуды из стекла.

К началу средневековья в качестве упаковочных материалов уже широко использовались кожа, ткань, дерево, камень, керамика и стекло. В течение долгих веков упаковка служила для защиты, хранения и транспортировки товаров. В наше же время она стала еще и действенным орудием маркетинга. С одной стороны, обеспечивая дополнительные удобства для покупателя, упаковка привлекает внимание покупателей к товару, с другой — служит для производителя дополнительным стимулятором сбыта.

В объявленном осенью прошлого года Минсельхозпродом республики тендере на лучшую технологию производства и расфасовки продуктов детского молочного питания и пастеризованного молока длительного хранения из 6 участвовавших в нем фирм в числе победителей оказались немецкая "Дексма" и немецко-австрийская "ПКЛ" Ферпакунгссюстеме Зальфельден ГмБХ.

О перспективах упаковочного бизнеса в Беларуси наш обозреватель беседует с руководителем минского бюро "ПКЛ" г-ном Леонидом ВОРОБЬЕВЫМ.

— Леонид Степанович, конечно, красочные упаковки продуктов, произведенные за рубежом, впечатляют. Подчас искушение так велико, что от покупки удержаться невозможно. И тем не менее, не преждевременно ли при нашей-то бедности браться за решение таких вот на первый взгляд второстепенных проблем?

— Относительно второстепенности совершенно не согласен. Разве можно считать, что пища важнее, чем тарелка и ложка? Для обеда, по-моему, они одинаково необходимы. А теперь о бедности. Если мы будем затягивать решение именно таких вопросов, то, пожалуй, из нищеты и не выберемся.

Во-первых, современные упаковочные линии с их феноменальной производительностью дают возможность ускорить качественную переработку продукта, обеспечив ему определенный срок хранения. Во-вторых, в отличие от стеклянной тары картонная упаковка позволяет осуществить асептический розлив продуктов и тем самым увеличить сроки их хранения: молока до 6 месяцев, а соков — до года. И, наконец, в-третьих, если мы разумно воспользуемся предоставляемыми нам ноу-хау, то получим возможность выпускать продукцию более доступную нашему покупателю, чем импортируемая, поскольку из ее себестоимости будут исключены транспортные расходы и таможенные сборы. Также значительно сократятся потери сельхозпродуктов в связи с несвоевременной переработкой (ведь существующие у нас допотопные технологии малопроизводительны). А в результате повысится рентабельность сельских хозяйств.



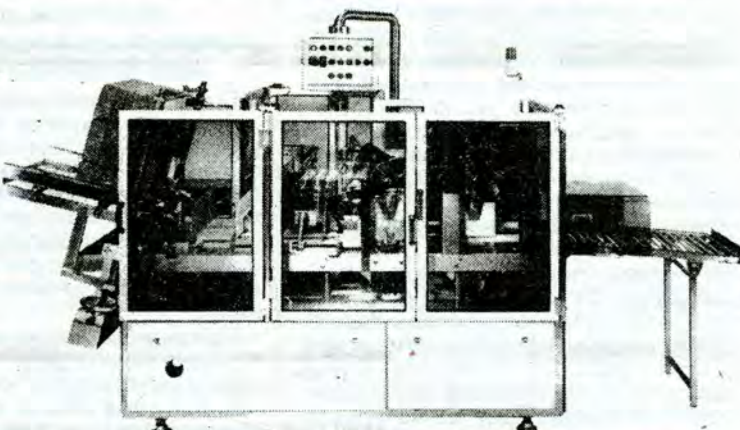
— И всего этого можно будет добиться за счет внедрения...

— Разливочных машин фирмы "ПКЛ", работающих по программе КОМБИБЛОК. Они выпускаются трех систем: А ("АСЕПТИК") — фасующая жидкие кислые продукты (pH< 4,5), АЛ ("АСЕПТИК ЛОУ ЭЙСИД") — фасующая в асептических условиях кислые продукты (pH <4,5), например, соки, вина, напитки, а также продукты низкой кислотности (pH > 4,5), такие, как молоко и молокопродукты; АЛФ ("АСЕПТИК ЛОУ ЭЙСИД ФУД") — фасующая текучие пищевые продукты с содержанием твердых включений, например, соусы, супы с кусочками мяса, грибы и т.д.

На этих машинах можно осуществлять расфасовку продуктов в упаковке объемом от 150 граммов до 2 литров. Причем для перестройки машины с одного типа тары на другой требуются лишь считанные минуты, а с одного вида продукта на другой — не более 2 часов, что позволяет в течение трехсменной работы осуществлять розлив трех совершенно различных пищевых жидкостей, не сокращая при этом суточную норму времени загрузки машин — 20 часов. Производительность систем от 5 до 7 тыс. упаковок в час.

— Леонид Степанович, вы говорили о системе "АСЕПТИК", что это такое?

— Прежде всего, это новая технология переработки пищевых продуктов, при которой стерилизуется и упаковка, и сам продукт, помещаемый в нее. Наполнитель при этом подвергается высокотемпературному нагреву (UHT) в течение очень короткого времени и затем разливается. Витамины и питательные вещества в отличие от "варки" при нынешних технологиях переработки не подвергаются термическому разрушению. Продукт остается чистым, ароматным, витаминизированным, не требует применения консервантов и может храниться более продолжительное время, что сегодня весьма важно для производителей, торговой сети и, конечно же, потребителей.



— А какие еще плюсы заложены в технологии "ПКЛ"?

— Весьма существенные. Скажем, для потребителя. Это продолжительный срок хранения продукта без утраты им своих качеств, полная готовность к употреблению, удобство и простота использования, широкий выбор объема упаковок, оптимальная транспортировка, легкое вскрытие, надежность и герметичность, экологическая чистота. Что касается торговли. Прежде всего это материально выгодная форма упаковки: нет необходимости в приеме пустой тары, в охлаждении, оптимальность в складировании и хранении. Кроме того, продукция имеет привлекательное оформление, выполненное способом глубокой печати, обусловленные спросом упаковочные единицы — из 3 или 5 пачек.

И еще. При существующих требованиях к сохранению окружающей среды картонная упаковка — наиболее верная концепция. Она не требует большого расхода сырья и энергии при изготовлении, розливе и транспортировке. Количество отходов при этом также весьма небольшое. В Германии, например, использованная упаковка такого вида составляет менее 1% всех коммунальных отходов. Картонная упаковка легко перерабатывается посредством сжигания для получения энергии, может быть компостирована или использована в качестве вторичного сырья.

— Леонид Степанович, оценили ли наши белорусские производители предлагаемые вами машины "ПКЛ" или пока относятся к ним настороженно?

— Чтобы оценить машины "ПКЛ", достаточно осмотреть и попробовать расфасованные на ней продукты. Другое дело, что наши предприятия бедны, а стоимость одного проекта, включающего 2 разливочные машины, перерабатывающий комплекс и поставку заготовок, около $ 3 млн. И тем не менее, мы уже заключили контракты с 3-м Минским и Могилевским молочными заводами, где будут установлены по две разливочные машины производительностью до 20 т продукта в сутки. Идут переговоры и с другими организациями. Те, кто имеет деньги, понимают выгоды упаковочного бизнеса в Беларуси и не прочь вложить в него средства. С двумя весьма серьезными фирмами мы практически готовы заключить контракты. Есть также целый пакет предложений и от производителей с Украины, где пока нет местного бюро "ПКЛ". Определенные надежды возлагаем на предстоящую выставку "Белагро-96", на которую готовим более широкую, чем в прошлом году, экспозицию. На ней думаем провести презентацию фирмы.

— Что же представляет собой "ПКЛ" Ферпакунгссюстеме Зальфельден ГмбХ? Почему вы решились представлять именно ее, а не какую-либо другую фирму?

— "ПКЛ" основана в 1958 г. как дочернее предприятие дюссельдорфской машиностроительной фирмы Ягенберг АГ. Начав в 1878 г. с бумажной торговли, семья Ягенберг — основательница "ПКЛ" — в начале 30-х годов вышла на мировой рынок с первой картонной упаковкой для жидкостей — ПЕРГА. Опыт удался. Система БЛОКПАК — разливочные машины и упаковка — уже в 60-е годы получила мировое признание. Однако "ПКЛ" долгое время ориентировала свой экспорт на западные страны: Австрию, ФРГ, Францию, Англию, Испанию, Центральноазиатский и Дальневосточный регионы. Поэтому первой на рынке стран СГН появилась шведская фирма Тетра Пак. Ее машины в принципе довольно неплохие. Однако продукция "ПКЛ" хотя и появилась у нас позже, но все более и более активно завоевывает "восточный рынок". Прежде всего благодаря новой концепции асептической упаковки, исключительным технологическим качествам, надежности, высоким техническим и экономическим показателям. Только гарантия на машины "ПКЛ" составляет 10 лет, а окупиться они могут, принося в год до $ 1 млн. дохода, за 12 месяцев.

Безусловно, у "ПКЛ" большое будущее. В Польше, например, к настоящему моменту в производстве молока машины "ПКЛ" составляют 60%, то же самое в Венгрии и Чехии, в Германии — 80%, прогрессируют они и в Америке, на Тайване и в Таиланде.

Вот поэтому мы и отдаем предпочтение именно "ПКЛ".

Кстати, учитывая наши финансовые затруднения, "ПКЛ" готова предоставлять нам реконструированные машины по более низким ценам, хотя из бывшего в употреблении на них остается практически только лишь станина. Вся электроника и трущиеся детали заменяются на новые. Сохраняется и гарантийный срок, качество работы и производительность.

— Вы верите в успех упаковочного бизнеса "ПКЛ" у нас в Беларуси?

— Безусловно. И не только у нас. Думаю, в ближайшие годы это произойдет на всей территории бывшего Союза. Иначе мы не стали бы заниматься организацией сервисной службы.

— Леонид Степанович, для тех из наших читателей, кого заинтересуют представляемые вами машины и упаковки, вы могли бы назвать свои координаты?

— С удовольствием: "ПКЛ" Ферпакунгссюстеме Зальфельден ГмбХ бюро Минск. ***Наш адрес: 220050 г.Минск, пр-т Ф.Скорины, 11, офис 580. Телефон (0172) 200-812, факс (0172) 200-388.***

Подготовил к печати
Александр ТРОПИН

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 01.04.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	Миним. сумма (USD)
Банк "Олимп", т.594723, 594724	юрид. лица	от 15	от 17	от 18		от 19	21	30000

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки 1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	8 мес.	Миним. сумма (росс. рубли)
Банк "Олимп", т. 594723, 594724	юрид. лица	26	30	—			500 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Депозитные сертификаты

Наименование банка	Номинал	Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											

Лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по дог.	СП "Аларм"	629354	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	ФГ "WEST"	507753	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	ФП "Л.Д."	651718	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по поступлении	организация	699882	—
USD	по дог.	любое	любая	день в день сегодня на завтра	по дог.	организация	314764	—
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по дог.	организация	396674	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	ФП "Л.Д."	651718	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	БЕЛФИНАНС	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	от 300$	день в день	по копии п/п	организация	699882	оплата до 16.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по дог.	организация	396674	постоянно

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ТК "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	292424 292535

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ТК "Континент", т. 292424, 292535	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности	—

* Возможны операции с TUM.

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927.	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank и другие	Все государства Прибалтики	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Израиль,США,Австрия, (более 15 стран)	от 500$ до 1000$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927.	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	0.8–3%

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 520927.	Более 30 оффшорных центров мира	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 1200$
DS EXPRESS Inc. Инфомаркет-аудит, т. 362428, ф. 200243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Рекомендации по выбору региона. Готовые компании, счета, консультации.	—	от 1300$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ

Валюта	Курс	Оформл. дог-ра	Сумма	Сроки	Прядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	МВБ+5%	любое	от 350 тыс. $	по дог.	по поступлении	организация	235768	наличными + 1 %

Юридические услуги

Наименование	Вид услуги
ИПП "КОНСИСТЕМ", т.624794	Ликвидация дебиторской задолженности. Консультации: оффшорные компании; визы в США.
ЗАО "БелПред", т. 271176	Юридич. обслуживание субъектов хозяйствования. Налоговое и финансовое законодательство.

Семинары и презентации

Наименование	Тематика	Место проведения	Дата
ООО "Патт и Партнеры; "Бизнес Консалт", т.769–159	Законодательство РБ об оффшорном бизнесе; оффшорные компании, счета за границей	г. Минск	23 апреля 1996г.
ООО "Патт и Партнеры; "Бизнес Консалт", т.769–159	Размещение свободных денежных средств в Rietumu Banka	г. Минск	24 апреля 1996г.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

Рынок ГКО: что покупать и что продавать?

Основной особенностью рынка ГКО в этом году стало изменение сроков обращения эмитируемых выпусков государственных облигаций. Если с марта по декабрь 1995 года основную долю в структуре рынка ГКО составляли облигации со сроком обращения 1 месяц, то с 20 февраля 1996 года 86% суммарного объема эмиссии составляют трехмесячные выпуски ГКО. В соответствии с планами организаторов рынка в 1996 году будет происходить дальнейшее увеличение сроков заимствования путем размещения ГКО со сроками обращения 6,9 и 12 месяцев, а также долгосрочных государственных облигаций (ДГО).

Вторичный рынок ГКО характеризуется постоянно растущими недельными оборотами торгов. Так, если в январе 1996 года совершалось сделок на 110—180 млрд.рублей, то в феврале 1996 года — уже на 250—320 млрд.рублей.

В связи с вышеизложенным актуальной становится оценка эффективности инвестиций в тот или иной выпуск ГКО. При этом необходимо учитывать некоторые особенности функционирования вторичного рынка ГКО, присущие настоящему моменту, связанные, на наш взгляд, с "болезнями роста". Вторичный рынок ГКО по своей сути до сих пор является внебиржевым. На Межбанковской валютной бирже (МВБ), основной торговой площадке государственных долговых обязательств, происходит только регистрация уже совершенных сделок купли-продажи. Ценные бумаги правительства на открытом рынке в большой степени выступают в качестве гарантий исполнения денежных обязательств, поэтому вторичный рынок ГКО фактически является "продолжением" рынка межбанковских кредитов. По этой причине основной объем совершаемых на вторичном рынке операций составляют сделки на условиях обратного выкупа — до 50% всех сделок. Однако следует повториться; это "болезни роста". Здесь должна сыграть свою роль система электронных торгов, внедренная на МВБ. Кроме этого, подобная система развернута и на Белорусской фондовой бирже (БФБ).

В этой связи рассмотрим эффективность операций покупки облигаций различных выпусков у дилеров рынка ГКО с последующей их продажей, совершенных в 1996 году. При этом эффективность должна оцениваться с учетом цены совершенной сделки и цены продажи облигации в последующий период.

По соображениям

- краткосрочности обращающихся государственных ценных бумаг,
- практически ежедневного графика проведения торгов по ГКО на МВБ,
- увязки сделок с ГКО и операций с "короткими" и "суперкороткими" деньгами на рынке межбанковского кредитования

в качестве периода был выбран один день. В течение торгов на МВБ в январе—феврале 1996 года совершалось от одной до нескольких десятков сделок в зависимости от номера выпуска. Поэтому цена совершенной сделки (покупки) рассчитывалась как среднее значение цен сделок, совершенных с данным выпуском ГКО в течение торгов, взвешенное по объему совершенной операции. Цена продажи ГКО в следующий период определялась как текущая курсовая стоимость дисконтной облигации с нулевым купоном, с определенной доходностью к погашению и сроком обращения. Таким образом, эффективность инвестиций в ГКО оценивалась по окончательному итогу операции покупки облигации соответствующего выпуска у дилера рынка государственных облигаций и продажи ее на следующий день по текущей курсовой стоимости. В соответствии с правилами математической статистики по полученным последовательностям эффективности были вычислены значения ожидаемой эффективности и ее вариации для соответствующих выпусков ГКО.

Таблица 1. *Вероятностные характеристики эффективности инвестиций в ГКО*

Период	24 выпуск m,%	24 выпуск S,%	25 выпуск m,%	25 выпуск S,%	26 выпуск m,%	26 выпуск S,%	27 выпуск m,%	27 выпуск S,%
по 12.01.96	-0,625	0,77						
по 19.01.96	-0,52	0,285	-1	1				
по 26.01.96	-0,73	1,378	-0,79	0,97				
по 2.02.96	-0,124	0,75	-0,34	1,2				
по 9.02.96	-0,023	1,124	-1,12	1,76	-0,576	0,5		
по 16.02.96	0,315	4,169	0,134	1,31	-0,6	0,64		
по 23.02.96	0,29	1,75	0,627	0,46	-0,46	0,44	-0,81	1,51
по 1.03.96	1,57	3,16	0,63	0,52	-0,498	0,58	-0,44	1,49

Проведенный анализ позволяет сделать следующие выводы:

1. Инвестирование в эмитированный выпуск ГКО после его первичного размещения неэффективно в силу того, что дилеры —владельцы облигаций—продают их по цене, которая превышает значение их текущей курсовой стоимости.

Данная ситуация становится возможной в условиях значительного, неудовлетворенного на первичном рынке спроса. Подобная тенденция для 24 и 25 выпусков имела место на рынке в течение первых четырех недель их вторичного обращения.

2. По-видимому, объем операций, совершаемых с данными ценными бумагами зависит и от степени их риска. Этот факт становится очевидным, если проанализировать соотношение значений вариаций эффективности S (они являются мерой риска финансовых вложений) для каждого выпуска ГКО и объем сделок, совершенных с данными ценными бумагами:

— самые высокие недельные обороты вторичных торгов характерны для ГКО 26 выпуска, для которых вариации эффективности имеют самый низкий уровень;

— увеличению значений вариаций 24 выпуска ГКО соответствует снижение объемов сделок, совершаемых с облигациями данного выпуска; для ГКО 25 выпуска характерна обратная тенденция — снижение значений вариаций и, соответственно, увеличение недельных оборотов вторичного обращения. Инвестиции в государственные ценные бумаги считаются безрисковыми. И в Беларуси государственные займы размещаются под гарантии правительства. Под риском инвестиций в государственные ценные бумаги можно понимать риск низкой эффективности вклада или недостижение желаемого уровня доходности. На рынке государственных ценных бумаг в Республике Беларусь данный риск обусловлен двумя основными причинами:

во-первых, это ограниченность круга активных дилеров рынка ГКО (из 40 банков и финансовых компаний, принимающих участие во вторичных торгах, наиболее активны — не более десяти);

во-вторых, недостаточное информационное обеспечение рынка при ограниченном круге дилеров предопределяет внебиржевой характер вторичного обращения государственных ценных бумаг.

3. При принятии решения инвесторы отдавали предпочтение тем выпускам ГКО, усредненный курс которых был подвержен минимальным колебаниям. Сравнительно небольшие колебания рыночной стоимости ГКО 26 выпуска, связанный с этим наименьший уровень вариаций обеспечивали максимальные обороты вторичного обращения этих государственных облигаций.

4. Обращает на себя внимание обратная корреляция между эффективностями инвестиций в ГКО 24 и 26 выпусков, что может быть учтено при формировании оптимального портфеля государственных ценных бумаг.

Татьяна АЛЕКСЕЕВА,
зав.сектором государственных ценных бумаг НБ РБ

Выгодно ли "компенсировать" свои сбережения?

Сегодня многие коммерческие банки ведут активную работу по привлечению вкладов населения. Внедряются такие новые формы работы с клиентами, как выигрышные, призовые, компенсационные вклады, вклады "люкс" и т.д. Правильно сориентироваться в такой ситуации довольно сложно, но вполне возможно.

Рассчитаем показатель реальной доходности по следующей формуле:

$$i = [(1 + i_{ном}/m)^m - 1] \times 100, \text{ где}$$

$$m = \frac{12}{\text{период наращения}}$$

i — реальная годовая ставка процентов

i ном — номинальная процентная ставка

Практическое применение данной формулы можно проиллюстрировать на следующем примере:

	Банк	срок мес.	i ном %	m	i ном/m%	i %
N	1	2	3	4	5	6
1	КБ "Белбалтия"	1	68	12	5,67	93,76
2	КБ "Белбалтия"	3	70	4	17,5	90,61
3	АСБ "Беларусбанк"	12[1]	77,48	12	2,29	77,48

1 — компенсационный вклад, доходность дана из расчета ставки рефинансирования 55% (ежемесячно начисляется 1/2 месячной ставки рефинансирования плюс в конце года 50% от первоначальной суммы)

Процентные ставки по КБ "Белбалтия" — см."Вечерний Минск" от 27.03.96г. N 59(8367)

Если при оценке привлекательности условий по депозитам исходить из данных гр.2 и 3, то может показаться, что размещение средств на условиях по вкладам N 3 и N 2 (по вкладу в АСБ "Беларусбанк" к клиенту предъявляется ряд дополнительных требований) является оптимальным решением. Однако результаты расчетов говорят об обратном: реальная доходность первоначально выбранных вариантов уступает значению i по вкладу N 1.

Определяя сумму годового дохода как произведение значения i в виде десятичной дроби на первоначальную сумму вклада (допустим 10.000.000 руб.), можно сказать, что отказ от вложения средств по 3 и 2 варианту позволит, соответственно, получить дополнительно 1.628.000 и 315.000 руб.

Таким образом, путем несложных расчетов можно избежать потерь в виде недополучения дохода и обеспечить "индексацию ваших вкладов в тысячу раз" и более без каких-либо дополнительных условий.

Владимир БУРАКОВ

СЕМИНАР

Все о новых американских деньгах

В Минске состоялись уже два семинара для сотрудников коммерческих банков Беларуси, посвященных вводу в обращение стодолларовых банкнот образца 1996 г. Они были организованы совместно Ассоциацией коммерческих банков, Национальным банком и Посольством США в Республике Беларусь.

Рассмотрены вопросы, связанные с использованием в купюрах нового образца дополнительных средств защиты от подделки при сохранении их традиционного внешнего вида, а также отношения между банковскими структурами и клиентурой при работе с новыми американскими банкнотами.

Второй секретарь и экономический советник Посольства США Энтони Годфри еще раз подчеркнул, что купюры старого образца не будут принудительно изыматься из обращения или девальвироваться и что правительство США всегда будет рассматривать банкноты любого года выпуска как законное платежное средство.

ООН показывает пример экономики

Свой 51-й год Организация Объединенных Наций ознаменовала нулевым увеличением бюджета. "Принципиальный сдвиг" был достигнут после многих месяцев напряженных дебатов. В результате самый жесткий рабочий бюджет организации был утвержден в сумме 2,61 млрд.долл. Кроме того, в течение года генеральный секретарь должен найти дополнительные источники экономии на сумму в 100 млн.долл. Первая мера есть — сотрудникам ООН отказано в предполагавшемся ранее повышении заработной платы на 9,2%.

Созданное в прошлом году в рамках Секретариата ООН управление внутреннего надзора в течение первого же года своей деятельности вернуло в казну организации 4 млн.долл. из переплаченных и неоправданно израсходованных средств.

Реформы, предпринимаемые в сфере управления, позволят в течение 1996—1997 гг. снизить издержки на 35 млн.долл.

Достигнут прогресс в повышении эффективности и некоторых относительно независимых организаций. Так, Программа развития ООН сократила свой бюджет административного управления на 10%, численность главного аппарата — на 25%, количество высших руководящих должностей — на 15%.

Правда, и сумма задолженности государств—членов ООН в бюджет этой организации достигла небывалой суммы — 3,3 млрд.долл. Так что экономить заставляет жизнь.

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

Нацбанк разместил 10-й выпуск КО

На состоявшемся 27 марта аукционе по размещению краткосрочных обязательств Национального банка проданы обязательства 10-й эмиссии (объем 200 млрд.руб., номинал 100 000 руб., обращение 29 дней) на сумму 107,3 млрд.руб. по средневзвешенной цене 95 840 руб. (доходность 54,63% годовых, что практически соответствует ставке рефинансирования 55% годовых).

28 и 29 марта Национальный банк производил доразмещение КО: 28 марта было продано обязательств на 43,4 млрд.руб. по цене 95,98% от номинала, доходность составила 54,6% годовых; 29 марта было продано обязательств на 41 млрд.руб. по цене 96,12% от номинала, доходность составила 52,6% годовых.

Сколько стоили кредиты в феврале

По данным Национального банка Беларуси, средняя цена кредитов по банковской системе составила 65,5% годовых. Причем, если межбанковские кредиты — 90,9%, то кредиты, выдаваемые гражданам и предприятиям, — 45,8%.

Если брать стоимость кредитов в зависимости от сроков, на которые они выдавались, самыми дорогими были кредиты на срок от месяца до трех — 98,6% в целом и 79,7% — для граждан и хозсубъектов. Кредиты от трех месяцев до полугода стоили 91,7% и 76,5% соответственно, а на срок от недели до месяца — 90% и 78,6% соответственно. Самыми дешевыми были кредиты на срок до трех дней и свыше: 39,1% и 37,1% соответственно.

Что касается депозитов, то в целом они принимались банками под 58,8% годовых. Самыми дорогими были, естественно, депозиты на длительный срок — от 6 месяцев и выше. Депозиты на самые популярные для населения сроки — от месяца до трех — в среднем в феврале принимались банками под 83,3% годовых.

КУРСЫ иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 28 марта 1996 года

	Единый курс
1 австралийск.доллар	8993,57
1 австр.шиллинг	1100,74
1 фунт стерлингов	17462,74
10 бельг.франков	3767,03
1 немецкая марка	7740,46
1 голланд.гульден	6918,54
1 датская крона	2004,71
100 итальянск.лир	728,03
1 канадск.доллар	8439,13
1 норвежск.крона	1781,01
1 доллар США	11500,00
1 финск.марка	2471,26
1 франц.франк	2267,57
1 шведск.крона	1723,65
1 швейцар.франк	9583,33
10 японских иен	1078,60
1 ЭКЮ	14374,43
10 испанск.песет	920,55
10 греч.драхм	475,03
1 ирландский фунт	17992,90
1 исландск.крона	173,17
1 кувейт.динар	38435,83
10 ливанск.фунтов	72,60
10 португал.эскудо	749,48
1 сингапур.доллар	8156,03
10 турецк.лир	1,62
1 СДР	16810,41
1 венгерский форинт	79,90
1 польский злотый	4438,44
1 румынский лей	3,94
1 чешская крона	421,23
1 словацкая крона	380,96
1 болгарский лев	145,38
1 эстонская крона	967,48
1 литовск.лит	2875,00
1 латвийск.лат	21124,17
1 российск.рубль	2,36
10 украин.карбован.	0,72
1 кыргызст.сом	1013,00
1 молдавск.лей	2536,00
1 казахст.тенге	176,00
1 армянск.драм	28,00
1 грузинск.лари	9126,00
1 туркменск.манат	4,10
1 азербайджан.манат	2,50
1 узбекский сум	316,00
1 таджикск.рубл	41,00

Международный валютный рынок (25.03—29.03)

В последнее время в мире отмечается тенденция перелива капиталов с рынков облигаций, особенно европейских, доходность по которым понизилась в связи с наблюдающимся застоем европейской экономики и связанным с этим недавним снижением процентных ставок на более ликвидные и доходные рынки, в частности, валютные. Похоже, рынок "проглотил" неплохие экономические показатели в США, и большое число инвесторов ставят на повышение курса американской валюты. Насколько оправданы их ожидания? Прошедшая неделя не прибавила оптимизма сторонникам укрепления доллара, но и не остудила их надежд. Доллар немного понизился после благополучного проведения выборов на Тайване и завершения китайских военных игрищ. Внимание рынка было приковано к заседанию Федерального комитета открытого рынка (FOMC) в США, которое состоялось 26 марта, хотя от этого почтенного органа и не ожидали каких-либо активных действий: февральские данные по занятости в США убили всякую надежду на снижение ФРС процентных ставок. Ожидания оправдались — FOMC оставил ставки без изменений.

Вышедшие 29 марта данные по состоянию торгового баланса США заставили приумолкнуть даже заядлых оптимистов — дефицит составил $10.27 млрд. (экономисты предсказывали дефицит в $7.7 млрд.). Валютный рынок отреагировал мгновенно — в течение первых же пяти минут после выхода данных доллар понизился по отношению ко всем основным валютам, курс USD/JPY, например, упал на 40 пунктов (с 106.40/50 иен до 106 иен), а курс USD/DEM — на 70 пунктов (с 1.4759/62 до 1.4688 марки за доллар), 3-месячная ставка LIBOR по доллару США составила в пятницу 29 марта 5.49219% годовых.

Не поверив до конца в возможность снижения ставок, многие операторы встретили 28 марта — дату очередного заседания Бизнесбанка, — имея небольшую длинную позицию по доллару, просто на случай сюрприза, которые время от времени устраивает Бундесбанк, разумно полагая, что вероятность потерь невелика — вряд ли в условиях инфляции 1,5% в год и крохотного прироста ВВП произойдет повышение ставок. А вот их снижение весьма возможно, если не сейчас, то в апреле, и несомненно приведет к ослаблению марки, на чем можно неплохо заработать. К сожалению, праздника не получилось: Бундесбанк оставил все как есть и теперь следующий день в этой "игре терпеливых" — 18 апреля — дата следующего заседания. В четверг курс USD/DEM на волне ликвидации долларовых позиций упал до 1.4752, а неожиданно большой дефицит торгового баланса США в пятницу столкнул его еще ниже — как уже упоминалось, он доходил до 1.4688 марки за доллар, однако ко времени закрытия рынок несколько оправился от потрясения, и "бакс" вырос до 1.4760. Таким образом, чистый рост курса за неделю составил 20 пунктов — совсем немного для такой явной валюты-фаворита, каким в последнее время считается доллар. 3-месячная ставка LIBOR по депозитам в немецких марках составила 29 марта 3.37501%.

О рынке доллар/японская иена можно пока говорить либо в прошлом, либо в будущем времени — конец японского финансового года повлиял на объем операций с иеной не в лучшую сторону. Японские банки больше озабочены закрытием балансов и многие практически не выходят на рынок. В связи с этим некоторые американские банки также не проводят операций по японской иене. При общем восходящем тренде курс доллар/иена упал в понедельник со 106.57 до 106.14 иены после того, как тайваньские выборы благополучно закончились, а Китай и США, побряцав оружием и постращав друг друга, мирно разошлись. Затем на протяжении практически всей недели наблюдался устойчивый рост курса. Оживление на рынке ожидается после того, как исчезнет один из важных факторов, сдерживающих курс доллара, — закончится репатриация капиталов японских компаний, связанная с концом финансового года и возобновится поток японских инвестиций в США, что должно подстегнуть спрос на американскую валюту. 3-месячная ставка LIBOR по депозитам в иенах составила 29 марта 0.61875%.

Для британского фунта стерлингов неделя началась не самым лучшим образом. После наложения запрета на импорт английской говядины в страны ЕС, грозящего огромными убытками британскому сельскому хозяйству и экономике в целом, фунт обвалился в понедельник с 1.5342 до 15221 (цена закрытия), причем в течение дня курс опускался до 1.5185 доллара за фунт. После предложенных британским правительством мер по борьбе с эпидемией т.н. "коровьего бешенства" фунт медленно восстанавливал утраченные позиции и в пятницу стоил уже 1.5259 доллара. Общий тренд курса GBP/USD направлен на понижение с марта 1995 года. 3-месячная ставка LIBOR по депозитам в фунтах составила 29 марта 6.13542%.

Сергей ПИВЕНЬ,
управление ресурсов и дилинга АКБ "Инфобанк"

НОВОСТИ

Здесь будет Евроград

К безусловно гениальному изречению неизвестного экономиста — "Руководить — значит предвидеть" — городские власти Мозыря в свое время прагматично добавили: и быть готовым к лучшему будущему. Пять лет назад этот город стал одним из учредителей международной программы "Евроград-XXI", объединившей в стремлении к этому лучшему будущему более 100 российских, украинских и белорусских городов. А к сегодняшнему дню благодаря этой программе и одноименному институту в Санкт-Петербурге, мозыряне стали обладателями подетального практического, не стареющего опыта регионального планирования и самоуправления. (И, кстати, буквально за копейки по нынешним временам.)

"Подсмотрен" этот опыт не только на просторах бывшего Союза, но и в ряде западноевропейских городов, поскольку в реализации программы принимают участие 15 зарубежных организаций и институтов. Во Франции наши соотечественники изучали устройство гармонирующего с экологией городского хозяйства. В Швеции — относительно оптимальную во всех отношениях модель современного города (жилищная политика, планирование и строительство). В Германии — опыт этой страны в сфере муниципального управления. На Урале и в Поволжье "примеряли" чужие идеи и практику к родным особенностям и проблемам... И, к слову, идею бизнес-центров мы почерпнули именно в программе "Евроград-XXI" задолго до соответствующего правительственного решения.

Из последней такой и первой в этом году поездки в Германию "евроградовцы" привезли опробированный жизнью опыт создания эффективно действующих центров занятости, центров предпринимательства при местных органах власти, а также опыт "диалога" последних со здравоохранением, в т.ч. и на финансовом уровне.

Конечно, жаль, что на данном этапе весьма скудное, а то и вовсе отсутствующее инвестирование в перечисленные сферы не позволяет сполна использовать уже найденные светлыми головами решения. Но разве ж не отрадно, что они прорастают уже хотя бы в перспективных, стратегических планах на будущее? Или что в одной из мозырских общеобразовательных школ появился свой верховный совет? Маленькая, на детском игровом уровне, а все же школа самоуправления, а для кого-то, возможно, и парламентаризма.

Анна НИКОЛАЕВА

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

От споров политиков количество вегетарианцев не увеличится. И мяса — тоже

Президент Беларуси Александр Лукашенко неоднократно заявлял о намерении правительства прекратить бесконтрольное дотирование сельскохозяйственной отрасли страны и призывал производителей продукции, ее переработчиков и продавцов снижать издержки, "учиться торговать". Широкий резонанс получило и его предупреждение "открыть границы для дешевых зарубежных продуктов питания". И неспециалисту, как говорится, понятно, что подобная мера приведет к немедленному краху агропромышленного комплекса республики.

Нагляднее всего последствия подобного шага демонстрирует опыт России, на продовольственном рынке которой после введения односторонних протекционистских мер по защите отечественных производителей мясной продукции, прежде всего мяса птицы, возникла очень непростая ситуация.

Департамент ветеринарии Минсельхозпрода РФ принял решение не выдавать новых лицензий на импорт мяса птицы из США. По словам начальника департамента ветеринарии, главного государственного ветеринарного инспектора Российской Федерации Вячеслава Авилова подобные меры вызваны тем, что в последнее время имели место случаи поставок из США недоброкачественной продукции.

В феврале в Москве состоялась встреча российских специалистов и руководителей отрасли с делегацией Минсельхоза США. Американские представители не отклонили претензий российской стороны. В настоящее время ими принимаются меры для того, чтобы обеспечить выполнение всех требований ветеринарного сертификата. В марте переговоры велись в США. В результате достигнута договоренность, что окорочка, отправленные в Россию до 20 марта, будут пропущены на ее рынок. Британское Министерство сельского хозяйства также пытается ускорить переговоры с российским правительством о снятии запрета на закупки английской говядины, введенного некоторое время назад в связи с заболеванием скота в Альбионе. Производство мяса в самой России с 1990 по 1995 гг. сократилось на 34% (с 10,1 млн.т до 6,7 млн.), что неизбежно должно было вызвать увеличение его поставок в страну из других государств.За вышеуказанный период потребление мяса в РФ на душу населения снизилось на 28% и в настоящее время составляет 54 кг. За счет импорта удовлетворяется 24% его потребностей. Отмечается, что поголовье крупного рогатого скота в России уменьшилось на 26% — до 43,3 млн.голов, свиней — на 38% (до 25 млн.), овец — на 44% (до 34,5 млн.голов). Загрузка производственных мощностей в мясной промышленности снизилась с 77% в 1990 г. до 42% в 1994 г. В результате специалисты делают вывод, что в ближайшее время зависимость России от импорта продовольствия возрастет, и в этой связи небезынтересно проанализировать состояние мирового рынка мясной продукции.

В декабре 1995 г. в Лондоне проходила конференция по мясу ("Meat-95"), организованная еженедельником "Agra Europe". Было отмечено, что в результате роста населения и повышения уровня жизни спрос на мясо в мире продолжает увеличиваться. Однако страны Европейского Союза вряд ли получат какие-либо ощутимые выгоды от этого. В прошлом ЕС мог увеличивать свою долю в мировой торговле мясом за счет субсидирования экспорта, однако в настоящее время, после либерализации торговли и введения ограничений на экспортное субсидирование, оно будет доступно только фирмам с наиболее низкими издержками производства и технологиями, позволяющими производить продукцию, соответствующую требованиям национальных рынков.

В 1995 г. в странах ЕС наблюдалось увеличение производства говядины (после сокращения на 16% в 1992—1994 гг.). В результате валютных колебаний, воздействия решений "Уругвайского раунда", переговоров в рамках ГАТТ и снижения потребления этого вида мяса в некоторых странах возникли определенные проблемы в развитии экспорта . Было высказано мнение, что после 1 — 2-процентного роста производства говядины в 1996 г. оно вновь обретет тенденцию к сокращению, поголовье молочных коров будет ежегодно уменьшаться также на 1 — 2%.

Для того чтобы обеспечить стабильное или возрастающее потребление говядины в странах ЕС, ее стоимость не должна превышать стоимости свинины более чем на 200%. Было отмечено, что производство и потребление баранины, несколько снизившееся в начале 90-х годов в основном из-за сокращения импорта из стран Восточной Европы, нынче стабилизировалось на уровне 1,16 млн.т в год и в ближайшем будущем особых изменений здесь не предвидится.

Наиболее популярным видом мяса в странах ЕС является свинина, производство которой составляет более 15 млн. т (всего мяса в 12 странах ЕС производится 33,8 млн. т). Ее потребление постоянно возрастает и в настоящее время достигает 42 кг на душу населения.

Производство мяса птицы возрастает практически во всем мире, хотя показатели душевого потребления существенно различаются в разных странах (США — 43 кг, ЕС — 19, Латинская Америка — 15, Азия и Африка — менее 5 кг). Ожидается, что в ближайшее время потребление мяса птицы будет ежегодно увеличиваться на 4—5% (на 2—3 млн. т).

Более 80% мирового производства мяса птицы приходится на мясо курицы, 15—17% — индейки, 3—4% — на мясо утки и дичь. Объем мировой торговли этим товаром вырос с 2,4 млн. т в 1990 г. до 4 млн. в 1994 г. Специалисты полагают, что к 2000 г. этот показатель достигнет 5,2 — 5,4 млн. т (рост в среднем на 6% в год). Несмотря на то, что издержки производства мяса птицы в странах ЕС в будущем могут оказаться значительно выше, чем в США и Бразилии, европейские производители по-прежнему будут снабжать внутренний рынок ЕС благодаря своей способности предлагать новые виды продукции и услуг, а также совершенствовать систему снабжения.

В прошлом году США впервые за последние 40 лет стали нетто-экспортером свинины: доля экспорта составила 4% от производства. Поставки в Японию возросли на 40% по объему и на 70% по стоимости. Около 30% экспорта составила свежая продукция (в 1991 г. — 17%), в то время как страны ЕС и Канада вывозят в Японию преимущественно мороженую свинину. Важным рынком сбыта американской свинины становится также Россия. В текущем году США могут стать нетто-экспортером говядины. На экспорт будет поставлено около 8% полученного в стране этого вида мяса. В 1995 г. было вывезено также около 14% произведенного здесь мяса птицы (в 1985 г. — 3%).

Предприимчивые американцы не скрывают своих намерений и впредь наращивать экспорт мясной продукции, в том числе мяса птицы, на различные рынки мира. В недавнем телеинтервью ОРТ Вячеслав Авилов заявил, что как только будут решены все спорные вопросы относительно качества американских куриных окорочков, их поставки возобновятся в Россию. Но вопросы эти, видимо, будут решаться не в офисе департамента ветеринарии, а в кабинетах более высоких, ибо из плоскости экономической они давно перешли в плоскость политическую. С одной стороны, возобновление поставок в страну относительно недорогих "ножек Буша", конечно же, ущемит интересы собственных производителей, а с другой — что делать, если это самое собственное производство сокращается, а кушать, между тем, людям хочется.

Перед аналогичным выбором стоит и наша республика, хотя объемы поставок в нее импортного продовольствия, в том числе мяса птицы из Америки, в сравнение с российскими не идут (данными об этом, к слову, отечественная статистика не располагает. В том числе потому, что, как пояснили в Минстате, подавляющая часть завозимого в республику продовольствия поступает через "прозрачную" границу из той же России и учету не поддается). И все же над предупреждением Президента относительно открытия белорусских границ для дешевых зарубежных продуктов тому, кого это касается, задуматься, на мой взгляд, надо.

Федор ЗАЯЦ

(по материалам агентства "Белорусские экономические новости")

РЕАЛИЗАЦИЯ СКОТА И ПТИЦЫ
(в живом весе, тысяч тонн)

1990	1758,1
1991	1589,8
1992	1441,5
1993	1242,3
1994	1137,6
1995	980,0
1995 г. в % к:	
1990	56,2
1994	86,2

НЕДВИЖИМОСТЬ

Белорусская недвижимость всегда в цене

НЕ перестаю удивляться смелости отечественных бизнесменов. Им говорят о национализации, которая грядет не сегодня-завтра, а они все ищут недвижимость, которую можно купить, отрасль, куда можно инвестировать. Да и не на славном, благословенном Кипре и других столь же удобных и обустроенных для жизни местах с благоприятным экономическим и политическим климатом, а в Минске и его окрестностях. Как-то встретился со знакомым, у которого за плечами почти десятилетний опыт занятий бизнесом. И поведал он, что надоело быть арендатором, снимать угол в чужом здании, ждать, когда хозяин в очередной раз повысит арендную плату. Да и размах планов развития производства требует совсем иных площадей. Своих собственных, благоприобретенных, в которые можно вкладывать без опасения, что скомандуют: "с вещами на выход". Бизнесмена весьма интересовала конъюнктура, складывающаяся в том сегменте рынка недвижимости, где продаются административные здания, заводы. И интерес у него далеко не праздный.

К сожалению, найти информацию о предложении такого специфического товара, как производственные и административные здания, магазины, склады и т.д. и т.п., нелегко. Оно и понятно. Это вам не квартиры, дома, дачи или гаражи, которыми торгуют десятки агентств недвижимости, а товар, можно сказать, штучный. Обычно его без излишней рекламы норовят сдать в аренду. Продают довольно редко — кто же сегодня расстанется с недвижимостью. Потому-то и цена довольно высокая, весьма лимитирующая спрос.

Что же сегодня, прямо сейчас, можно купить, например, в столице? Тех, кто желает приобрести в собственность общественный туалет или взять в аренду магазинчик, с нетерпением ждут на очередном аукционе по продаже коммунальной собственности. Остальным подскажем несколько адресов. Вот кирпичное трехэтажное отдельно стоящее на участке 0,15 га здание в центральной части города в районе мотовелозавода (ул.Нахимова, 12) площадью 690 кв.м. Разумеется, есть все коммуникации. Разработана ПСД на реконструкцию его под банк, проект имеет всю разрешительную документацию и согласован со всеми заинтересованными организациями. Им, в частности, предусмотрена надстройка мансарды (плюс еще 180 кв.м), строительство двух автостоянок на 11 и 6 машин. Конечно же, по желанию покупателя здание можно использовать как административно-офисное или для иных целей. Несомненно, кого-то больше привлекает перспектива стать владельцем встроенно-пристроенного кирпичного здания площадью 613 кв.м (в т.ч. подвала — 136 кв.м) к универсаму "Заходнi", что по ул.Притыцкого, 140. Здание совсем новое, 1993 года постройки, есть все коммуникации, даже телефон.

Наверное, не от хорошей жизни продает свой цех — отдельно стоящее здание площадью 1900 кв.м — расположенный на земельном участке 0,4 га в центре города, по ул.В.Хоружей, д.28, одно из АО. Или один из заводов — свой трехэтажный детский садик (площадью 5224,5 кв.м, земельный участок — 1 га), что по пер.Козлова. Скорее всего деньги очень нужны.

А что продается интересного в ближнем пригороде? Всего в семи километрах от столицы в д.Прилуки — райский уголок площадью 5 га. А на нем — водохранилище, на берегах которого три корпуса с гостиничными номерами, ресторан, бар, хозблок. Проехав 11 км по "могилевке" попадаем в пос.Сосны. Именно там ждет своего нового хозяина утепленный арочник 100х48 метров, высотой 10 метров, со всеми инженерными коммуникациями. Если по этому шоссе доехать до славного города Могилев-на-Днепре, то там, по ул.Орловского, 8 можно осмотреть и, если глянется, купить встроенный торговый центр площадью 1500 кв.м (торговая площадь — 600 кв.м).

Тем, кого больше интересуют производственные помещения, можно порекомендовать подъехать в поселок Коханово Толочинского района Витебской области. Там, всего в трех километрах от трассы Минск—Москва, продаются отдельно стоящие на участке 3,7 га здания овощехранилища и комплекс станции технического обслуживания — одноэтажная гостиница, ангар, непосредственно здание СТО.

Наверное, нелишне пояснить, что землеотвод, вопросы землепользования участками, прилегающими ко всем продаваемым зданиям, решены и проблем с ними у покупателей не будет. Гарантируется также юридическая безупречность сделок. **Более подробная информация по тел.: (017) 236-40-27, 236-11-72.**

Вал.МАЛЬКОВСКИЙ

ПРИВАТИЗАЦИЯ

❑ СИФы приглашаются на аукцион

по продаже акций государства в капитале акционерных обществ за именные приватизационные чеки "Имущество".

Торги состоятся 25 апреля 1996г. в 10.00 по адресу: г.Минск, ул.Мясникова, 39, актовый зал.

Заявления на участие в аукционе принимаются до 18.00 23 апреля 1996г. по адресу: г.Минск, ул.Мясникова, 39, каб.642. Конт.тел.: 20-88-47, 26-48-41.

ПЕРЕЧЕНЬ АКЦИОНЕРНЫХ ОБЩЕСТВ,

акции которых выставляются на чековый аукцион для специнвестфондов 25 апреля 1996г.

Наименование акционерных обществ	УФ шт. акций	Номинальная стоим. акции	Цена одной акции в ИПЧ	% к УФ	Количество выставляемых на аукцион акций, шт/ИПЧ	В том числе по пакетам, штук акций/начальная цена продажи пакета в ИПЧ						
						1 лот	2 лот	3 лот	4 лот	5 лот	6 лот	7 лот
Брестская область												
1. Брест — ВТИ	46255	5000	2	5,4	2500/5000	500/1000	500/1000	500/1000	500/1000	500/1000		
2. Пинскэлектромонтаж	10546	10000	4	5,0	530/2120	250/1000	280/1120					
3. Мекосан, Иваново	40877	10000	4	6,5	2650/10600	250/1000	530/2120	530/2120	530/2120	810/3240		
4. Барановичский завод станкопринадлежностей	198267	10000	4	4,9	9750/39000	250/1000	1250/5000	1950/7800	2650/10600	3650/14600		
5. Водстройавтотранс	363445	10000	4	19,3	17491/69964	250/1000	2748/10992	3998/15992	4498/17992	5997/23988		
6. Пинский комбинат стройиндустрии	259419	10000	4	7,6	19682/78728	250/1000	2686/10744	4686/18744	5435/21740	6625/26500		
7. Полесьежилстрой	252725	10000	4	7,0	17692/70768	250/1000	1538/6152	4538/18152	5288/21152	6078/24312		
8. Пинсксовхозстрой	516642	5000	2	6,0	30944/61888	500/1000	3188/6376	6188/12376	9688/19376	11380/22760		
9. Стротельный трест N 33	168366	10000	4	10,0	16836/67344	250/1000	1617/6468	3367/13468	5117/20468	6485/25940		
Витебская область												
10. Классика индустрии моды, г.Витебск	1444110	2500	1	4,1	59000/59000	1000/1000	6800/6800	11800/11800	11800/11800	27600/27600		
11. Красный Октябрь, г.Витебск	1472121	2500	1	5,0	73000/73000	1000/1000	6600/6600	21800/21800	21800/21800	21800/21800		
г.Минск												
12. Минский завод отопительного оборудования	346166	10000	4	4,9	17000/68000	250/1000	1650/6600	3400/13600	4900/19600	6800/27200		
13. Завод СЖБ N 1, г.Минск	126906	10000	4	12,4	15677/62708	250/1000	1635/6540	3135/12540	4635/18540	6022/24088		
14. Керамин	717676	10000	4	0,6	4000/16000	250/1000	800/3200	800/3200	800/3200	1350/5400		
15. Минскэнергострой	60869	10000	4	10,0	6080/24320	250/1000	1216/4864	1216/4864	1216/4864	2182/8728		
16. Мех.строит.колонна N 205	36483	10000	4	2,1	750/3000	250/1000	250/1000	250/1000				
Минская область												
17. Пуховичский комбинат хлебопродуктов, г.М.Горка	262395	10000	4	10,0	26200/104800	250/1000	1740/6960	5240/20960	5240/20960	6230/24920	7500/30000	
18. Світанак, г.Жодино	790529	10000	4	10,0	78750/315000	15750/63000	5000/20000	5000/20000	5750/23000	15750/63000	15750/63000	15750/63000
19. Минское производ. кожевенное ПО	2584359	10000	4	3,9	99750/399000	19950/79800	19950/79800	19950/79800	19950/79800	19950/79800		
20. Солигорскводстрой	272200	10000	4	7,0	19103/76412	250/1000	1570/6280	3820/15280	6070/24280	7393/29572		
21. Молодечностройкомплект	55505	10000	4	9,1	5037/20148	250/1000	1007/4028	1007/4028	1007/4028	1766/7064		
22. Строймехсервис	55958	10000	4	7,5	4198/16792	250/1000	839/3356	839/3356	839/3356	1431/5724		
23. Вертикаль, г.Старые Дороги	67604	10000	4	10,0	6760/27040	250/1000	1352/5408	1352/5408	1352/5408	2454/9816		
24. Электромодуль, г.Молодечно	561832	5000	2	10,0	56183/112366	3239/6478	6236/12472	11236/22472	11236/22472	11236/22472	13000/26000	
Гродненская область												
25. Гродненский к-т стройматериалов	158880	50000	20	2,2	3500/70000	300/6000	700/14000	700/14000	700/14000	1100/22000		
26. Белкард	386294	50000	20	5,2	19950/399000	1500/30000	1500/30000	990/19800	3990/79800	3990/79800	3990/79800	3990/79800
Могилевская область												
27. ТАиМ, г.Бобруйск	684428	10000	4	6,0	41339/165356	8271/33084	8267/33068	8267/33068	8267/33068	8267/33068		
28. Могилевводстрой	457813	10000	4	5,0	22800/91200	1560/6240	4560/18240	4560/18240	5060/20240	7060/28240		
29. Могилевстрой	174655	10000	4	31,8	55618/222472	5000/20000	6126/24504	11123/44492	11123/44492	11123/44492	11123/44492	
30. Силикат	554032	2000	1	6,9	38000/38000	1000/1000	7600/7600	7600/7600	7600/7600	14200/14200		
31. Автомотосервис и торговля, Белыничи	45871	5000	2	6,5	3000/6000	500/1000	600/1200	600/1200	600/1200	700/1400		
32. Автомотосервис и торговля, Хотимск	5238	5000	2	7,6	400/800	400/800						
33. Автомотосервис и торговля, Костюковичи	32307	5000	2	6,2	2000/4000	500/1000	500/1000	500/1000	500/1000			
34. Спартак, г.Шклов	121071	5000	2	6,6	8000/16000	500/1000	1000/2000	1500/3000	2000/4000	3000/6000		
35. Вольт, г.Могилев	89207	5000	2	3,1	2750/5500	500/1000	550/1100	550/1100	550/1100	600/1200		
36. Бобруйский завод весоизмерительных приборов	140613	5000	2	3,9	5500/11000	500/1000	500/1000	1000/2000	1500/3000	2000/4000		
37. Кричевгрузавто	148544	5000	2	6,7	10000/20000	500/1000	2000/4000	2500/5000	2500/5000	2500/5000		
Итого:					802420/2832326							

❑ Реформируется столица

В программу приватизации столицы Беларуси помимо объектов коммунальной собственности включены предприятия, специализирующиеся на переработке сельскохозяйственной продукции, а также выпускающие одежду, обувь и другие товары для повседневного спроса. Как полагают специалисты, это позволит поднять экономику города на качественно новый уровень.

В мэрии продолжают работу над Положением о введении "кондоминиума" — одной из эффективных форм домовладения, что позволит в дальнейшем продавать объекты, расположенные во встроенных помещениях. В этой связи представляется интересным то, что выкупая предприятие, находящееся в отдельно стоящем здании, покупатель может заключить договор на право пользования земельным участком сроком на 49 или 99 лет.

Елизавета БОБЛОВСКАЯ



Ответы на вопросы читателей, связанные с субсидированием жилищного строительства

Если супруги разведены, сохраняется ли за ними право пребывания на квартирном учете и на получение субсидий?

В соответствии с действующим жилищным законодательством за бывшим супругом лица, состоявшего на квартирном учете по месту работы, при расторжении брака сохраняется право пребывания на учете. Если бывший супруг не работает на том же предприятии, в учреждении, организации, он переводится на учет по месту своей работы или (при отсутствии последнего) по месту жительства. В этих ситуациях за бывшими супругами сохраняется зафиксированное время пребывания на учете, но только за период проживания в данном населенном пункте. Очередь на получение жилья сохраняется также при расторжении брака за супругом лица, состоящего на учете по месту жительства.

Каждый из бывших супругов имеет право на получение субсидии на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений в установленном порядке.

Учитываются ли в совокупном доходе семьи денежные компенсации, выплачиваемые военнослужащим, лицам начальствующего и рядового состава органов внутренних дел и прокурорским работникам, занимающим жилые помещения по договору найма или поднайма при начислении одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений?

Виды доходов, которые не учитываются в совокупном доходе семьи, определены действующим Положением об исчислении совокупного дохода и имущественного положения семьи при предоставлении одноразовых безвозмездных субсидий (утверждено постановлением Минтруда, Минстройархитектуры, Минфина, Минстата N 100/29/56/25 8 декабря 1995г.). Указанные компенсации военнослужащим и другим лицам не отнесены к таким видам доходов. Решение данного вопроса находится в компетенции республиканских органов, утвердивших Положение.

В каком порядке будут предоставляться субсидии на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений в сельской местности?

Порядок и условия предоставления гражданам одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений одинаковы как для городских, так и для сельских жителей. Они оговорены Временным положением, утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 648 от 28 ноября 1995г. (см."НЭГ" N 51 за 1995г.). Этим документом регламентировано также, что не менее одной трети средств, предусматриваемых бюджетом страны на субсидирование, должно быть направлено в сельскую местность.

Кроме того, решением Президента Республики Беларусь N 09/22 от 9 февраля 1996г. установлено, что гражданам, проживающим в сельской местности и работающим в колхозах, совхозах и других сельскохозяйственных предприятиях, имеющим право на получение субсидий на жилищное строительство в соответствии с указанным постановлением Кабинета Министров, либо получившим земельный участок для строительства жилого дома, выделяется (без взимания попенной платы) необходимое количество древесины на корню. Минэкономики, Минлесхозу, облисполкомам поручено предусмотреть на эти цели выделение древесины из рубок промежуточного пользования и лесосечного фонда. Облисполкомам и райисполкомам предложено оказать помощь гражданам в строительстве жилья, обеспечив возведение в 1996 году не менее двух жилых домов (квартир) на одно хозяйство.

Виктор САВИЦКИЙ

ВЫ ПРОСИЛИ РАССКАЗАТЬ

Охрана труда в Республике Беларусь:

контрольно-надзорные органы

Действовавшие ранее в СССР органы надзора и контроля за соблюдением требований техники безопасности, охраны и гигиены труда претерпели значительные изменения практически во всех странах Содружества. В Республике Беларусь их количество даже увеличилось, но, к сожалению, комплексного разрешения проблем охраны труда это не обеспечило, а во многих случаях даже усложнило работу субъектов хозяйствования и самих инспекций.

Сегодня в Республике Беларусь на 1/5 часть населения, которое занято в производстве, создано для осуществления надзора и контроля в трудоохранной деятельности 8 государственных инспекций различного назначения. К их числу относятся:

1. Государственная инспекция труда в составе Минтруда. Как орган надзора и контроля за соблюдением законодательства о труде она осуществляет свои функции в соответствии с Положением, утвержденным постановлением Кабинета Министров N 632 от 20.11.95г. ("НЭГ" N 51, 1995г.).

Основными задачами этого органа являются:

осуществление надзора и контроля за соблюдением законодательства о труде и пресечение его нарушений;

координация деятельности специально уполномоченных государственных органов надзора и контроля, специализированных и ведомственных инспекций по охране труда и технике безопасности.

Инспекция имеет вертикальную структуру управления, состоящую из центрального аппарата, расположенного в г.Минске по ул.Кальварийской, 1, телефон приемной 223-85-56, областных отделений: в Бресте — ул.К.Маркса, 19 (8-016-223-45-41), Витебске — ул.Правды, 48 (8-021-225-82-26), Гомеле — ул.Советская, 29 (8-023-255-40-75), Гродно — ул.Пролетарская, 52 (8-015-245-24-99), Могилеве — ул.Комиссариатская, 5 (8-022-225-02-25), Минские областная и городская — пл.Свободы, 23 (тел.соответственно 227-21-13 и 227-88-91). В каждой области имеется несколько зональных инспекций.

2. Комитет по надзору за безопасным ведением работ в промышленности и атомной энергетике МинЧАЭС (Проматомнадзор). Свои основные функции технического надзора осуществляет в соответствии с Положением, утвержденным Кабинетом Министров N 572 от 13.10.1995г. ("НЭГ" N 40, 1995г.). К ним, в частности, относится надзор за:

производствами и объектами, на которых возможно образование взрывоопасных сред, а также с вредными веществами;

ядерными и радиационно опасными производствами, объектами, установками и изделиями;

горными работами и охраной недр;

подъемными сооружениями и машинами, паровыми и водогрейными котлами, сосудами, работающими под давлением;

перевозками опасных грузов железнодорожным транспортом и др.

Руководство и большая часть центрального аппарата Проматомнадзора расположены в г.Минске по адресу: 220039, ул.Чкалова, 6, телефон приемной 224-51-19.

3. Санитарно-эпидемиологическая служба Минздрава осуществляет свою деятельность и санитарный надзор в соответствии с Положением, утвержденным постановлением Кабинета Министров N 36 от 31.08.94г. Основные задачи службы вытекают из Закона "О санитарно-эпидемиологическом благополучии населения". В систему этого органа входят:

Главное управление гигиены, эпидемиологии и профилактики Минздрава;

Республиканский, областные, Минский городской, городские, районные, районные в городе центры гигиены и эпидемиологии;

Республиканский и областные центры по профилактике СПИДа;

центры дезинфекции и стерилизации;

Республиканский, областные и городские центры "Здоровье", научно-исследовательские учреждения.

Основными задачами этого вида надзора являются:

соблюдение субъектами хозяйствования, а также гражданами санитарного законодательства, санитарных норм, правил и гигиенических нормативов;

нормирование факторов среды обитания, гигиенической регламентации и регистрации химических и биологических веществ и другие.

Республиканский центр гигиены и эпидемиологии расположен в г.Минске по ул.Казинца, 50 (тел.приемной 78-42-07).

4. Государственный энергетический надзор в Республике Беларусь осуществляет Комитет по энергосбережению и энергетическому надзору Минтопэнерго. Комитет не наделяется возможностью регулирования отношений от своего имени. В настоящее время руководствуется в своей работе Положением, утвержденным в 1983г., но уже ведется проработка нового документа, регулирующего его деятельность. Структура Комитета построена по территориально-отраслевому принципу. Республиканский орган управления расположен в г.Минске (220677) по ул.К.Маркса, 14, тел.29-83-86.

5. Главное управление пожарной службы создано в составе МВД в соответствии с Законом "О пожарной безопасности" и осуществляет свои функции по пожарному надзору на всех объектах, зданиях и сооружениях и руководствуется Положением, утвержденным Кабинетом Министров N 292 от 6.05.93г.

Главное управление пожарной службы расположено в г.Минске по ул.Революционной, 5 (тел.223-72-51).

6. В целях улучшения государственного надзора за техническим состоянием тракторов, машин и оборудования колхозов и других кооперативов, совхозов, предприятий, организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и граждан учрежден Гостехнадзор. Постановлением Совета Министров N 377 от 18.06.92г. было утверждено новое Положение и определены задачи, права и обязанности этого органа.

В его структуру входят:

Главная государственная инспекция по надзору за техническим состоянием машин и оборудования (Главгостехнадзор), 220031 г.Минск, ул.Кирова, 15, тел.227-72-11;

государственные инспекции по надзору за техническим состоянием машин и оборудования в областях, городские и районные инспекции Гостехнадзора.

Основными задачами этого органа являются:

надзор за техническим состоянием тракторов и другой сельскохозяйственной техники;

регистрация и ведение учета тракторов и другой с/х техники;

выдача технических паспортов и государственных номерных знаков и др.

7. С введением в действие Закона "Об инвестиционной деятельности в Республике Беларусь" постановлением Совета Министров N 455 от 29.11.91г. органы Государственного архитектурно-строительного контроля преобразованы в Государственный строительный надзор (Госстройнадзор) и утверждено Положение о нем, которое в настоящее время пересматривается.

Структура этого органа построена по территориально-отраслевому признаку, который обеспечивает надзор за соблюдением требований норм и стандартов на стадии проектирования и строительства зданий, сооружений и других объектов, в том числе и в области охраны труда.

8. Осуществление государственного надзора за выполнением требований государственных стандартов, строительных норм и других нормативных документов по стандартизации осуществляется республиканским органом по стандартизации, метрологии и сертификации и подведомственных ему органов, права и обязанности которых определены Законом Республики Беларусь "О стандартизации".

9. Государственная экспертиза условий труда Минтруда как специально уполномоченный орган осуществляет контроль за правильностью применения Списков производств, работ, профессий и показателей, дающих право на пенсию за работу с особыми условиями труда, качеством проведения аттестации рабочих мест и правильностью установления доплат за работу в неблагоприятных условиях труда. Образована в 1992г. в соответствии со статьей 14 Закона "О пенсионном обеспечении". Имеет подразделения в областных центрах и г.Минске (телефоны для справок в г.Минске: подразделения Минтруда — 226-68-15, городской инспекции 223-29-22, областной — 236-83-84, в Бресте — 8-016-226-57-37, Витебске — 8-021-22-37-60-22, Гомеле — 8-023-253-72-12, Гродно — 8-015-245-24-05, Могилеве — 8-022-225-60-79). С 1996 года правом на проведение экспертизы рабочих проектов не наделена.

Право на утверждение нормативных правовых документов межотраслевого характера имеет только инспекция пожарного надзора МВД, во всех остальных случаях им пользуются министерства и другие центральные структуры управления, в состав которых входят органы надзора.

Порядок разработки правил и типовых инструкций по охране труда утвержден постановлением Госкомтруда N 23 от 15.02.94г., а инструкций — N 82 от 14.07.94г.

Выработка принципов и направлений по реализации государственной политики, подготовка проектов законодательных и нормативных актов, методических документов по вопросам охраны труда, разработка и совершенствование механизма возмещения вреда, причиненного жизни и здоровью работников в связи с исполнением ими своих трудовых обязанностей, координация научно-исследовательских работ и подготовка предложений по проектам международных соглашений и ратификации конвенций МОТ в области охраны труда осуществляет Министерство труда через управление охраны труда (тел.223-12-10 и 223-29-06).

Кроме того, к числу специализированных государственных органов надзора и контроля за безопасностью и в определенной мере за охраной труда относятся: Автомобильная инспекция МВД, Экологическая в системе Минэкологии, Речной Регистр и Судоходная инспекция в системе Минтранса, отраслевые — за безопасностью работ в газовом хозяйстве, Котлонадзор в Минсельхозпроде и другие.

Порядок приемки объектов в эксплуатацию определен соответствующим Положением (утвержден постановлением Совета Министров N 781 от 15.11.93г.). Заключения согласно Положению дают следующие государственные органы надзора и контроля:

экологии, санитарного, энергетического и строительного надзора, Проматомнадзора, Автомобильной инспекции и инспекции труда.

Выдача разрешений (лицензий) осуществляется субъектам хозяйствования министерствами и другими органами центрального управления в соответствии с Перечнем видов деятельности, на осуществление которых требуется специальное разрешение (лицензия), утвержденным постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь N 456 от 21.08.95г. с последующими изменениями в 1996 году.

Иван СЕКАЧ,
нач.управления Минтруда,
Иван СКУРАТОВИЧ,
зам.нач.управления Минтруда

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ОПРОС

Только 8% молодых семей живут в достатке

О невозможности в полном объеме обеспечить защиту своих прав в социально-бытовой сфере свидетельствуют данные опроса молодежи в Могилевской области. Каждый третий опрошенный подтвердил это, 38,5% затруднились ответить и лишь 24,3% ответили, что в состоянии это сделать. Еще более низкий рейтинг ответов характерен для работающей молодежи. Среди них 42,4% указали, что не могут обеспечить защиту своих прав в социально-бытовой сфере. Наиболее беззащитной в этом отношении оказалась интеллигенция непроизводственной и производственной сфер, среди которых соответственно 58,5 и 55,4% считают, что не в состоянии решить эту проблему. На близком уровне находятся и рабочие совхозов, 55,3% которых дали аналогичные ответы.

Обращает на себя внимание более низкая степень защищенности женщин по сравнению с мужчинами. Если среди работающих мужчин каждый четвертый согласился с тем, что молодежь может обеспечить защиту своих прав в социально-бытовой сфере, то среди женщин этот показатель составляет 19%.

Примечательно, что почти каждый четвертый молодой человек живет в долг, а среди работающей молодежи каждый третий имеет денежную задолженность. Особенно в трудном положении находятся молодые семьи, от 33 до 43% которых имеют долги. И лишь 8% семей живут в достатке. Анализ положения молодых семей свидетельствует о том, что создается ситуация, при которой значительная часть их не в состоянии обеспечить нормальные условия для полноценного воспитания детей и полноценной жизнедеятельности.

Переходный период в становлении рыночных отношений еще более обострил материальные проблемы молодежи. О том, каким образом отреагировали молодые люди на решение своих материальных проблем в условиях формирования рынка, дает представление ответ на вопрос: "Как лично вам удается решать свои материальные проблемы в условиях роста цен?" 50% опрошенных указали, что вынуждены резко сократить расходы на покупку промтоваров, одежды, обуви, 45,3% сократили расходы на духовные потребности, 20,2% стали хуже питаться и лишь 14,4% отметили, что затруднений не испытывают. Особенно настораживает тот факт, что каждый десятый (9,6%) в условиях роста цен вынужден был заняться перепродажей товаров, а 2% начали распродавать предметы домашнего обихода.

Изучая пути наиболее эффективных форм социальной защиты молодежи, удалось выяснить, что основная ее часть (62,3%) считает возможным решить свои социальные проблемы самостоятельно, если для нее будут созданы условия, в которых она сможет себя защитить. 24,7% надеются на государство, 3% — на помощь трудового коллектива и только 7,4% указали, что могут обеспечить защиту своих социальных прав при существующих условиях.

Нельзя сказать, что молодежь безучастно относится к этим проблемам. Молодые люди предпринимают различные формы деятельности для обеспечения своей социальной защиты. Причем наибольшее число — 15,1% опрошенных собираются перейти на высокооплачиваемую работу, 14,1 рассчитывают на доходы с подсобного или садовоогородного участка, каждый десятый (10,5%) планирует работать более интенсивно на своем рабочем месте, 9,4% собираются подрабатывать в свободное время, 6,2% рассчитывают на перепродажу товаров и лишь 2% думают заняться предпринимательской деятельностью. Те, кто надеется исключительно на социальные гарантии, составляют всего 11%.

Таким образом, можно предположить, что подавляющая часть молодежи находится в поиске приемлемых форм для обеспечения своей социальной защиты.

Михаил РУСАКОВИЧ,
начальник отдела по работе с молодежью и детскими организациями Могилевского облисполкома

Программа "Добровольцы ООН в Беларуси"

Национальный центр по отбору добровольцев ООН совместно с представительством ООН в Республике Беларусь продолжают отбор кандидатов в добровольцы ООН в следующих профессиональных секторах:

Защита окружающей среды:

Экологическая экспертиза (E-F)

Специалисты в области защиты территорий от опустынивания (F)

Специалисты в области преподавания защиты окружающей среди (E-F-R)

Гуманитарная помощь и реабилитация:

Специалисты в области организации лагерей для беженцев (F)

Специалисты в области техники штабной службы/перевозок и снабжения (P-R)

Радиотехники (E-F)

Автомеханики (E-F-R)

Избирательная система и миротворческие операции:

Специалисты в области защиты прав человека и юристы (F-S)

Консультанты по миротворческим операциям (F)

Здравоохранение:

Общая практика (F)

Эпидемиологи (E-F)

Акушеры-гинекологи (E-F)

Специалисты в области борьбы с пандемией СПИД/ВИЧ (E-F-S)

Специалисты по охране материнства и детства (E-F)

Анестезиологи (E-F)

Специалисты в области наркореабилитации (E)

Экономика:

Контроль и оценка проектной деятельности (E-F-S)

Социально-экономическое планирование (E-F-S)

Государственный бухгалтерский учет (E-F)

Экономисты в области промышленности (E-R)

Специалисты в области кредитования и ссуд (E-F-R)

Частный сектор:

Консультанты в области коммерческой деятельности (E-F-R)

Специалисты в области малых промышленных предприятий и развития бизнеса (E-F-R)

*** E — английский, F — французский, S — испанский, P — португальский, R — русский**

Основные требования: наличие диплома (высшее/специальное образование), 3—5 лет профессионального стажа, хорошее знание одного (или нескольких) из указанных языков. Способность работать в экстремальных условиях. Коммуникабельность.

Дополнительную информацию можно получить в национальном центре по отбору добровольцев ООН — т. 26-50-73.

Надежда ТАЛПА

СТРОИТЕЛЬСТВО

В декабре прошлого года постановлением Кабинета Министров N 673 Министерству архитектуры и строительства было предоставлено право создавать по согласованию с министерствами экономики, по управлению государственным имуществом и приватизации, финансов и по антимонопольной политике объединения, в состав которых входят подведомственные Минстройархитектуры предприятия. А в нынешнем феврале в этот документ постановлением КМ N 156 внесены дополнения, после чего министерству разрешено не только создавать, но и реорганизовывать и ликвидировать объединения. Чем вызваны такие изменения и какие последствия они повлекут — об этом рассказывает начальник Главного управления экономики Минстройархитектуры Дмитрий ФЕДЧЕНКО.

Полномочия Минстройархитектуры расширены

— Наше министерство в своей деятельности руководствовалось постановлением Совета Министров N 824 от 7 декабря 1993г. (для других министерств и ведомств оно действует и сейчас). Им утвержден порядок создания предприятий, организаций и учреждений, имущество которых находится в республиканской собственности, а также объединений, в том числе концернов, в состав которых входят эти предприятия, и о порядке прекращения их деятельности. Однако после объединения шести бывших министерств и ведомств в новое Минстройархитектуры юридической базы для его полноценного функционирования оказалось недостаточно. Судите сами. В состав нашего министерства сейчас входит 758 юридических лиц. Ежегодно мы принимаем 350 балансов по пяти видам деятельности. Ни одно из других министерств такой нагрузки, как наше, не несет. Поэтому для упрощения работы и более быстрого решения организационных вопросов Кабинет Министров принял 673-е постановление, которое потом дополнил 156-м. Нам предоставлено право самим определять, какие предприятия создавать, объединять, реорганизовывать, ликвидировать.

За три месяца действия 673-го постановления им воспользовались более 20 наших предприятий. Еще большее количество затронет 156-е постановление. Снижение инвестиций продолжается, на многих предприятиях основные фонды используются лишь на 30—50%, некоторые организации вообще не работают по 2—3 месяца. В сложившейся ситуации примерно 200 субъектов хозяйствования требуют структурной перестройки. Их адреса определяем мы, в другом случае коллективы сами подают в министерство предложения. Мы их рассматриваем, направляем на заключение во все заинтересованные инстанции и после согласования принимаем решение. А раньше окончательный вердикт мог вынести только Кабинет Министров.

Абсолютно логично, что цепочка замыкается именно на министерстве. Для организаций это значительная экономия времени. К тому же у Кабинета Министров есть дела поважнее, чем решать — объединять или ликвидировать, скажем, две ПМК общей численностью в 100 человек.

ТОРГОВЛЯ

Зачем усложнять жизнь бухгалтеру?

О ценообразовании в общественном питании

Розничная цена на сырье, продукты и товары на предприятиях общественного питания представляет собой отпускную цену товара плюс торговая надбавка. Розничная цена на продукцию собственного производства и отдельные покупные товары, реализуемые предприятиями общественного питания, в свою очередь, складывается из розничной цены плюс наценка общественного питания.

Исходя из этого, валовой доход от выпуска и реализации продукции собственного производства и продажи покупных товаров в общественном питании состоит из двух элементов: торговой надбавки и наценки общественного питания. Предполагается, что торговая надбавка предназначается для покрытия расходов предприятия общественного питания, связанных с процессами доставки товаров, хранения их, реализации продукции собственного производства и покупных товаров (т.е. расходов, идентичных расходам розничной торговли); наценка же общественного питания формирует прибыль и покрывает расходы, вызванные изготовлением продукции собственного производства и организацией потребления ее и покупных товаров (т.е. специфических расходов отрасли).

Определенная логика этих рассуждений очевидна, если исходить из посылки, что государство жестко регламентирует розничные цены: в этом случае размер торговой надбавки на соответствующие товары в розничной торговле и на предприятиях общественного питания должен быть выдержан на одном уровне.

Сегодня же, когда розничные цены либерализованы и предприятиям отрасли рекомендовано калькулировать продажные цены продукции на основе ее себестоимости, существующее разделение надбавки общественного питания на 2 элемента считаем необоснованным и нецелесообразным по следующим причинам:

применение в отрасли двух видов надбавки (торговой надбавки и наценки общественного питания) примерно на одну треть увеличивает объем счетной работы, связанной с учетом движения сырья, продуктов и товаров, так как абсолютное большинство приходных документов (расходные — в зависимости от принятой на предприятии учетной политики) необходимо таксировать по трем ценам: отпускной, розничной, розничной общественного питания.

Наценка общественного питания на сырье, продукты и товары делается на уже рассчитанную на предприятии стоимость товаров по розничным ценам (см.пример I), и это вуалирует истинный размер надбавки, произведенной в отрасли. Сравнив данные расчетов I и 2, видим, что в первом случае совокупный размер надбавки не 70%, как это кажется на первый взгляд, а 80%.

РАСЧЕТ I. Схема расчета стоимости продукции общественного питания по существующей методике ценообразования

1. Стоимость сырья, продуктов по отпускным ценам	— 100000
2. Торговая надбавка, 20%	— 20000
Розничная цена	— 120000
3. Наценка общественного питания, 50%	— 60000
Розничная цена продукции предприятия общественного питания	— 180000

РАСЧЕТ 2. Схема расчета стоимости продукции общественного питания по предлагаемому варианту

1. Стоимость сырья, продуктов по отпускным ценам	— 100000
2. Наценка общественного питания, 80%	— 80000
Розничная цена продукции предприятия общественного питания	— 180000

Считаем, что в условиях либерализации розничных цен имеет смысл пересмотреть и структуру цены на продукцию общественного питания, введя единое понятие "наценка общественного питания" — это тем более актуально, что позволяет значительно сократить объем счетной работы по движению продуктов и товаров и упростить методику ценообразования в отрасли.

Галина НЕСТЕРОВА,
доцент БГЭУ, кандидат экономических наук

Михаил СТОМА,
зам.начальника производственно-торгового управления общественного питания Мингорисполкома, кандидат экономических наук

СВЯЗЬ

К марочкам да еще бы конвертики

И в век спутниковой связи письменное общение — служебное, деловое, личное — остается важным, во многих случаях незаменимым способом контактов между людьми. Однако в последнее время приобрести почтовый конверт стало целой проблемой. Порой не сыщешь самый обычный, для письма, а тем более для поздравительных крупноформатных праздничных открыток. И такая обстановка сложилась не только в Минске. Она характерна и для областных центров республики. В чем причина?

Еще не так давно предприятия Гознака бывшего СССР поставляли в Беларусь столько конвертов, сколько их требовалось для удовлетворения любого спроса. Но изменилась обстановка, Беларусь стала самостоятельным суверенным государством. И забота о знаках почтовой оплаты, как и о создании собственной символики — герба, флага, гимна — всего, что во многом определяет политический имидж страны, теперь возложена на нас самих. Но и по сей день нет базы для изготовления знаков почтовой оплаты.

В свое время Комиссия по образованию, культуре и сохранению исторического наследия Верховного Совета XII созыва на одном из своих заседаний рассмотрела вопрос об эмиссии государственных знаков почтовой оплаты. Правительство республики выделило средства на закупку оборудования для выпуска почтовых марок. А про конверты, выходит, забыли. Спрос же на них возрастает. Этому способствуют рост признания Беларуси на международной арене, ее экспортно-импортная деятельность, расширение информационного пространства, культурных связей. Появились новые государственные, профессиональные, возродились религиозные праздники...

В результате годовая потребность республики в конвертах составляет 60 миллионов экземпляров. 300 тысяч ежемесячно поставляла Борисовская бумажная фабрика. Еще около двух-трех миллионов — коммерческие структуры из-за рубежа. Иногда кое-что подбрасывают прежние поставщики-предприятия Гознака России. Но все это — капля в море.

Коммерческие структуры пытаются заполнить брешь импортными конвертами. Но это не спасает. Не пора ли Министерству финансов и его Гознаку оглядеться и принять соответствующее решение: купить нужное оборудование, запустить его и начать производить свои собственные конверты. Смотришь — и перестали бы ходить по заграницам с протянутой рукой. Повысился бы авторитет государства, его престиж. Тем более, что, как показывают расчеты, производство конвертов на собственной базе — дело выгодное, прибыльное.

Анатолий ЛИСОВСКИЙ,
инженер отдела РО "Белпочта"

КНИЖНЫЙ КИОСК "Нацыянальнай эканамічнай газеты"

ПРЕДЛАГАЕТ

Новые поступления в книжный киоск!

1. Калимов Д.А. Фондовое право: (Правовое регулирование рынка ценных бумаг). 1996. 224 стр. Цена 50.000 руб.

2. Дятлов О.М., Котов С.Г. Признаки подделки документов. 1995. 91 стр. Цена 45.000 руб.

3. Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету / Бел.ассоциация бухгалтеров; Аудиторская палата РБ.
Вып.1. 1996. 118 стр. Цена 50.000 руб.
Вып.2. 1996. 90 стр. Цена 50.000 руб.

4. Комментарий законодательства о труде Республики Беларусь.

* 4.1. Законодательство о труде: сфера действия и источники. Кодекс законов о труде РБ по сост. на 1.01.96г. Цена 50.000 руб.

* 4.2. Коллективный договор, соглашение. Конфликт и его урегулирование. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.

* 4.3. Трудовой договор: порядок и условия заключения; срок трудового договора. Отдел кадров предприятия. Нормативно-правовые акты. 1996. Цена 50.000 руб.

5. План счетов бухгалтерского учета 1996г. 108 стр. 45.000 руб.

6. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет: В 3 ч. 1995. Цена 280.000 руб.

7. Вся Беларусь: Каталог предприятий (около 50.000 адресов, в т.ч. адреса колхозов и совхозов РБ). 1995. 836 стр. Цена 130.000 руб.

Бухгалтерская литература

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет торгово-закупочной деятельности. 1995 г., 83 стр. Цена 200.000 руб.

2. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет амортизационных отчислений (с нормами амортизации). 1995. 182 стр. Цена 140.000 руб.

3. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет лизинговых операций. 1995. 32 стр. Цена 60.000 руб.

4. Бухгалтерский учет расчетов с подотчетными лицами по командировочным и хозяйственным расходам. 1995. 72 стр. Цена 90.000 руб.

5. Бухгалтерский учет операций, связанный с использованием автотранспортных средств. 1995. 75 стр. Цена 90.000 руб. (Списание топлива и запчастей, распределение расходов, использование личных автомобилей в служебных целях. В приложениях — линейные нормы расхода топлива, формы бланков учета ГСМ и договоров об использовании автотранспорта).

6. Бухгалтерский учет представительских расходов, расходов на рекламу и переподготовку кадров. 1995. 40 стр. Цена 60.000 руб.

7. Оформление учетной политики, внесение изменений и их отражение в бухгалтерском учете. 1995. 48 стр. Цена 65.000 руб.

8. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета в схемах и таблицах. Учеб.пособие. 1995. 132 стр. Цена 26.000 руб.

9. Налоги на добавленную стоимость, прибыль и доходы. Сб. документов 1995. 230 стр. Цена 55.000 руб.

10. Закон Республики Беларусь о бухгалтерском учете и отчетности. 16 стр. Цена 11.000 руб.

11. Корреспонденция счетов бухгалтерского учета. 1995. 90 стр. Цена 45.000 руб.

12. Основные положения по составу затрат, включаемых в себестоимость продукции (работ, услуг). 22 стр. Цена 10.000 руб.

13. Пособия по составлению годового бухгалтерского отчета за 1995-й год. 1996. 82 стр. Цена 93.600 руб.

14. Рекомендации по ведению бухучета и применению учетных регистров на малых предприятиях. 1995. 32 стр. Цена 14.000 руб.

15. Учет во внешнеэкономической деятельности. 1995. 93 стр. Цена 44.000 руб.

16. Порядок хранения и уничтожения документов бухгалтерского учета и отчетности на предприятиях и организациях. 1995. 16 стр. Цена 10.000 руб.

17. Учет товарных потерь. Нормы естественной убыли, лома, боя, порчи товаров при транспортировании, хранении и реализации. 1995. 98 стр. Цена 68.000 руб.

18. Расчеты в иностранной валюте в Республике Беларусь. 1995. 128 стр. Цена 28.000 руб.

19. Данилевский Ю.А., Мезенцева Т.М. Финансовый контроль в отраслях народного хозяйства. 1992. 133 стр. Цена 7000 руб.

20. Современные методы анализа финансового положения предприятия. 1995. 160 стр. Цена 25.000 руб.

21. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету / Авт.-сост. Р.Островлянчик. 1995. 195 стр. Цена 91.000 руб.

22. Тишков И.Е. Новое в бухгалтерском учете и налогообложении. 1995. 58 стр. Цена 12.000 руб.

23. Мезенцева Т.М. Основы бухгалтерского учета: Учеб.пособие. 1995. 106 стр. Цена 15.000 руб.

24. Бартер: исследование проблемы, налоги, бухгалтерский учет, образцы договоров, полное отсутствие налогов / Сост.И.Ковалевич, 1996. 120 стр. Цена 50.000 руб.

25. Бухгалтерский учет и контроль в Республике Беларусь: Сб. нормат. актов: В 6 т. 1996. Цена 759.000 руб.

Бизнес и право

1. Юридический справочник работника по кадрам. 1996. 663 стр. Цена 202.000 руб.

2. Материальная ответственность работника за ущерб, причиненный нанимателю. 1994. 82 стр. Цена 19.000 руб.

3. Образцы договоров, используемых в хозяйственной деятельности (в т.ч. международные нормативные акты. 1995. 404 стр. Цена 65.000 руб.

4. Правовые основы бизнеса или как открыть и вести свое дело: Практ.пособие. 1995. 342 стр. Цена 57.000 руб.

5. Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью (содержит полный комплект образцов документов, необходимых для создания АО и ООО). 1994. 356 стр. Цена 30.000 руб.

6. Судебно-правовая реформа в Республике Беларусь. (Суд присяжных заседателей и другие нововведения в законодательстве о судоустройстве). 1995. 224 стр. Цена 29.000 руб.

7. Залог имущества юридических лиц и граждан в Республике Беларусь: (обзор законодательства, комментарий, нормативные акты). 1995. 120 стр. Цена 30.000 руб.

Нормативные акты

1. Гражданский кодекс Республики Беларусь. 1994. 238 стр. Цена 18.000 руб.

2. Жилищный кодекс Республики Беларусь. 1995. 120 стр. Цена 29.000 руб.

3. Кодекс о браке и семье Республики Беларусь. 1995. 114 стр. Цена 28.000 руб.

4. Инструктивные письма Министерства юстиции Республики Беларусь по нотариальному оформлению сделок:

Выпуск:

* Документ для действия за границей. Цена 15.000 руб.

5. Хозяйственный процессуальный кодекс РБ. 1994. 69 стр. Цена 25.000 руб.

СПРАВОЧНИКИ
(телефоны и адреса)

1. Бизнес-Беларусь (13.000 предприятий Республики Беларусь; классификация по видам деятельности и по алфавиту). 1995. Цена 70.000 руб.

2. Гомель и Гомельская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту). 1995/ 1996гг. Цена 50.000 руб.

3. Гродно и Гродненская область (более 7.500 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и алфавиту), 1995/ 1996гг. Цена 50.000 руб.

4. Минск и Минская область (около 10.000 субъектов хозяйствования, классификация по видам деятельности и по алфавиту), 1995/ 1996гг. Цена 75.000 руб.

5. Беларускі рынак нерухомай маёмасці: адрасна-тэлефонны даведнік: (На бел., рус. и англ. яз.). 1995. 179 стр. Цена 90.000 руб.

6. Беларусь: Крупнейшие предприятия Республики Беларусь: Ежегодник в помощь директору. 1995. 534 стр. Цена 80.000 руб.

* * *

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на **расчетный счет 3012202180017 в гордирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО "Белбизнеспресс".**

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции "НЭГ" по предъявлении копии платежного поручения с банковской отметкой. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с.

АДРЕС: Минск, пр.Машерова,23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 630, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

* * *

Вниманию подписчиков шеститомника "Бухгалтерский учет и контроль в РБ"! В связи с тем, что с 1-го марта увеличилась стоимость почтовых услуг, просьба ко всем, кто получает шеститомник по почте, доперечислить на счет ЗАО "ББП" деньги, из расчета 10.000 руб. за пересылку одной книги.



Малый бизнес — он и во Франции малый

ОМП (ТРЕ) — очень мелкие предприятия — так во Франции называют предпринимательские структуры, зачастую состоящие из 1—2 человек и годовой торговый оборот которых не превышает 50 млн.франков. Но если учесть, что их насчитывается 1700 тыс., то можно согласиться с тем, что влияние их на национальную экономику весьма значительно. Группа экономистов (с институтом CSA) решила проводить регулярные исследования конъюнктуры ОМП, выяснять их "настроения", проекты инвестирования, свободные рабочие места. Опрос, проведенный в декабре 1995 года (участвовало 700 ОМП), показал, что мелкие предприниматели занимают выжидательную позицию.

Более 50% мелких предпринимателей пессимистично смотрят на перспективы экономического развития их сектора. Треть из них ожидают уменьшения своего торгового оборота. 81% не собираются инвестировать свое предприятие в ближайшее время. И только 8% ОМП рассчитывают увеличить рабочий персонал в течение трех месяцев (даже введение контракта "Инициатива — рабочее место", поощряющего создание новых рабочих мест, не смогло изменить ситуацию). Исследование также показало, что чем меньше предприятие, тем мрачнее прогнозы его развития. Но предприниматели из провинций менее пессимистичны, чем парижане. Очевидно потому, что столица и ее пригороды перенаселены. Большинство бизнесменов устремляется именно туда не только из-за престижа, но и из-за налогов, которые в Париже значительно ниже. Все это, естественно, обостряет конкуренцию. А убыстряющаяся урбанизация вызывает повышение налогов в менее населенных департаментах и коммунах.

Как считают экономисты, положение ОМП свидетельствует о том, что экономическая машина заторможена. А "разблокировать" ее может оживление потребления, иначе перенасыщение рынка окончательно "задавит" маленькие предприятия.

Экономический план развития, предложенный премьер-министром Аленом Жупеном, не очень вдохновил предпринимателей, хотя он и обещает поддержку малому бизнесу. Например, глава правительства предлагает снижение при определенных условиях налогов с предприятий на 19%. Но, по мнению бизнесменов, это далеко не подарок, так как если в течение последующих двух лет предприятие не получает прибыль, оно должно все-таки платить налоги, чтобы возместить этот "подарок" государства.

Мелкие предприниматели требуют срочных мер. Помимо повышения потребления, они выступают за снижение ссудного процента. И на это есть веские основания, так как финансовые расходы 70% мелких предприятий превышают их чистую прибыль. Малейшее обесценение денежной единицы сжимает тиски задолженности предприятий. "Руководители ОМП призывают банки к сотрудничеству и к изменению "тактики поведения". Еще одно немаловажное требование — сокращение сроков платежей между клиентами и посредниками (поставщиками).

Естественно, мелкие предприятия страдают от низких рыночных цен (таким образом, и дефляционизм имеет свои минусы). Но в условиях свободной конкуренции избежать снижения цен очень трудно.

ОМП надеются найти поддержку и в лице крупных предприятий, которые порой не церемонятся в обращении со своими "коллегами-субпоставщиками". Идеалом стало бы установление этического принципа, по которому сильный защищает слабого.

Как ни крути, а логика рынка всегда опирается на его саморегуляцию. Даже если ее возможности ограничены сильным государством.

Ольга МАЦКЕВИЧ,
собкор. "НЭГ" во Франции

США намерены ужесточить контроль за иностранными банками

Федеральная резервная система США рассматривает, по словам ее председателя Алана Гринспэна, ряд инициатив, связанных со стандартами внутренних и внешних аудиторских проверок. После банкротства британского банка "Бэрингс", скандала в банке "Дайва", когда деятельность одного из торговцев облигациями в этом банке нанесла ущерб в размере 1,1 млрд.долл., и других конфликтов в этой сфере ФРС, сенатский комитет по банковской деятельности занялся совершенствованием контроля за ней.

Органы регулирования банковской деятельности в Нью-Йорке собираются предусмотреть обязательные внешние аудиторские проверки для каждого иностранного филиала или представительства в случаях обнаружения нарушений правил внутреннего контроля. В некоторых случаях предусматриваются и ежегодные аудиторские проверки. Без таковых можно обойтись, если аудиторские стандарты в стране, представляемой данным банком, сопоставимы со стандартами, применяемыми в США, и когда аудиторы из головного отделения банка проводят проверки в своих зарубежных филиалах.

Кроме того, американцы намерены добиваться выполнения правила, в соответствии с которым банковские служащие должны иметь ежегодный отпуск, включающий десять рабочих дней подряд. Тогда таким людям станет труднее скрывать мошеннические действия и другие нарушения. Обвиненный в мошенничестве торговец банка "Дайва" редко когда отлучался дольше, чем на один уик-энд, что позволяло ему долго скрывать размеры убытков.

По состоянию на 30 июня 1995 г. в Соединенных Штатах действовали 836 отдельных лицензированных иностранных банковских учреждений. Общие активы их составили около 1100 млрд.долл. Из них 72,8% сосредоточены в 689 незастрахованных иностранных банковских структурах.

Материал предоставлен Информационной службой Посольства США

Эканамічная моц Усходняй Еўропы недаацэньваецца

Эканоміка Усходняй Еўропы не такая слабая, як лічылі раней. Пра гэта сведчаць даследаванні АЭСР (Арганізацыі эканамічнага супрацоўніцтва і развіцця), якая ўпершыню ўзяла пад увагу нізкі ўзровень цэн у гэтым рэгіёне. Такім чынам, краіны Усходняй Еўропы сталі больш прывабнымі як рынкі збыту тавараў народнага спажывання.

Эксперты ў Будапешце, Маскве альбо Мінску сутыкнуліся з феноменам, які нельга растлумачыць толькі голымі лічбамі. Хаця, напрыклад, сацыяльны прадукт на душу насельніцтва ў Расіі складае ў сярэднім толькі $ 5000 у год, попыт на тавары замежнага паходжання застаецца неверагодна высокім. Нямецкая гарэлка, брытанскі шакалад альбо італьянская туалетная папера ідуць добра ва ўсім рэгіёне, не кажучы пра тавары замежных марак, якія вырабляюцца на месцы.

Упершыню АЭСР вылічыла так званы парытэт пакупной здольнасці ў краінах Усходняй Еўропы і параўнала яго з валавым нацыянальным прадуктам. Вынік: ВНП на душу насельніцтва ў вядучых краінах рэгіёна (Славеніі, Чэхіі, Венгрыі і Славакіі) ужо ў 1993 г. перавысіў гэты паказчык у Турцыі. Нават Расія і Беларусь, якая толькі пачынае рэформы, дасягнулі параўнальнага ўзроўню.

Дагэтуль эканамічная моц усходнееўрапейскіх краін вызначалася пры дапамозе абменнага курсу, але розны ўзровень цэн прыводзіў да значных скажэнняў. Заніжаныя курсы мясцовых валют спрыялі таму, што эканамічная моц пры пераліку на долары ЗША сістэматычна недаацэньвалася.

АЭСР выкарыстала ў якасці пералiковай велічыні парытэт пакупной здольнасці і збалансавала розніцу паміж узроўнямі цэн. Такім чынам даследчыкі склалі індэкс эканамічнай моцы, які адпавядае рэчаіснасці (гл.табліцу). У якасці асновы (=100) АЭСР абрала Аўстрыю, якая знаходзіцца прыкладна на адным узроўні з Германіяй.

Такім чынам атрымалася, што Славенія, лідэр краін, якія праводзяць рэформы, маючы ў 1993 г. ВНП на душу насельніцтва $ 9210, быццам бы дасягнула 28% ад эканамічнай моцы Аўстрыі. На самой жа справе яе эканамічная моц склала 48%, калі ўлічваць ніжэйшы ўзровень цэн (58%). Чэшская Рэспубліка (44%), Венгрыя (31%) і Славакія (30%) таксама дасягнулі лепшых вынікаў, чым Турцыя (28%).

Здзіўляе тое, што Польшча, якая паслядоўна ажыццяўляе рэформы, мае індэкс 24 і знаходзіцца за Расіяй і Беларуссю (26%). Праўда, даследаванні праводзіліся па звестках 1993 г., а з тых часоў эканоміка Польшчы значна ўзрасла ў параўнанні з Расіяй і іншымі краінамі СНД.

Напрыканцы спісу знаходзяцца Украіна (17%), Латвія (16%) і Малдова (11%), вопыт якой асабліва яскрава сведчыць, як мяняецца статыстыка з улікам парытэту пакупной здольнасці. Пры пераліку эканамічная моц краіны склала толькі 1%, што перш за ўсё тлумачыцца нізкім узроўнем цэн (12% ад аўстрыйскага). У Славеніі, Венгрыі і Харватыі ўжо ў 1993 г. індэкс цэн дасягнуў палавіны аўстрыйскага.

З лічбаў АЭСР вынікае, што статыстыка, заснаваная на абменным курсе, лепш прываблівае і павялічвае шанцы прамых інвестараў знайсці для сваіх тавараў добрыя рынкі збыту: айчынныя вырабы каштуюць адносна мала, значыць, існуе намінальны попыт і на заходнія тавары.

(Па звестках "Handelsblatt", пераклад Наталлі ПУЦЭЙКА)

ВЕСТИ

В проекте — глобальный клиринговый банк

Группа из 20 ведущих банков мира разрабатывает проект глобального клирингового банка.

Новый финансовый институт будет осуществлять межбанковский клиринг на мировом валютном рынке, где ежедневно совершается на $1,23 трлн. сделок.

В соответствии с этим проектом должна быть создана система расчетов, при которой против платежа одного банка будет немедленно производиться встречный платеж другого банка. Это резко сократит риск "короткого замыкания" на валютном рынке, которое из-за величины обращающихся на рынке сумм может сильно ударить по национальным финансовым системам.

Создаваемый клиринговый банк будет открыт для любого желающего присоединиться банка, отвечающего определенным стандартам. Все участники будут вносить средства на свои счета ежедневно. В случае краха одного из участников убытки будут поделены между всеми членами альянса. Для того чтобы глобальный клиринговый банк мог работать, он должен быть связан с национальными системами, через которые осуществляются денежные трансферы, такими, как американская Fed-Wire. Кроме того, он должен иметь удлиненный рабочий день, чтобы могли совершаться транзакции между банками, находящимися в разных часовых поясах.

Замкнуто телекоммуникационное кольцо

АО "Ростелеком" ввел в строй радиорелейную линию Москва—Хабаровск.

С апреля 1993 года введено в строй три крупнейших волоконно-оптических линии: Россия—Дания; ИТУР, связывающая Россию с Украиной, Турцией и Италией, и магистраль Хабаровск—Находка с выходом в Южную Корею и Японию. Последний участок Москва—Хабаровск с пропускной способностью 11,5 тыс. каналов замкнул цифровое телекоммуникационное кольцо вокруг земного шара. Проект обошелся в $350 млн. плюс 1,2 трлн.руб.

В отличие от аналоговой связи, основанной на медном кабеле, координатных и декадно-шаговых АТС, цифровая технология позволяет мгновенно передавать колоссальные объемы информации.

Осталось найти деньги...

Кабинет Министров Украины принял постановление о мерах, направленных на развитие украинского самолетостроения.

Согласно документу приоритетным направлением до 2000 года будет строительство самолетов нового поколения: транспортных АН-70 и АН-76 и пассажирских АН-140 и Ту-334. Реализация постановления теперь всецело зависит от финансов, поскольку затраты авиапромышленности не внесены отдельной графой в проект госбюджета Украины на 1996 год, а поиски сторонних инвесторов пока не привели к успеху.

В Казахстане намерены продать "рудник" исландцам

Правительство Казахстана объявило о намерении продать пакет из 49% акций АООТ "Соколовско-Сарбайское горнопроизводственное объединение" (одного из крупнейших в бывшем СССР производителей железной руды) исландской компании Ivedon International Ltd, которая с апреля 1995 года осуществляет трастовое управление этим предприятием.

Стоимость пакета акций, предлагаемого Ivedon, определена в $49 млн. 40% от этой суммы будет зачислено в республиканский бюджет, еще 10% поступят в бюджет Кустанайской области, где расположено предприятие. Оставшиеся 50% планируется направить на счет АО в качестве целевого финансирования программ технологического перевооружения и развития производства, а также других текущих задач. Вся сумма, полученная АО от приватизации, освобождается от налогообложения.

"Водочный сюрприз" Москвы

Из Брюсселя прозвучала прелюдия к возможной торговой если не войне, то перебранке между Европейским Союзом и Россией.

Там сочли неприятным сюрпризом решение Москвы повысить минимальную цену на 1 литр водки, ввозимой из стран ЕС, до $8,2.

Европейская комиссия, представляющая собой высший исполнительный орган Союза, однозначно квалифицировала эту меру как протекционистскую. Ее эксперты посчитали, что 1 литр аналогичного продукта из стран СНГ продается на внутреннем рынке России всего за $3,8.

Поставщики дешевых сортов алкогольного напитка из стран ЕС насыщают своей продукцией всего 6% российских потребителей. В ход пущен сильный юридический аргумент: односторонняя мера по повышению минимальных расценок на водку представляет собой нарушение временного соглашения о торговле между ЕС и Россией, которое вошло в силу 1 февраля 1996 года.

Опоздал с зарплатой — плати неустойку

Литовский сейм принял закон о неустойках за опоздания с выплатами.

Отныне работнику будет выплачиваться неустойка, если не по его вине с опозданием выплачивается зарплата и другие выплаты, связанные с трудовыми соглашениями. Размер пени составляет 0,2% от подлежащей к выплате суммы за каждый просроченный календарный день. Отсчет начинается спустя неделю после того, как выплаты должны были быть произведены в установленные сроки, и заканчивается днем производства расчетов.

Иными словами, если при ежемесячной заработной плате в 400 литов ($100) выплата запоздает с учетом недельного "предупредительного" периода на 10 дней, то работник получит компенсацию в размере 8 литов ($2) и так далее.

По данным департамента статистики, в прошлом году около 30% населения страны столкнулись со случаями опоздания зарплаты и других выплат. На принятие закона оказали влияние профсоюзы и взбунтовавшиеся налогоплательщики.

Может, указ разрубит Гордиев узел

Президент России Борис Ельцин подписал указ "О гарантиях конституционных прав граждан на землю", который должен развязать застарелый узел противоречий земельной реформы.

Суть указа: крестьянин в России — собственник земли, отношения собственности должны быть зарегистрированы.

Частная собственность на землю в России давно уже утверждена. Более того, вся земля поделена на паи, и каждый крестьянин должен иметь свидетельство о праве собственности на 5—6 гектаров, а стало быть, и о праве ее продажи, залога и так далее. На деле же большинство крестьян свои собственнические права даже на бумаге не пощупало. Свидетельства о праве собственности, несмотря на неоднократные торжественные обязательства, Роскомзем до сих пор не выдал. Указ ставит земельные комитеты перед необходимостью выдать, наконец, собственникам свидетельства об их правах.

Подготовил
Андрей ЕРМОЛОВИЧ

Uncle Ben's Pedigree whiskas Mars m&m's SNICKERS Twix BOUNTY

ЗДОРОВЬЕ

Чтобы не чихать на весну

Промокшие ноги, переохлаждения — хотя и не желанные, но тоже стойкие приметы весны. И острые респираторные заболевания... А начинается все с легкого недомогания, сухости в носоглотке, зуда в носу. Затем возможны обильные водно-слизистые выделения при затрудненном носовом дыхании, появляется чихание, снижается обоняние... Одним словом, картина известная. В таких случаях нередко закапывают галазолин или нафтизин, причем часто — через 1—2 часа. На какое-то время насморк исчезает, а затем дышать становится труднее, капли перестают помогать. В чем же дело? Причина — в тахифилаксии, а попросту привыкании к этим препаратам. Здесь как с наркотиками — доза нужна все больше, а помогает все меньше. Но выход из этого порочного круга есть. В аптеках появилась аэрозоль для улучшения носового дыхания 12-часового действия NAZOL. Объем — 30 мл. За счет содержания гликолей это средство не только не сушит, а еще и увлажняет слизистую носа. NAZOL не вызывает сонливости, снимает раздражение в носовом проходе и содержит самый долгодействующий противозастойный препарат, улучшающий самочувствие на весь день. При использовании этого средства нет необходимости ложиться или запрокидывать голову — аэрозольный баллончик с дозированным впрыском полностью орошает всю слизистую носа, поэтому для снятия неблагоприятных симптомов достаточно трех дней. Кстати, не забудьте во время насморка про горячие ножные ванны, в том числе с горчицей. Испытанные народные средства не в конфликте с новинками фармакологии.

Павел БОБРОВИЧ,
главный врач минского оздоровительного комплекса "Мечта"

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nепр. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 02. 04. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 40913 экз. Заказ № 11664

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12